



АЛЕКСЕЙ ЗЛОБИН

**ШАГИ К УСПЕХУ
В
ПОДРОБНОСТЯХ**

Алексей Злобин

Шаги к успеху в подробностях

http://www.litres.ru/pages/biblio_book/?art=28954597

ISBN 9785449029386

Аннотация

Я постараюсь подробно описать те мои шаги и действия, которые приводили к успеху. Ввиду того, что данная книга может быть прочитана не только теми, кто пытается зарабатывать и зарабатывает в Сети, но и теми, кто зарабатывает в реальной жизни, в данной книге я опишу две истории о том, когда, как и каких успехов я достигал в оффлайн-карьере и онлайн. Хотя следует признать, что в контексте заработков в Сети моя книга будет полезна только новичкам и тем, кому не хватает мотивации к действию.

Содержание

Введение	5
1. Как создать успешную фирму	6
Конец ознакомительного фрагмента.	7

Шаги к успеху в подробностях

Алексей Злобин

© Алексей Злобин, 2019

ISBN 978-5-4490-2938-6

Создано в интеллектуальной издательской системе Ridero

Введение

Один из немногих плюсов, когда молодость осталась где-то там далеко – это приобретённый жизненный опыт. У кого-то он не очень большой, а чей-то опыт просто огромный. Мой опыт – где-то посередине, скорее всего, но – ближе к большому. Теперь же, я постараюсь подробно описать те мои шаги и действия, которые приводили к успеху. В виду того, что данная книга может быть прочитана не только теми, кто пытается зарабатывать и зарабатывает в Сети, но и теми, кто зарабатывает в Реальной жизни – в данной книге я опишу две истории о том, когда, как и каких успехов я достигал.

Хотя следует признать, что в контексте заработков в Сети, моя книга будет полезна только новичкам, так как опытные онлайн-бизнесмены выработали уже свои схемы заработков и подхода к процессу заработка денег.

1. Как создать успешную фирму

Я бы отметил два основных варианта достижения успеха оффлайновой (не интернетной) компании. Первый вариант используется в основном в тех случаях, когда есть очень много желания добиться успеха и нет достаточного количества денег для достижения намеченных целей на старте. Второй вариант более тривиальный. Это когда есть много денег и просто покупается уже раскрученная и успешная компания. Не то, чтобы я всегда искал трудные пути к успеху, просто у меня никогда не было на старте нового проекта достаточного количества денег. Хотя вру. Было на стартапе одного проекта достаточное количество денег, но сам проект успешным не стал, потому что я его доверил человеку, который его и предложил. Но он, не справившись с трудностями, уходил часто в запой и, в конечном итоге, этот проект я свернул, но – всё равно остался «в плюсе», так как успешно продал купленную под этот проект коммерческую недвижимость.

Теперь же я расскажу о том, как я шёл к тому, что моя компания стала «Лидером развития экономики региона в 2016 году», самой крупной компанией в своём сегменте бизнеса в том же и следующем году в моём городе и области, и вошла в ТОП 10 компаний по Северо-Западному региону в своём сегменте.

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.