



Сергей Петров

**Московское Аэротакси: Везем куда хотите,
прямо с балкона**

Из серии "Стартапы на грани фантастики"

0+

Сергей Риксович Петров
**Московское Аэротакси: Везем
куда хотите, прямо с балкона**

http://www.litres.ru/pages/biblio_book/?art=57355736

SelfPub; 2020

Аннотация

Эта книга из серии "Стартапы на грани фантастики" описывает историю развития инновационного проекта "Аэротакси", которое решили запустить трое друзей, увлекающихся инновационными идеями. Иногда даже одна новость, попавшая в нужное время к нужному человеку, может кардинально изменить мир.

Глава 1. Начало

Сергею недавно пришлось заморозить свой инновационный проект из-за коронавируса, поэтому он как раз думал, чем дальше будет заниматься. Он понимал, что ограничения по коронавирусу быстро не снимут, и, скорее всего, ему свой проект придется надолго заморозить, так как в его проекте надо было выступать перед большим количеством людей, что было невозможно при коронавирусе.

Поэтому Сергей пребывал в таком немного подавленном состоянии и вяло просматривал новости на планшетном компьютере. Как вдруг в глаза бросилась информация про беспроводную передачу энергии на большие расстояния, разрабатываемая новозеландским стартапом.

Эта новость его сильно заинтересовала, так как у него был друг Анатолий, который занимался созданием подобной технологии. Анатолий давно и фанатично занимался своим проектом по беспроводной передаче энергии на расстоянии. Сергей послал Анатолию сообщение через «Viber» с текстом «Сбылась мечта идиота». Сергей с Анатолием были близкими друзьями, поэтому он знал, что Анатолий не обидится на такое сообщение. Дело в том, что Анатолий уже много лет занимался похожим проектом по передаче энергии на расстоянии. Он был фанатом Теслы. Он выставлял свой проект на многих инновационных конкурсах, но никто так и не заинтересовался его технологией. Многие откровенно считали

его идею передавать энергию на расстояние без потерь идиотской. Ему объясняли, что без кабеля энергия просто рассеется в воздухе и в конечной точке приема останется мизерное количество энергии. Анатолий не раз обсуждал с Сергеем свой проект и жаловался, что его никто не понимает и называют идиотом. Но сам Анатолий был абсолютно уверен в своей технологии и даже не раз осуществлял свой проект локально у себя на даче. Он заменил на мотоблоке двигатель внутреннего сгорания на электрический и прекрасно передавал энергию с крыши своего сарая на мотоблок, с которым работал на огороде. Соседи очень удивлялись, что его мотоблок работает почти бесшумно, хотя обычно мотоблоки очень сильно трахтели.

Анатолий, получив от Сергея ссылку на статью «Google Новости» о беспроводной передаче энергии и прочитав её, схватился за голову, ведь эта технология была почти копией его технологии. Он подумал, как это возможно, что бы какие-то люди на другом конце планеты создали копию его технологии. Анатолий начал судорожно вспоминать, где он выступал с презентациями своей технологии на выставках по инновациям. Последняя международная выставка, в которой он участвовал, была «Открытые Инновации», проводимая в «Сколково» в 2019 году. Там, конечно, было много делегаций из многих стран мира, которые охотились на российские инновационные технологии. Он вспомнил, что когда выступал со своей презентацией, несколько человек из

зала задавали ему много вопросов на английском языке. Он подумал тогда, что это, наверное, американцы. Но почему-то после выступления они не стали подходить лично и задавать более подробные вопросы. Ему тогда это показалось странным, что они так активно задавали вопросы на презентации, а потом вдруг исчезли с поля его зрения. Анатолий, привыкший, что его технологии очень скептически воспринимаются у нас в стране, подумал: «Может американцы с их культурой Силиконовой долины лучше его поймут».

Но, оказалось, эти люди были далеко не американцами, а скорее из Новой Зеландии, и сейчас в новостях «Google» активно пишут, что они первыми придумали технологию беспроводной передачи энергии на дальние расстояния по прямой видимости.

У Сергея был еще один друг Олег, который давно занимался квадрокоптерами. Олег частенько жаловался на то, что аккумуляторы квадрокоптеров – это самое слабое звено в его деле. Вот если создать такой аккумулятор, который мог бы сутками не разряжаться, тогда можно было бы создать «Воздушные такси» в Москве.

У Сергея возникла интересная мысль: «А что, если питать электромоторы квадрокоптеров не от батареи, а напрямую от электричества, передаваемого беспроводным путем от станции на квадрокоптер, и в то же время заряжать аккумуляторы?»

Сергей быстро набрал по телефону своего друга Олега, за-

нимающегося квадрокоптерами, и рассказал ему новость о передаче энергии беспроводным путем. Олег сперва не понял, о чем идет речь, так как был на работе, и его мысли, конечно же, занимали проблемы, которые возникали на работе. Но когда до него дошло, о чем идет речь, он сказал: «Слушай, это же невозможно передавать энергию беспроводным путем на большие расстояния!»

Сергей, долго не думая, скинул ему ссылку на «Google Новости», где описывалась эта технология. Олег, ознакомившись с новостями про беспроводную передачу энергии, очень даже заинтересовался: «Слушай, Сергей, давай мы как-нибудь встретимся и обсудим этот вопрос?»

Договорились встретиться на Тверской площади, так как друзья жили недалеко от этого места. Все они увлекались стартапами и инновациями и все они читали книгу про Стива Джобса, главного гуру инноваций своего времени. Стив Джобс любил обсуждать идеи на ходу, то есть идти пешком и обсуждать идею, хотя друзья никогда слепо не подражали Стиву Джобсу, но все они занимались каким-либо спортом, а любой спортсмен знает, что при движении кровообращение мозга улучшается, а значит, принимаемые решения будут более правильными.

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.