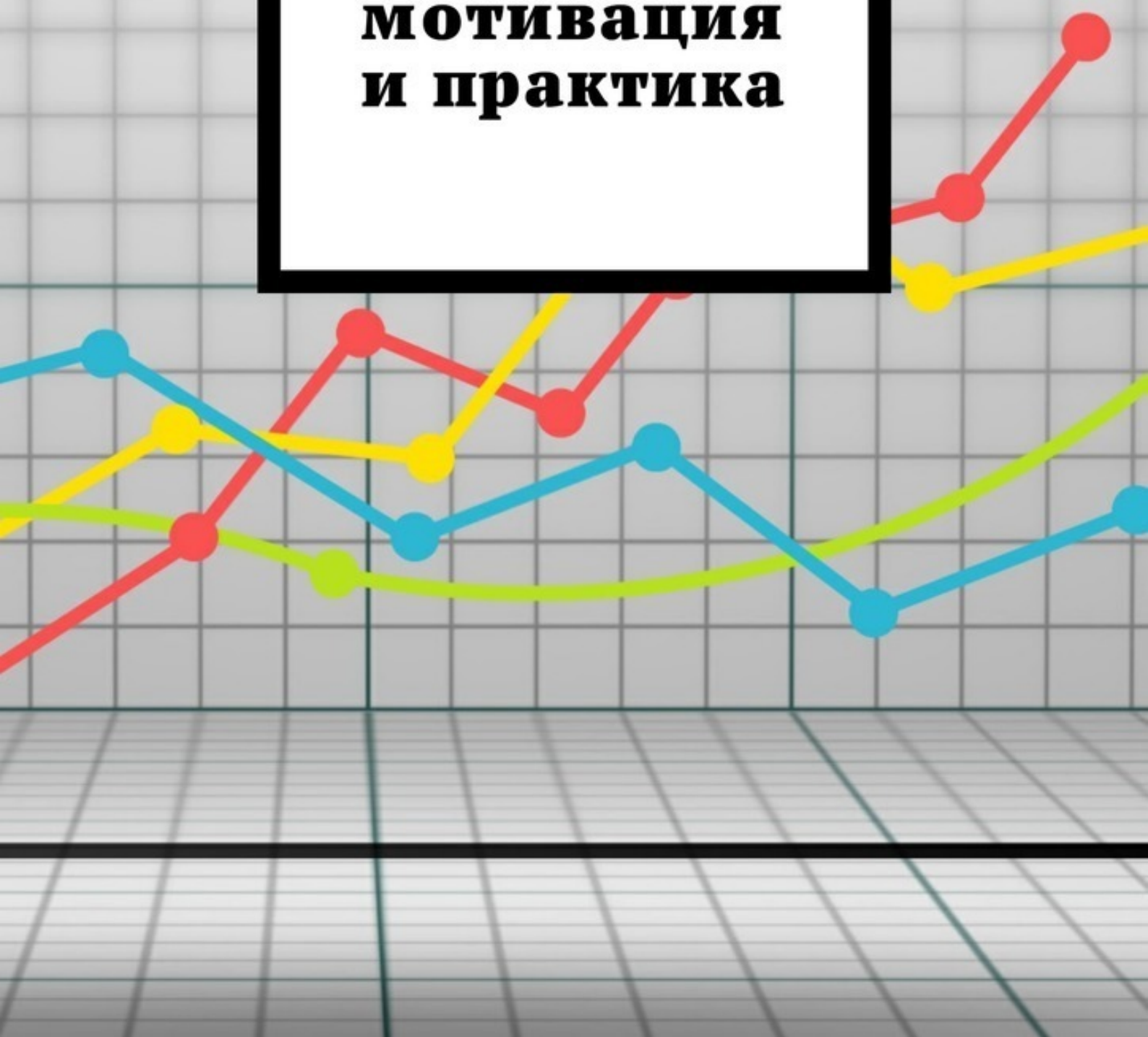


Алексей Номейн

**Бизнес-
сборник:
мотивация
и практика**



Алексей Номейн

**Бизнес-сборник:
мотивация и практика**

«Издательские решения»

Номейн А.

Бизнес-сборник: мотивация и практика / А. Номейн —
«Издательские решения»,

ISBN 978-5-44-904045-9

В эту книгу были собрано девять работ автора. Это серьезные наработки и мнение, сформированное благодаря личному опыту. Решено было соединить материал, способствующий читателю получить некоторое руководство к действию: начиная от рекомендаций по изучению и получению начальных навыков, нужных для успешного проекта, и заканчивая мотивацией, примерами и идеями.

