

СОДЕРЖИТ
НЕЦЕНЗУРНУЮ
БРАНЬ

18+

Дима Сандманн

МАНИПУЛЯТОР

*роман в ста главах
и трех частях*

Дима Сандманн
Манипулятор. Глава 046

http://www.litres.ru/pages/biblio_book/?art=26554924

SelfPub; 2022

Аннотация

"Манипулятор" – книга о стремлениях, мечтах, желаниях, поиске себя в жизни.

Содержит нецензурную брань.

Дима Сандманн

Манипулятор. Глава 046

ГЛАВА 46

Я и Сергей поехали за деньгами.

– Серый, вот ты бы чем занялся, ну, каким делом, если б денег было достаточно!? Вот, например, мы поработали так несколько лет, заработали нормально денег, фирма бы выросла, наняли бы работников, и у нас появилось бы свободное время... вот ты бы чем занялся!? – поерзав на сидении, я приготовился к долгому приятному диалогу. По полчаса в «Форт» туда и обратно – я любил этот маршрут больше остальных.

– Ромыч, ну... – озадачился Сергей.

– Ну вот что тебе нравится больше всего, Серый!? – смаковал я мысль.

– Роман, да я не знаю... щас, дай подумать... – Сергей замолк.

– Подумал? – тормошил я напарника.

– Мне вот готовить нравится! – выдал тот. – Я бы открыл какой-нибудь небольшой ресторанчик, так, чтоб почти для своих... И готовил бы там сам! Ну, не всегда, но когда было бы желание, я бы сам там готовил и угощал бы посетителей...

– А че, хорошая мысль! – воскликнул я и понял, что при-

ятно удивился. – Мне нравится! Вот заработаем денег – откроешь свой ресторанчик! Я к тебе буду приезжать!

«Мазда» простучала колесами по переезду.

– А я б кино пошел снимать! – мечтательно закинул я руки назад за подголовник.

– Кино!??? – повернул удивленное лицо ко мне Сергей.

– Ну да, а че!? Мне нравится! Классное занятие! – продолжил я, улетаая фантазией в будущее и видя себя на съемках грандиозного фильма. – Режиссером быть круто!

– А че не актером!?

– Актером!? Не, актером не интересно! Не... можно конечно и актером! Но... лучше режиссером... Актером – если уж совсем классный сценарий, а не так, как профессия – снимаешься десять лет в каких-то сериалах, а потом... может быть и роль нормальная! Да и режиссер он все-таки главный на площадке, он, по сути, делает кино... а актер – это так...

Я отмахнулся, машина выкатила на асфальт, и меня вжало в кресло.

– Ну эт тебе тогда в Москву надо ехать!?! – произнес после паузы Сергей.

– А че, я бы и поехал! – пожал плечами я. – Но это, если ехать, то не скоро... пока тут с тобой все разовьем, так, чтоб фирма уже работала почти без нас... и... можно ехать... Не, ну это не скоро, Серый! Когда тут уже все будет нормально, и каждый из нас захочет заняться чем-нибудь еще!

Сергей промолчал.

Пауза в общении вышла в пару минут – мы обогнули поворотом храм, прокатили сквозь поселковый рынок – и тут, словно обдумав новую информацию, Сергей произнес:

– А кино – хорошее дело! Так что, давай, Роман, тренируйся снимать! Я потом дам тебе денег, тоже вложусь...

Продажи дихлофосов, как задали темп, так его и держали. Остатки главного товара сезона таяли с каждым днем. К середине июня его оставалось около пятисот упаковок.

– Серый, пора заказывать вторую фуру! – выдал я, покручиваясь в кресле за столом.

– Да ну! – сдвинул брови тот и с удивлением уточнил. – Ты думаешь, заказывать еще одну фуру!???

– Ну да, сам прикинь – мы первую продадим к концу июня... То есть по факту она уйдет за два с половиной месяца... то есть к середине сезона... И впереди еще два месяца, а если повезет с погодой в сентябре, то два с половиной месяца нормальной торговли...

– Да не, Роман, какие два месяца!?? – запротестовал Сергей. – Июль и две недели августа и все! Полтора месяца! Какие два с половиной!?? Не, какую фуру, ты че!?

– Серый, да я понимаю, что в сентябре уже торговля будет так себе, но ведь самый пик – последняя неделя июля и первая августа – еще впереди! А там продажи будут еще больше! Пик компенсирует спад... Подумай...

