

18+

ВИКТОР МУЗИС

СТРАДАНИЯ ИП-ШНИКА

КАК ДУШИЛИ МАЛЫЙ БИЗНЕС



Виктор Музис

Страдания ИП-шника.

Как душили малый бизнес

http://www.litres.ru/pages/biblio_book/?art=39287563

ISBN 9785449371010

Аннотация

Когда у любимой Родины денег не стало, их не стало и у простого люда... Везде пошли сокращения и закрытия. В верхах смело старую гвардию и к власти прорвались младо реформаторы. Они разрешили новый НЭП и везде возникли всяческие ООО, АО и ИП... Вот я и хочу рассказать, как стал ИП, как во мне «убивали» желание работать в открытую и, в конце-концов, вынудили закрыть свою «лавочку». Надо заметить, что я еще вовремя свернул свою деятельность – вскоре ликвидация малого бизнеса приняла массовый характер...

Содержание

1. Вступление	5
2. Бригада Соколова	6
3. Предпринимательская жилка	10
4. Напарники	11
5. Контора	13
Конец ознакомительного фрагмента.	14

Страдания ИП-шника

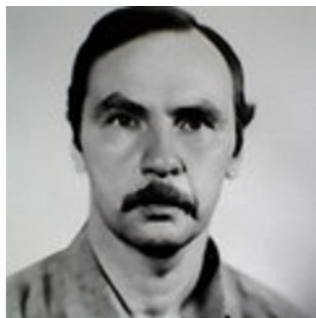
Как душили малый бизнес

Виктор Музис

© Виктор Музис, 2020

ISBN 978-5-4493-7101-0

Создано в интеллектуальной издательской системе Ridero



1. Вступление

В последние годы работы в геологии, когда у нашей любимой Родины деньги стали кончаться, они стали, естественно, заканчиваться и у простого людa...

Везде пошли сокращения штатов и закрытие предприятий. В верхах смело старую гвардию и к власти прорвались молодые реформаторы. Они разрешили новый НЭП и повсюду стали возникать всяческие ООО, АО и частные предприниматели...

Вот я и хочу рассказать, как стал ИП, как во мне «убивали» желание работать в открытую и как, в конце-концов, вынудили закрыть свою «лавочку».

Замечу, что, проработав ИП-ешником лет 15, я еще вовремя свернул свою деятельность – вскоре ликвидация малого бизнеса приняла массовый характер... Мне еще повезло – к этому времени я вышел на пенсию...

2. Бригада Соколова

В это время в нашу партию приняли техником нового сотрудника – Алексея Соколова. Как оказалось впоследствии, он имел определенный опыт в ремонте и строительстве дачных домиков. И вот у нас он тоже создал бригаду из двух своих приятелей и куда он позвал Дарвиля Мингазова. Чуть попозже он предложил поработать с ними и мне.

На подработке...

Это был неплохой приработок к нашей зарплате. Работали мы по выходным, прихватывая часто и пятницу с понедельником. Главное было отписаться куда-нибудь на случай проверки опозданий на работу или раннего ухода – этим занятием начальство поручило заниматься отделу кадров и Людмила Саврасова очень любила претворять его в действие и осуществляла с энтузиазмом. Использовали, конечно, и праздничные дни, и отгулы «за прогулы», и отпуска. Рабочий день был, что называется, «от рассвета до заката». Для вечернего освещения мы покупали лампочки 150-ки и 200-ки, развешивали провода и еще у Лехи был свой электроинструмент, каким мы и пользовались. Постепенно и я подкупил себе и молотки, и пару топоров (большой и малый), и ножовки (крупную с половину двуручки и среднюю). Брат подарил мне набор самодельных стамесок. А когда в Москву стали приезжать прибалты, им зарплату стали выдавать их же

продукцией, я купил у них и себе электроинструмент – пилу, рубанок и фуганок. И еще купил Парму – электрическую цепную пилу.

Леха зарекомендовал себя как опытный и умелый строитель и заказчики передавали его «из рук в руки». И, что немаловажно, он умел разговаривать с заказчиками, не каждому это дано. В конструкторско-инженерные расчеты я не лез, но очень хорошо освоил отделочные работы с плинтусами, наличниками, уголками, отделку вагонкой, стяжку половой доски, посадку бревен на шипы, изготовление бетона и прочие премудрости... Работа доставляла мне истинное удовольствие и даже на обед отрывался с большой неохотой. Вставали в 8, ложились после 11-ти. И время летело как-то очень быстро.

