

АНДРЕЙ КРИВОРАК

Общая теория Кейнса

КОНСПЕКТ С КОММЕНТАРИЯМИ

Андрей Дмитриевич Криворак

Общая теория Кейнса.

Конспект с комментариями

http://www.litres.ru/pages/biblio_book/?art=57439057

ISBN 9785005137500

Аннотация

В последнее время всё чаще всплывает имя выдающегося английского экономиста Джона Мейнарда Кейнса. Это вызвано поисками путей достижения экономического роста в странах, значительно отставших в экономическом развитии от передового уровня. Целью написания этого конспекта является предоставление возможности быстрого ознакомления с идеями Дж. Кейнса широкому кругу читателей, не искущённому в тонкостях, а главное, в многогранности экономической теории. Комментарии к тексту Кейнса даны курсивом.

Содержание

А. Криворак	6
ОБЩАЯ ТЕОРИЯ КЕЙНСА	7
Предисловие автора конспекта	8
Дж. Кейнс	10
ОБЩАЯ ТЕОРИЯ ЗАНЯТОСТИ, ПРОЦЕНТА И ДЕНЕГ	10
Книга I. ВВЕДЕНИЕ	11
ГЛАВА 1	12
Общая теория	12
ГЛАВА 2	14
Постулаты классической экономической теории	14
ГЛАВА 3	17
Принцип эффективного спроса	17
Книга II	22
ОПРЕДЕЛЕНИЯ И ПОНЯТИЯ	22
ГЛАВА 4	23
Выбор единиц измерения	23
ГЛАВА 5	25
Предположения как фактор, определяющий размеры производства и занятость	25
ГЛАВА 6	26
Определение дохода, сбережений	26

и инвестиций
Конец ознакомительного фрагмента.

Общая теория Кейнса

Конспект с комментариями

Андрей Дмитриевич
Криворак

© Андрей Дмитриевич Криворак, 2020

ISBN 978-5-0051-3750-0

Создано в интеллектуальной издательской системе Ridero

А. Криворак

**ОБЩАЯ ТЕОРИЯ КЕЙНСА
КОНСПЕКТ
С КОММЕНТАРИЯМИ**

Предисловие автора конспекта

В последнее время всё чаще всплывает имя выдающегося английского экономиста Джона Мейнарда Кейнса. Это вызвано поисками путей достижения экономического роста в странах, значительно отставших в экономическом развитии от передового уровня. К таким отставшим странам относится и Украина. На Киевском международном экономическом форуме Украину неоднократно призывали обратиться к опыту тех лет, когда, когда Европа набирала силу после мирового кризиса тридцатых годов. Тогда стратегия достижения экономического роста строилась на приоритетной роли государства. Эту стратегию в честь вышеупомянутого Кейнса называли кейнсианской. Главный труд Дж. Кейнса называется «Общая теория занятости, процента и денег». В этой книге создана основа новой науки – макроэкономики. Книга написана сумбурно и трудно воспринимается с первого прочтения. Особенно это заметно людям, не знакомым с основами макроэкономики и теорией предельных величин. Следует заметить, что сегодня, в противовес кейнсианству, приоритет в выборе стратегии развития, отдаётся не государству, а рынку.

В процессе чтения книги и её конспекта важно помнить, что главным объектом исследования в книге является занятость. Книга написана в форме противостояния классиче-

ской экономической теории. Тех, кто ждёт прямого ответа на вопрос о пути к экономическому росту, ждёт разочарование. С этим вопросом нужно обращаться к последователям Кейнса – кейнсианцам.

Иногда читателя будет сбивать с толку некорректность некоторых выводов. Это может происходить от того, что он ожидает познать общую теорию в понимании её всеобщности для всех этапов эволюции общественного производства и возможных ситуаций на каждом из этапов. Однако заявленная в названии книги общность подразумевает, скорее, общность объектов исследования: занятости, процента и денег.

