



Александр Трофимов

**Простые
истории**

Александр Трофимов

Простые истории

«Издательские решения»

Трофимов А.

Простые истории / А. Трофимов — «Издательские решения»,

ISBN 978-5-44-967276-6

А по существу многие из моих рассказов очень жизненные, это истории из моей жизни. Многие из них стали мне уроками, некоторые испытаниями, иные и вовсе наукой. Но без исключения они для меня все ценные и очень приятные. Я бы очень хотел, чтобы и для вас они были очень приятными, уютными и в меру развлекательными. Чтобы их могли читать и сидя за столом, и в туалете вместо газеты, и просто перечитывать близким и друзьям. Такие простые истории из жизни обычного человека.

ISBN 978-5-44-967276-6

© Трофимов А.
© Издательские решения

Содержание

Введение	6
БЛАГОДАРНОСТЬ и «Ничего личного»	8
МАСТЕРА и РУКОЖОПЫ	10
Конец ознакомительного фрагмента.	11

Простые истории

Александр Трофимов

© Александр Трофимов, 2019

ISBN 978-5-4496-7276-6

Создано в интеллектуальной издательской системе Ridero

Введение

Однажды мне опостылело общение с людьми, их нытье (у меня и своего нытья хватало), мне надоело решать проблемы других людей, реагировать на злость телевизионных экранов. Надоела неуёмная и пустая суета начальства. Надоело оправдываться и извиняться.

Достало.

Я возжелал уединиться. Я захотел чтобы в моей жизни стало меньше суеты.

Желание сбылось. Личные перепетии, дикий городок среди леса и недалеко от железнодорожной станции. Незнакомые и лицемерные люди вокруг. Хотя и своя квартира, чистый воздух и озеро недалеко.

И ощущение дикой парадоксальности своего желания.

Сначала пустота и немного депрессии. Потом появились люди, которые начали задавать вопросы. Самые простые вопросы на которые мне нестерпимо хотелось ответить, потому что «Блин ну это же так просто, Вы что не понимаете?!». Потом появились мысли, которые хотелось выговорить, а слушателей не было или слушатели не смогли бы их понять.

Воспоминания давили на мозг. Некоторые истины стали просты и понятны. Иногда даже злился оттого что не понимал их раньше и как бы моя жизнь могла быть лучше если бы я тогда всё понял.

Хотя с другой стороны, хреносдва я бы чего понял – опыта не хватало, знаний, выдержки, да мало ли. Мыслей потешных, мудрых, своевременных, злых, чудных стало много, некоторые перетирал в мозгу десятки раз. Уже достало это мозгокоlobberение. Я тогда прикинул – запишука я их чтобы уже из головы выкинуть.

Вот тогда я и написал свой первый рассказ в котором мысли, для начала, были весьма простые. Так себе наблюдения о жизни. И эти наблюдения весьма отличались от общих социальных воззрений, от наставлений учителей, друзей и родителей, а главное от самого ощущения жизни. Я даже был смущён сначала некоторыми названиями своих рассказов. Внутри вроде говорит что-то «Да ты чё, нормальное название, ведь так и есть на самом деле!», а по уму думаю «Блин, фигня какая-то, вроде неэтично? Или нормально?». Решил оставить, поскольку по ощущениям суть рассказа передавался наиболее точно. Решил оставить ощущательные названия.

Некоторые мысли были новыми для меня, но до безобразия простыми и давали другое понимание, другой взгляд на происходящие события. После написания нескольких рассказов сам был удивлён тому что, мои действия после осознания этих мыслей стали другими. Я стал чаще задавать вопросы сам себе и мои ответы практически всегда не совпадали с ответами общества или моих друзей. То ли уже не те друзья, то ли общество уже изменилось призадумался я.

В общем я решил этим поделиться.

Ну и запостил первый рассказ вконтакттик.

Через два часа я был весьма удивлён. Рассказ просмотрела половина моих подписчиков и начались перепосты и комменты. Я продолжил. И решил записать мысли или истории, которые привели меня к определённым выводам в моей жизни, к определённым поступкам и к тому кто я есть, как я себя ощущаю и почему я делаю именно так а не иначе. Это скорее снимок жизни, её текущий срез чтобы можно было потом спустя некоторое время снова проанализировать свои взгляды, мышление, выводы. И, может быть, где-то посмеяться над собой, а где-то даже и задуматься, ведь всё меняется и через несколько лет я сам буду не согласен с тем что написано здесь, а может соглашусь и где-то даже дополню.

Всё меняется. Неизменно только движение и перемены.

А по существу многие из моих рассказов очень жизненные, это истории из моей жизни. Многие из них стали мне уроками, некоторые испытаниями, иные и вовсе наукой. Но без исключения они для меня все ценные и очень приятные. Я бы очень хотел, чтобы и для вас они были очень приятными, уютными и в меру развлекательными. Чтобы их могли читать и сидя за столом, и в туалете вместо газеты, и просто перечитывать близким и друзьям.

Такие простые истории из жизни обычного человека.

БЛАГОДАРНОСТЬ И «Ничего личного»

Каждый проект и оплата за него это нечто большее чем просто бизнес. Это и личные отношения, и умение общаться, и умение договариваться. Если партнёры знают эти части откровенно слабо, то начинается такая игра под названием «Ничего личного, просто бизнес». Здесь и обиды, и разочарования и немножко мести, и даже желание наказать, чего греха таить – чаще рублём.

– Александр, а давайте поработаем и сделаем чертёжик для клиента. Надо будет разработать, и потом ещё немного изменить. Работа не к спеху, но нужно уже вчера.

– Давайте попробуем, но смогу только в понедельник.