– Не, Роман, это уже авантюра какая-то! Мне нравится то,

что ты предлагаешь, но это уже перебор! – замотал отрицательно головой напарник. – Десять тонн, вот, будет в самый раз! Но фура – не, мы не продадим!

– Серый, ну смотри сам, давай подумаем... – решил я достучаться до Сергея сквозь его сомнения холодной логикой. – Половину мы продадим точно... согласен?

– Ну, – шумно выдохнул тот, скрестил руки на груди и нервно задрыгал коленкой.

– Это – две с половиной тысячи... и продадим мы их примерно к середине августа, когда продажи пойдут на спад... так?

– Ну.

– За остальное теплое время тоже будут же продажи, так? Мы же что-то продадим до конца сентября все равно...

– Ну... продадим, да, – кивнул Сергей с осторожностью, чуть подумав, будто боясь ошибиться в любом произнесенном слове.

– Ну, вот по-твоему, сколько можем еще продать за это время? До тысячи, да?

– Ну... семьсот... Коробок семьсот-восемьсот примерно можем продать...

– Хорошо, пусть семьсот, – согласился я. – Итого, три двести из четырех девятьсот...

Я посмотрел на Веру, та схватила калькулятор, потыкала в его кнопки и выдала:

– Тысяча семьсот остается!

– Ну, нормально! – развел я руками, удовлетворившись расчетами.

– И куда мы это денем!?! – то ли не понимал, то ли упирался дальше Сергей.

– Как куда!?! Зимовать будут на складе! Пусть стоят до следующей весны... А за зиму мы еще и переоценку сделаем и заработаем на этом! – добавил я аргумент.

– Так нам придется же выкупать товар!?! – вцепился Сергей в свой аргумент.

– Да почему – выкупать? Посмотрим! – я вздохнул, ощутив растущую усталость от диалога; я словно продирался сквозь болото, с каждым движением теряя силы. – Не факт, что придется выкупать, попробуем договориться, чтоб заморозили сумму долга до весны.

– Да нее... – нахмурилась Вера. – Не согласятся... слишком большой долг будет...

– Вер... – вздохнул снова я, будто провалился глубже в трясины, посмотрел на жену напарника с укоризной, набрался терпения, пояснил. – Согласятся... и согласятся именно потому, что долг большой... Это закон больших чисел! Если долг будет маленький, то его будут трясти, а если большой, то страсти его будет сложно. Какой выход у них? Забирать товар обратно? Кто потащит товар обратно в Новосибирск? Это себе дороже и зимой нереально. И сумму такую с нас будет получить нереально... Проще будет ее заморозить... Ладно, че мы обсуждаем то, чего еще нет!?

Я вдруг разозлился, захотелось закончить разговор уже конкретикой.

– Пока еще нечего обсуждать... но я предлагаю все же завезти снова полную фуру... Нам отгрузят ее без проблем! Мы за первую щас расплатимся, там будут довольны, сразу на тех же условиях нам отгрузят вторую. Я считаю, надо брать, пока дают. А что останется, если останется, хер с ним – осенью разберемся! Будет проблема, будет и решение! Ну че щас обсуждать!?! – развел я руками, умолк и понял, что почти обессилел.

– Роман, ну, можно завезти фуру... – начал Сергей, вдруг осекся, и тут же махнул рукой, решив свои сомнения. – Да не, в принципе можно завезти! Да! Давай завезем! Я за!

Решение было принято. Заявку мы составили и отправили в тот же день, оставив в главной графе цифру без изменения. Ставки в игре снова выросли, адреналин прыснул в кровь, и меня охватил еще больший азарт.

– Хочется создать династию, – огорошил меня Сергей, едва начался наш очередной диалог в машине. Мы вывернули из ворот завода и покатали по кочкам.

– Создать династию!??? – уставился я на него в недоумении и не веря своим ушам.

– Да, династию... – повторил Сергей, не уловив в моем удивлении других оттенков.

– Это, когда свой дом... лестница такая дубовая на вто-

рой этаж... и вдоль лестницы портреты висят династические предков, да? И твой – самый первый, самый солидный, да? – описал я картину, мгновенно возникшую в моем сознании.

– Ну да, так хотелось бы... – сказал Сергей совершенно серьезно.

– То есть, ты бы хотел, чтоб твои дети, внуки... подходили к твоему портрету и говорили, не знаю, гостям или родственникам – вот, мол, наш дед! Основатель династии... Это все он начал... Создал семейный бизнес...???

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.