Целью написания этого конспекта является предоставление возможности ознакомления с идеями Дж. Кейнса широкому кругу читателей, не искущённому в тонкостях, а главное, в многогранности экономической теории.

Комментарии к тексту Кейнса даны курсивом.

Дж. Кейнс

**ОБЩАЯ ТЕОРИЯ ЗАНЯТОСТИ,
ПРОЦЕНТА И ДЕНЕГ**

Книга I. ВВЕДЕНИЕ

Здесь текста нет. «ВВЕДЕНИЕ» – это название первой книги.

ГЛАВА 1

Общая теория

Первая глава занимает всего один абзац и является оглашением задачи, поставленной перед первой книгой:

«Я приведу доказательства того, что постулаты классической теории применимы не к общему, а только к особому случаю, так как экономическая ситуация, которую она рассматривает, является лишь особым случаем возможных состояний равновесия. Более того, характерные черты этого особого случая не совпадают с чертами экономического общества, в котором мы живем, и поэтому их проповедование сбивает с пути и ведет к роковым последствиям при попытке применить теорию в практической жизни.»

Под классической теорией Кейнс понимает, теорию Рикардо и Миля, отличительной чертой которой является стремление не к «богатству народов», т.е. увеличению национального богатства, а изучение механизма распределения богатства между классами.

Забегая вперед, можно отметить, что случай самого Кейнса также не является общим в абсолютном понимании этого слова. Он касается ситуации с неизменным качеством средств производства и уровнем производительности

сти труда.

ГЛАВА 2

Постулаты классической экономической теории

Кейнс имеет в виду два постулата классической науки:

1) Заработная плата равна предельному продукту труда.

2) Полезность заработной платы при данном количестве занятых работников равна предельной тягости труда при той же величине занятости.

Под первым постулатом подразумевается, что заработная плата, обычно, складывается на уровне стоимости продукта, который будет произведён дополнительно при приёме на работу одного дополнительного работника. Следует вспомнить, что заработная плата обычно меньше предельного продукта. Это обуславливает получение прибыли. Стремление к увеличению прибыли обуславливает увеличение числа рабочих. При этом при этом размер предельного продукта сокращается и постепенно становится равным размеру заработной платы. Дальнейшее увеличение числа рабочих для работодателя становится бессмыслен-

ным. Заработная плата остаётся равной предельному продукту.

Второй постулат подразумевает, что для каждого уровня заработной платы существует свой уровень тяжести труда, при котором человек скорее откажется поступать на такую работу, чем согласится на этот уровень заработной платы.

Разъясняя свою позицию в отношении второго постулата, Кейнс связывает его с проблемой занятости. В частности, он отмечает, что этот постулат исключает существование вынужденной безработицы. Он перечисляет четыре способа, с помощью которых, по мнению классиков можно увеличить занятость, а затем подробно их анализирует. Результатом анализа стали два возражения против справедливости второго постулата. Первое состоит в том, что представленная в постулате «заработная плата» подразумевает только номинальную зарплату и не имеет отношения к реальной зарплате. Второе состоит в том, что на практике « может и не существовать никакого способа привести товарный эквивалент денежной заработной платы в соответствие с предельной тягостью труда...» Далее Кейнс приводит ряд примеров, с помощью которых опровергает правомерность этих постулатов.

Не менее, а может быть, более важным в содержании второй главы является описание открытия явления **вынужденной безработицы**. В отличие от классиков, кото-

рые считают, что безработицы не бывает в принципе (просто наёмные работники не хотят работать за предложенную низкую, на их взгляд, работу), Кейнс заявляет о существовании вынужденной безработицы. Он определяет её как ситуацию, при которой в обществе есть люди, которые хотят, но не могут устроиться на работу.

Далее, в рамках этой главы, Кейнс рассматривает закон Сея, который представляет собой неотъемлемую часть классического направления в науке. Здесь, во второй главе, Кейнс категорически отрицает справедливость этого закона. Однако, забегая вперёд, можно заметить, что в дальнейшем это его мнение начнёт вступать в противоречие с его логикой.