Мрия и Буран

Сам, работая быстро, азартно, я раздражался медлительностью напарников и, воспользовавшись случаем, постепенно уговорил Леху дать отставку и его приятелям и Мингазову. Для нормальной работы не нужно много народу, достаточно 2—3 человек. Оплата рассчитывалась как 100S на всех на день.

Мы сдружились и помню, сидим у Алексея в Коньково, «справляем» что-то, и вдруг в окне «проплывает» наш Антон (Мрия?) с Бураном на фюзеляже. Это, я вам скажу, не картинка по телевизору...

Так мы и проработали года два-три. Но, когда пошло со-

кращение персонала и зарплату стали задерживать, Алексей ушел из экспедиции в кампанию своего знакомого, который когда-то работал водителем в экспедиции, а сейчас организовал контору по строительству дачных домов, имел торговую точку на строительном Коломенском рынке и еще завел собственную столярку.

«Это только присказка, сказка впереди...»!





3. Предпринимательская жилка

Во мне была, видимо, предпринимательская жилка. В последние годы в экспедиции, пока нас не разогнали, многие геологи стали брать по 6 соток, часто «у черта на куличиках» и для покрытия крыши домиков использовали рубероид, покупая его в соседнем полуподвале у ремонтников по дому. Те сэкономили его и остатки продавали недорого нашим. В продаже он был в дефиците, а спрос был большой. Я быстро сообразил, что на этом можно заработать. Зашел к ремонтникам и договорился брать все, что у них есть. И не только рубероид, но и пергамин. Забирал после работы, чтобы не раздражать тех, кто может позавидовать, и складывал в прихожей туалета. Покупателей находил, давая сообщение в газете бесплатных объявлений. Своим, чтобы не ворчали, покупал торт к чаю.

«Это только присказка...»!

4. Напарники

Когда Алексей уволился, я стал искать напарника для продолжения работ по строительству, и мне порекомендовали одного геофизика. Я его не знал, но мое предложение его заинтересовало. И мы стали подрабатывать вдвоем. Помню, как-то осенью, мы возводили каркасный домик. Когда обедали или ужинали, он, заваривая чай, накидывал полный котелок листвы смородины и малины... Какой же аромат был... Словами не опишешь...

Заказчиков я легко находил, давая свой телефон в газете бесплатных объявлений.

Когда он устроился на постоянную работу по профессии, я предложил стать напарником Жене Дыканюку, своему приятелю и коллеге, с которым был знаком многие годы. Он тоже обладал даром общения с заказчиками – какая-то простота была в его разговоре, и знание и умение хорошо чувствовались за его словами. Когда и он по какой-то причине не смог ездить, я занялся изготовлением шапок из ондатры. По той же газете находил тех, кто мог продать шкурки, нашел скорняков-шапочников и мастеров по выделке и покраске шкурок. Заодно стал брать на выделку шкурки лисы, песца и степного волка. Покупатели звонили мне по телефону, который я давал в объявлениях каждую неделю. Все-таки была у меня эта жилка предпринимателя...

«Это только присказка...»!

5. Контора

Но нужна была работа более постоянная и я обратился к Алексею Соколову с просьбой, не найдет ли мне местечко в рядах их конторы. И он привел меня к своим. Со мной поговорили и, видимо, поняв, что я могу пригодиться, и, что немаловажно, мне можно доверять, приняли...

Леша возил меня к каким-то поставщикам, я собирал сведения по ценам на рынке, выполнял какие-то мелкие поручения, но понимал, что никак не найду себя...

Для строительства домов были созданы три бригады. Проверку работы каждой во время строительства и перед сдачей заказчику осуществлял Игорь Сухов, привлеченный Алексеем и работавший в экспедиции и завбазой в поселке Жиганск, и техником в нашей партии. И вот, приняв заказ на очередной объект, бригаду строителей собрать не смогли и предложили эту работу мне. Главным строителем был парень, с которым мы уже отделявали бревенчатый домик втроем – Леша, он и я. С заданием мы справились, хотя наш главный строитель запил на последнем этапе по исправлению замечаний и мне пришлось упросить Игоря поработать вместо него несколько дней.

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «Литрес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на Литрес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.