ISBN 978-5-44-904045-9

© Номейн А.
© Издательские решения

Содержание

Введение	6
Что нужно знать и уметь, начиная бизнес в интернете?	7
Конец ознакомительного фрагмента.	8

Бизнес-сборник: мотивация и практика

Алексей Номейн

© Алексей Номейн, 2019

ISBN 978-5-4490-4045-9

Создано в интеллектуальной издательской системе Ridero

Введение

В эту книгу были собраны девять работ автора. Это серьезные авторские наработки и мнение, сформированное благодаря личному опыту. Решено было соединить материал, способствующий читателю получить некоторое руководство к действию: начиная от рекомендаций по изучению и получению начальных навыков, нужных для успешного проекта и заканчивая мотивацией, примерами и идеями.

Итак, что же находится внутри этого большого издания?

- 1) Что нужно знать и уметь, начиная бизнес в интернете?;
- 2) Тайм-менеджмент – искусство управления временем в Интернете;
- 3) Как достигать целей? Пошаговый алгоритм достижения любой цели;
- 4) Как договориться о чем угодно и с кем угодно?;
- 5) Как найти нишу для своего малого бизнеса на рынке?;
- 6) Как отличаться от остальных и заработать?;
- 7) 6 Советов, которые помогут вам правильно распоряжаться своими деньгами;
- 8) Психология успеха;
- 9) Как организовать бизнес в небольшом городе.

Что нужно знать и уметь, начиная бизнес в интернете?

Интернет существует достаточно давно. Поэтому, чтобы понять, как в нем заработать деньги, необходимо иметь желание, знания, терпение и настойчивость. Если вы ищете быстрые деньги, например, миллион за месяц, обращайтесь к магам или колдунам, а эту книгу можете смело закрыть.

В интернете мы приходим в бизнес по разным причинам. Кто-то уже много лет владеет компьютером, подключенным к интернету. Есть и те, кто даже знает, что такое форекс сигналы, а кто-то только начинает изучать их. Заработать в интернете можно, но только своими знаниями, творческим подходом, умением. Начальные деньги здесь в таких количествах, как для создания реального бизнеса, не нужны. Зарабатывать же можно несколькими способами, но, как правило, вам скорее всего потребуется запустить свой сайт.

Для экономии времени лучше пользоваться советами грамотного товарища, специалиста со стажем, владельца прибыльных проектов. Наставник в бизнесе – это как играющий тренер в спорте. Вам просто необходимо выбрать такого, который обучит тому, чему хотите научиться. Это не рекомендация покупать всякие левые курсы от непонятных личностей. Это скорее напутствие к тому, чтобы вы нашли интересный вам по тематике блог бизнесмена, который занимается примерно тем же, чем планируете заниматься вы.

Тот, кто хочет создать прибыльный проект, должен понимать, что придется много трудиться. Нужно отметить, что в большинстве случаев без сайта очень трудно обойтись в любом проекте, какой бы вы не собрались запускать. И если вы овладеете необходимыми знаниями, работа доставит удовлетворение. Если же этих знаний нет, то много времени уйдет впустую, а в результате получите разочарование и безденежье.

Создание проекта, допустим, включает необходимость создать сайт. А это подразумевает две части: техническую сторону – программирование, дизайн и содержание сайта – наполнение, ведение, маркетинг.

Итак, для того, чтобы начинать любой бизнес в сети, нужно обязательно научиться:

1) Пользоваться достаточно уверенно компьютером и интернетом. С этим проблем, думаю, не возникнет ни у кого.

2) Знать успешные модели бизнеса в Интернете. Для этого следует постоянно изучать кейсы и развиваться, изучать материалы и анализировать рабочие модели других предпринимателей. Пусть вы не сможете ее скопировать и создать аналогичный бизнес с хорошим доходом. Это больше необходимо для развития фантазии и креативности мышления.

3) Уметь определять схемы получения доходов. Здесь я хочу сказать вам, что с одного проекта можно иметь несколько потоков поступления денежных средств. Например, написание книг: прямые продажи, монетизация авторского паблика и сайта. Дополнительная монетизация: коучинг, продажа материалов-излишков напрямую владельцам сайтов, которые не были опубликованы в книги, а оставлять их «пылиться» на компьютере нет никакого смысла.

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.