ГЛАВА 3

Принцип эффективного спроса

В этой главе Кейнс впервые упоминает понятие «эффективный спрос». Далее на протяжении 5-ти глав он постоянно возвращается к этому понятию, определяя его каждый раз с новой стороны. Наиболее простым можно назвать определение из главы 6: «эффективный спрос представляет собой такое значение функции совокупного спроса, которое оказывается фактически реализуемым».

Вновь отклоняясь от текста автора, можно заметить, что сегодня под эффективным спросом подразумевается величина спроса, которая равна величине предложения в момент товарного равновесия на рынке и обеспечивает максимальную прибыль производителя.

Кейнс пишет, что «Эффективный спрос, сочетающийся с полной занятостью, – это специальный случай, реализующийся только при условии, если склонность к потреблению и стремление инвестировать находятся в определенном соотношении». То есть, получение полной занятости при одновременном получении максимальной прибыли вряд ли возможно.

*В этой же главе Кейнс даёт первое упоминание о психологическом законе: «Психология общества такова, что с ростом совокупного реального дохода увеличивается и совокупное потребление, **однако не в такой же мере**, в какой растёт доход». Имеется в виду, что часть увеличения дохода сберегается на будущее, и совокупный спрос увеличится на сумму, меньшую, чем увеличение дохода. Кейнс делает из открытого им закона свои выводы: «Поэтому предприниматели потерпели бы убытки, если бы вся возросшая занятость была направлена на удовлетворение возросшего спроса на предметы текущего потребления. Для поддержания любого данного уровня занятости необходимы текущие инвестиции, поглощающие превышение совокупной продукции над тем, что общество желает потреблять при данном уровне занятости».*

Это достаточно трудное для понимания место. Имеется в виду, что может сложиться ситуация, при которой общество произведёт продукции больше, чем желает купить (т.е. часть денег отложит на будущее), но при этом будет иметь место безработица. Чтобы число рабочих мест увеличить, необходимы инвестиции. Логично подумать, что инвестиции приведут к ещё большему выпуску продукции и кризису перепроизводства. Можно предположить, что Кейнс имел в виду инвестиции в отрасли, не выпускающие товар, так называемые общественные работы. Кейнсианцы именно так и трактуют это место. Но у самого Кейнса об этом ничего не сказано.

Далее Кейнс подводит итоги первой книги.

«Итак, суть разработанной нами теории сводится к следующему.

– При данном состоянии техники, объёме применяемых ресурсов и уровне издержек производства доход (как денежный, так и реальный) зависит от объема занятости N . (*Видимо, здесь имеется в виду совокупный доход.*)

– Соотношение между совокупным доходом и величиной ожидаемых расходов на потребление... будет зависеть от психологической характеристики общества, которую мы будем называть его *склонностью к потреблению*.

– Объем затрат труда, на который предприниматели предъявляют спрос, зависит от ожидаемых расходов общества на потребление D_1 и от ожидаемых расходов общества на новые инвестиции D_2 . $D = D_1 + D_2$ и есть то, что мы ранее определили как *эффективный спрос*.

– Поскольку $D_1 + D_2 = D = \varphi(N)$, где φ – функция совокупного предложения, а D_1 – как было показано выше, в п. 2, функция от N (обозначим ее через $\chi(N)$), зависящая от склонности к потреблению, то $\varphi(N) - \chi(N) = D_2$.

– ... равновесный уровень занятости зависит: ... от функции совокупного предложения, ... от склонности к потреблению и... от объема инвестиций. **Это и есть суть общей теории занятости.**

– Каждой величине N соответствует определенная предельная производительность труда в отраслях промышлен-

ности, производящих товары, приобретенные на заработную плату. Это соотношение и определяет величину реальной заработной платы. Пункт 5, поэтому, требует оговорки, что N не может превысить уровень, при котором реальная заработная плата снижается до равенства с предельной тягостью труда. Другими словами, не все изменения совместимы с нашей временной предпосылкой о постоянстве денежной заработной платы. Поэтому для полной формулировки нашей теории впоследствии необходимо отказаться от этой предпосылки.

