



МАКСИМ ДЕНИСОВ

НЕОБЫЧНАЯ ЖИЗНЬ

Максим Денисов

Необычная жизнь

«Издательские решения»

Денисов М.

Необычная жизнь / М. Денисов — «Издательские решения»,

ISBN 978-5-44-961273-1

В этой книге история про паренька, который захотел изменить свою жизнь в лучшую сторону. У него начало получаться, но потом он понял, что лучше любовь и семья.

ISBN 978-5-44-961273-1

© Денисов М.
© Издательские решения

Содержание

Не обычная жизнь	6
Дом, милый дом!	6
Глава 2	7
Наш берег	7
Конец ознакомительного фрагмента.	8

Необычная жизнь

Максим Денисов

© Максим Денисов, 2020

ISBN 978-5-4496-1273-1

Создано в интеллектуальной издательской системе Ridero

Не обычная жизнь

ГЛАВА 1

Дом, милый дом!

Всем привет. Меня зовут Вито, я живу в Йемене, это такая страна, которая граничит с Саудовской Аравией. Мне 17 лет. Я ходил в школу и уже заканчивал 11 класс, но я не знал куда мне идти дальше после школы. Я не люблю работать, я хочу, чтобы у меня в жизни все было, и я просто наслаждался жизнью. Но к сожалению, у меня этого не было, но мой мозг, не хотел отпускать эту мечту, и потому я начал что-то делать и решать, для начала я хотел понять, какая у меня цель, что я хочу в этой жизни. Этот вопрос меня мучал очень долго, я очень хотел изменить свою жизнь, но я понимал, что это будет очень тяжело. Я решил действовать, ведь если ты не попробуешь, ничего и не узнаешь. Я составил себе список, что хочу сделать за эти полгода, до окончания школы. В моем списке было очень много целей, жаль, что тогда я не понимал, что нужно выбрать одно направление которое тебе нравится и идти. Ничего, это жизнь, и все мы учимся на своих ошибках, лучше же конечно, учиться на чужих. В списке было задание на каждый день, я сказал себе, что каждый день у меня будет очень продуктивный и насыщен день. Я начал бегать по утрам, делать зарядку. Один раз я заметил, что мой позвоночник, не очень ровный, хотя я и понимал, что у всех подростков такая же проблема. Я очень не хотел этого, чтобы такого не было, поэтому я нашел турник и начал ходить туда каждый день. Проблема в том, что у меня нет верных друзей, максимум с кем я дружу, это мальчик с параллелей, но он уехал в другую страну, навсегда. И так я не видел его уже 2 года. Мне самому одиноко, но я не унываю и все равно иду к своей цели, хоть у меня ее пока что нет. Когда как-то раз я сделаю все что хочу, и буду проводить свой день как хочу.

Прошло несколько недель, я увидел очень красивую девочку, но я так сказать с этой кривой прической, с одеждой выгляжу не очень, для этого нужны были деньги, а у меня их не было. Потому я включил мою любимую песню, и пошел прогуливаться по вечерней улице. Когда я шел я увидел, что пьяный мужчина лет 40-ка идет полностью пьяным к машине, я это увидел и сразу побежал к нему его останавливать. Я начал говорить мол вы очень пьяны, и за руль вам категорически нельзя.

После этого я его повёл в кафешку, которая была рядом с нами. Я попросил стакан воды. Он меня начал благодарить, немного рассказал про себя, про то, чем он занимается, я его слушал, и мечтал о такой жизни как у него. Он меня спросил «Мальчик, а как тебя зовут.». Я сказал, что меня зовут Вито, он сказал, что в детстве у него был друг по имени Вито, но он давно умер. После получасового разговора, он немного протрезвел и заплатил за еду, и дал мне 5000 долларов. Для моей страны, это были очень большие деньги. На них тут можно жить 10 лет, и ничего себе не отказывать. Я его поблагодарил, на прощание он сказал, что живет в Испании, и будет рад его там видеть. У меня в тот день появилась надежда, я очень хотел уехать с этой страны, и жить по-новому. У меня была мечта, но чем заниматься, я так и не решил. После долгого рассуждения, я определился, что хочу открыть сеть своих магазинов по всему миру. Мне очень нравилась эта идея. Но мне казалось этих денег мне не хватит, чтобы даже построить один магазин. Потому я решил открыть для начала одну маленькую кафешку. Так как за границу, я еще не мог уехать так как мне было 17 лет. Я решил, что буду делать бизнес у себя в городе...