– Ладно, заказчик вроде терпит пока.

Потом идёт множество переделок, выяснений чего же хочет заказчик, и под предлогом того, что клиент очень торопится заказ снимается.

Это одна из схем разводки. Бывают и другие. Задача либо сбить цену, либо не платить вообще.

Для одних клиентов это непередаваемое ощущение превосходства, для других острая потребность сделать больно. И никогда я не встречал людей, которые пытаются сэкономить последнее шли на подобные схемы – даже малая часть работы была всегда оплачена.

Я перестал доверять клиентам в плане пробных заказов Сегодня – 3 апреля 2018 года.

Сегодня я осознал, что благодаря моему опыту, можно успешно договорится с клиентом, понять что он хочет благодаря моим эскизам или даже просто присутствию во время переговоров. Поэтому каждый проект я с превеликим удовольствием раскладываю на несколько этапов.

1. Переговоры или выяснения желания клиентов. Оплата в зависимости от сложности и 20—30% от суммы заказа. Оплачивается сразу в полном объеме и вне зависимости от результата возврату не подлежит.

Здесь конечно можно поспорить о несправедливости такого подхода, ведь клиент ничего не получит в конце. Скажу сразу сторонникам мифа «Клиент всегда прав». Клиент хочет конечный продукт, но каким он будет клиент не знает. Я предлагаю услуги по созданию того чего ещё нет и клиенту может понравиться или не понравиться то что я делаю. И он заказывает мои услуги по ДЕЛАНЬЮ и поскольку он не знает чего хочет (нет чертежа, тех задания, подробных указаний создания) то это значит он платит за мои действия которые возможно приведут его к нужному результату, а не за сам результат. Когда я заправляю машину бензином я же не предъявляю бензину за то, что не смог доехать до нужного места, когда он кончился. Хочу доехать – покупаю ещё.

Вот будут чертежи того чего хочешь – тогда предъявляй за несоответствие. А пока передаём за проезд

2. Тестовый проект. Иногда необходимо рассчитать оборудование, выехать на место заказа чтобы оценить что и в каком объеме предстоит сделать и в каком состоянии находится всё что нам необходимо. 10—20% от суммы заказа. Оплачивается полностью и возврату не подлежит. Результат работы – список оборудования или технологии в деталях о том, как и чем будет всё выполнено.

3. Сама работа согласно утверждённому макету или выводам тестового проекта. 25% до начала и 25% после окончания. Здесь всегда нужно оговаривать количество переделок и их объем.

4. Переделки – небольшие изменения элементов в проекте +10% от суммы заказа за каждую вводную. Если переделываются все элементы – считается новым проектом и оплачивается в полном объеме.

И эти правила будут касаться любого заказа и на любой бюджет.

К чему это я.

Клиенты которые не знают чего хотят – замумукают переделками и всё равно сольются не заплатив ни копейки и оставив послевкусие разочарования и стойкое ощущение несовершенства мира.

Так вот – нафиг это всё.

Новый день – новые правила!

Я люблю любого клиента и в безграничных просторах моей любви предоставляю возможность каждому клиенту благодарить меня маленькими частями за любой проделанный мной труд. И пусть он будет всем во благо!

P.S.

А если клиент не готов или не хочет благодарить и быть благодарным значит он потерялся в моей великолепной и благодарной вселенной и я охотно расскажу куда ему нужно идти. Это место называется «Прекрасное далёко»

С новым днём и Офигительного настроения вне зависимости ни от чего.

МАСТЕРА и РУКОЖОПЫ

– Саня кто ж тебе так машину-то чинил. – возмущался Батя. – У тебя же масло из даже сверху движка выдавливает, прокладка то копейки стоит уж можно то поменять то?!.

– Да вот в мытищах месяц назад делали в сервисе. – недоумеваю я. О том что масло течёт или вообще может протекать я, как человек далёкий от механизмов, вообще ничего не знал.

Батя многозначительно покряхтел. И в этом кряхтении было все. И ирония, и непонимание, и боль за сына который не может или не хочет знать простых механических вещей. Сказать вслух он не может себе позволить – будет много эмоций и красивого отборного мата. Поэтому зная мою природную чувствительность (да вообще, если читаешь знай – сам так воспитал) поэтому батя просто кряхтит.

Ох! А раньше бы он все высказал, я потому может и не приезжал к нему очень болезненно знаете ли правдивую критику воспринимаю, а вот с годами Батя мягчеЕе стал. Да и у меня «шкура» отросла – толще стала. Мне уже просто по-приколу, когда он изысканными словами плещет в разные стороны. Этому тоже поучится надо.

Когда-то, когда внутри мирился с собой, я себе даже сказал: «Да Батя. Я не умею и не могу чинить машины. Это факт. Но я так хотел себе джип. Просто мечта жизни была, так хотел, что брал не глядя ни на что, ни на проблемы, ни на недостатки. Вот собственно и вся фигня».

Походу Батя это уже и сам понял. В глазах хитринка в уголках рта улыбку прячет. Вроде как бы и повод сыну лишний раз к отцу заскочить. Но имидж надо блюсти поэтому покряхтит и грит, мол все равно приезжай если чего не так с машиной. Я то лишний раз да по мелочам напрягать отца не хочу, у него и своих прОблемс хватает и потому еду на ближайший сервис, чтобы течь убрать с патрубков. Где-то там спереди подтекает что-то. Ездил туда раза три наверное за два месяца по этой же проблеме. Вроде сделают все а через пару дней всё равно сочится начинает. То не дотянули хомут, то не заменили шланг, да и просто всё сделали но течёт. А с приходом морозов и вовсе все разом подтекать стали. Машина дёргаться стала.

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.