– Согласно классической доктрине... силы конкуренции между предпринимателями доведут объем занятости до максимальной величины. Только в этой точке... может существовать устойчивое равновесие.

– ... в... психологическом законе следует искать ключ для решения наших практических проблем.

Далее следует ещё один вывод, которого нет в приведенном списке:

«Недостаточность эффективного спроса будет мешать росту производства, несмотря на то, что предельный продукт труда все еще превышает величину предельной тягости труда при данном уровне занятости».

Проще говоря, спрос определяет предложение. Это и есть ключевой момент популярного кейнсианства. Посмотрим, насколько сохранит Кейнс свою приверженность

этому постулату в дальнейшем изложении.

В письме Мальтусу от 9 октября 1820 г. Рикардо отмечал: «Вы полагаете, что политическая экономия является исследованием о природе и причинах богатства; я же думаю, что ее следовало бы назвать исследованием законов, определяющих распределение произведенного продукта между классами, участвующими в его образовании. В отношении общего количества нельзя установить какого-либо закона, но есть возможность установить сравнительно правильный закон в отношении пропорций. С каждым днем я все больше убеждаюсь, что исследования первого вопроса тщетны и обманчивы и что только последний представляет собой истинный предмет науки».

Книга II

ОПРЕДЕЛЕНИЯ И ПОНЯТИЯ

ГЛАВА 4

Выбор единиц измерения

«Три трудности больше всего мешали мне при написании этой книги, ...: во-первых, выбор единиц измерения, пригодных для исследования экономической системы в целом; во-вторых, роль, которую в экономическом анализе играют предположения, и, в-третьих, определение дохода».

Кратко изложив недостатки принятых единиц измерения, Кейнс принимает решение для измерения совокупных объёмов производства пользоваться «выраженной в деньгах суммой ценностей и объемом занятости. В первом случае единицы измерения оказываются строго однородными, а во втором – они могут быть приведены к однородным.

...Единицу измерения объема занятости мы будем называть **единицей труда**, а денежную заработную плату за единицу труда – **единицей заработной платы**. Итак, если символ E обозначает совокупную заработную плату (включая жалованье, выплачиваемое служащим), W – единицу заработной платы, а N – объем занятости, то $E = NW$.

...мы будем измерять изменения текущей продукции числом занятых работников (будь то в связи с удовлетворением потребительского спроса или в связи с производством но-

вых видов оборудования) при использовании наличного капитального оборудования.»

ГЛАВА 5

Предположения как фактор, определяющий размеры производства и занятость

«... уровень занятости, существующий в любой момент времени, зависит в некотором смысле не только от текущего состояния расчетов на будущее, но также и от различных предположений в течение минувшего периода.

...на практике влияние на занятость выручки, реализованной от продажи продукции последнего времени, в большой степени переплетается с влиянием, которое оказывает выручка от предполагаемых результатов продажи продукции текущего цикла производства.

ГЛАВА 6

Определение дохода, сбережений и инвестиций

I. Доход

Кейнс определяет «доход» предпринимателя как превышение ценности готовой продукции, проданной в течение известного периода, над первичными издержками производства». В сегодняшнем понимании – это прибыль.

«... эффективный спрос представляет собой просто совокупный доход (или выручка), которую предприниматели рассчитывают получить (включая суммы, которые они выплатят владельцам других факторов производства в качестве доходов) в соответствии с тем уровнем текущей занятости, который они решают предоставить».

«Приведенная система определений обладает также следующим преимуществом: предельная выручка оказывается в таком случае равной предельным факториальным издержкам.»

«...сбережение представляет собой превышение дохода над потребительскими расходами.»

Под текущими инвестициями Кейнс подразумевает «те-

кущий прирост ценности капитального имущества в результате производственной деятельности данного периода». *Это вполне соответствует сегодняшнему представлению об инвестициях.*

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.