Глава 2

Наш берег

Когда я пришел домой, на меня очень злились родители, что меня так долго не было. Я начал придумывать свою историю, и как-то выкрутился, это я делать умел даже очень хорошо, и видел в этом большой плюс. Я зашел в свою комнату, достал большую бумагу, и начал рисовать схему и придумывать название. Я так подумал, город у меня не большой, ресторанов тут очень мало и все они дорогие! Значит, если я открою свою забегаловку и сделаю там хорошую цену, люди туда побегут толпой, эта мысль меня очень мотивировала. Но проблема в том, что нужно купить или арендовать здание, мне казалось купить две комнаты будет достаточно, но на кого мне его оформить, этого я и не знал. Как-то я вспомнил, что знаю одного знакомого продавца, у нас с ним были теплые отношения, и сразу же на следующей день пошел к нему. Я ему все рассказал, мы поговорили, и решили работать вместе. Я конечно ему верил, но все не доверял, я ему сказал, что у меня есть только 1000 тысяча долларов и все. Он сказал, что в нашем городе это огромные деньги, и за такие можно тут что-то и построить. Мы поехали арендовать помещение, в месяц обходилось за две комнаты 70 долларов. Мы согласились, затем мой новый друг которого звали Лео, позвонил своему поставщику, и договорился чтобы он ему, каждое утро привозил еду для нашей, забегаловке. В нашей стране нету никаких фастфудов. Люди не знают, что такое Макдональдс. Мы решили этим воспользоваться, нашли рецепт нескольких блюд, купили все что надо для него, и приготовили первую партию, примерно 100 штук. Сделали красивую вывеску и повесили его возле нашей, забегаловке. Также мы купили рекламу в одной из газет и на радио. После этого весь город знал, что он открылся. Мы были конечно же очень рады, такой популярности, но мы не ожидали что будет столько людей. Когда первые 5 человек зашли и попробовали наши гамбургеры, соусы, картошки они просто начал улыбаться, и кричать всем что здесь вкуснее и дешевле, чем в ресторане. Как только мы уже продали 50 процентов нашего товара, мы сразу же позвонили нашему поставщику, и сказали, чтобы он приезжал с едой. Еще мы его попросили, чтоб он взял своих ребят, так как мы вдвоем не справляемся. Когда он уже приехал, мы закрыли магазин на 15 минут. Но на улице уже в это время собралось, очень много людей, но как не странно, они вели себя очень вежливо, они понимали, если они будут себя плохо вести, тогда мы можем закрыться, и не продавать. После перерыва мы открыли, сразу забежало 20 человек и еще 10 стояли возле двери, ждали свою очередь. Примерно за полчаса мы заработали 2000 долларов. Мы с Лео и его командой были очень рады, но решили деньги вложить в магазин, продукты, его аренду и рекламу. Хотя мы знали, что реклама будет лишней, мы все равно это сделали, и уже по всей стране мы были популярными. С командой мы очень много обсуждали, и решили собрать много денег, и открыть свой ресторан возле океана, со своим отелем. Я сразу же поддержал их идею. Но чтобы такое сделать, нам надо минимум 70000 тысяч долларов. Мы надеялись, что заработаем эти деньги, как можно быстрее. У меня была цель подождать пока мне исполнится 18 лет, и уехать с этой страны навсегда. До моего день рождения оставалось 3 месяца, поэтому мне нужно было действовать очень быстро. Из моих денег, у меня было 4000 тысячи, и еще 500 долларов за наш бизнес.

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.