

БИБЛИОТЕКА КНИГИКРАТКО

**КРАТКОЕ  
СОДЕРЖАНИЕ  
«ОЗАРЕНИЕ. СИЛА  
МГНОВЕННЫХ  
РЕШЕНИЙ»**

КнигиКратко

Библиотека КнигиКратко

**Краткое содержание «Озарение.  
Сила мгновенных решений»**

«Аktion управление и финансы»

## **КнигиКратко Б.**

Краткое содержание «Озарение. Сила мгновенных решений»  
/ Б. КнигиКратко — «Актион управление и финансы»,  
— (КнигиКратко)

Этот текст — сокращенная версия книги «Озарение. Сила мгновенных решений». Только самое главное: идеи, техники, ключевые цитаты. Существует ли интуиция на самом деле или это выдумки тех, кому везет? Стоит ли полагаться на безосновательное, на первый взгляд, суждение? А может, лучший результат даст продуманное решение, с аргументами, подкрепленными фактами? Автор книги, социолог Малкольм Гладуэлл изучил ряд любопытных исследований, дающих ответы на эти вопросы. Он уверен, что интуиция есть у каждого из нас, и к ней стоит прислушиваться. Наше бессознательное без нашего участия обрабатывает огромные массивы данных и на блюде выдает самое верное решение, которое нам остается только не пропустить и использовать с толком для себя. Однако интуицию легко спугнуть отсутствием времени для принятия решения, состоянием стресса, а также попыткой описать словами свои мысли и действия. Книга «Озарение. Сила мгновенных решений» о том, как по максимуму использовать свою интуицию. Напоминаем, что этот текст — краткое изложение книги

© КнигиКратко Б.

© Актион управление и финансы

# По материалам книги «Озарение. Сила мгновенных решений». Малкольм Гладуэлл

Автор краткого обзора: Библиотека «Главная мысль»

## Как принимать правильные решения

Существует ли интуиция на самом деле или это выдумки тех, кому везет? Стоит ли полагаться на обосновательное, на первый взгляд, суждение? А может, лучший результат даст продуманное решение, с аргументами, подкрепленными фактами? Автор книги изучил ряд любопытных исследований, дающих ответы на эти вопросы.

Музею Пола Гетти (Калифорния) несказанно повезло. К его работникам обратился продавец предметов искусства, к которому попала идеально сохранившаяся статуя, датируемая VI веком до н.э. Это был курос – изображение обнаженного юноши. Большинство из двухсот известных к тому времени аналогичных статуй были найдены поврежденными. От некоторых оставались лишь фрагменты. За полностью сохранившийся курос продавец просил десять миллионов долларов.

Музей хотел купить статуя, но предварительно решил исследовать ее. Статуя подверглась более чем годовому изучению с помощью современных научных методов и приборов. Наука подтвердила подлинность куроса. Электронный микроскоп, масс-спектрометрия, рентгенография. Все это не может ошибаться. А специалисты по итальянскому и греческому искусству, бросив лишь взгляд на статуя, сомневались. Например, бывший директор Метрополитен-музея подумал, увидев курос, что он как новенький.

Эти мнения заставили администрацию еще раз проверить статуя. И на этот раз уверенных результатов уже не было. Даже научные методы допускали двоякое истолкование: наблюдаемый эффект (поверхность определенного типа) мог быть получен как долгим нахождением статуи в земле, так и методом, состаривающим мрамор всего за два месяца. Знаете, как теперь датирован этот курос в каталоге музея? «Примерно 530 год до н.э. или современная подделка». Люди, даже не исследовавшие статуя, точно знали, что верно второе. И людей этих было очень много. Они не гении и не волшебники. Они такие же, как мы с вами. В чем же тогда секрет?

## Нам достаточно двух секунд для оценки чего угодно

У нашего мозга есть сознательное и бессознательное. Второе помогает нам выжить, обрабатывая гигантские объемы информации и мгновенно принимая решения. И делает это незаметно для нас. Судите сами. Психолог провела такой эксперимент. Студенты смотрели беззвучные десятисекундные записи лекции незнакомого преподавателя. После просмотра участников эксперимента просили оценить профессионализм лектора, и большинство верно оценили преподавателя. Далее психолог привлекла новую группу, но показывала уже лишь пятисекундный ролик. Оценки профессионализма преподавателя были аналогичными. Такими же они были и у третьей группы, смотревшей только две секунды записи. Более того, результаты оценки преподавателя тремя группами участников были такими же, как и оценки студентов, долго учащих у этого лектора. Бессознательному нашего мозга достаточно двух секунд беззвучного видео, на котором человек читает лекцию, чтобы составить верное представление об уровне его профессионализма. Согласитесь, это удивительно.

## Почему же мы тогда не прислушиваемся к интуиции

Если наше бессознательное быстро и качественно обрабатывает для нас информацию и выдает верный ответ, что же мешает нам воспользоваться им? Мешает именно то, что ответ

готовит: скорость и то, что сознательно мы в процессе не участвуем. Поспешишь – людей насмешишь. Эта и многие другие поговорки формируют общепринятый формат поведения. Чтобы принять верное решение, нужно хорошо поработать: собрать данные, проанализировать их, сформулировать аргументы в пользу разных вариантов. И уже только потом делать осознанный выбор.

## **Конец ознакомительного фрагмента.**

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.