

12+



Валентина Савенкова

ПСИХОГЕОМЕТРИЯ ДЛЯ ТРЕЙДЕРОВ

Валентина Савенкова

Психогеометрия для трейдеров

«ЛитРес: Самиздат»

2020

Савенкова В.

Психогеометрия для трейдеров / В. Савенкова — «ЛитРес: Самиздат», 2020

Вы когда-нибудь задумывались о ключевых факторах, которые влияют на успех биржевой торговли? На что обратить внимание, прежде чем сделать очередной тактический шаг? Как выстраивать долгосрочную стратегию? Именно психологический тип трейдера играет ключевую роль. Шаг за шагом формируется ваш индивидуальный психологический тип, который определяет ваше положение на рынке. Психогеометрия для трейдеров - книга-тест, которая позволит вам определить свой психологический тип и выделить ключевые особенности инвестиционного поведения.

Валентина Савенкова

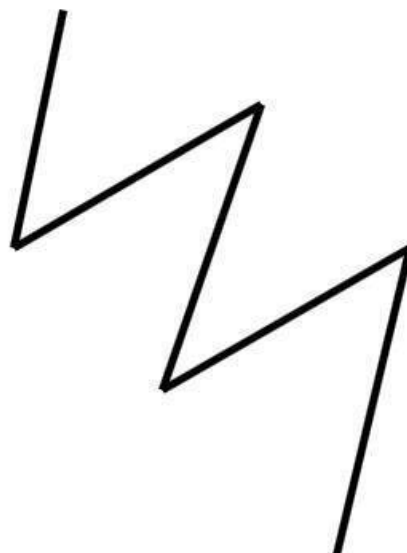
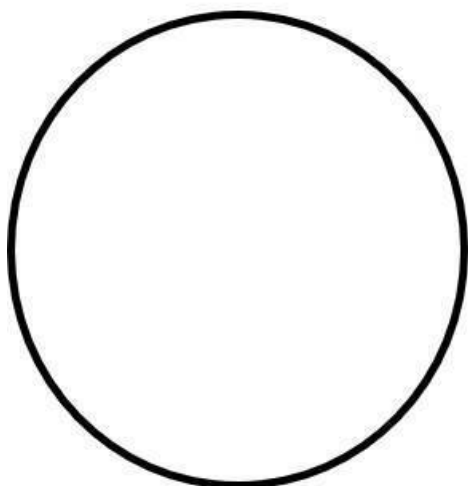
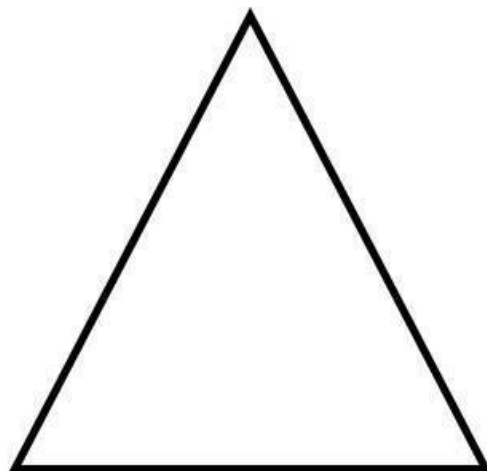
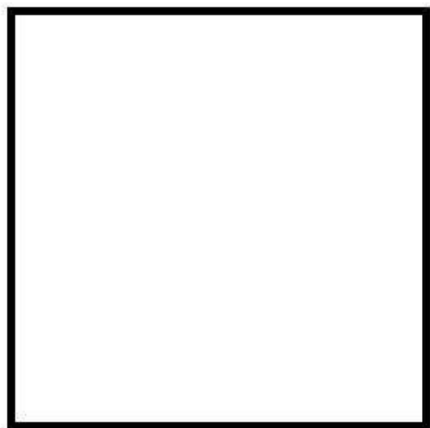
Психогеометрия для трейдеров

Введение

Каждый человек – это уникальная неповторимая личность со своими индивидуальными реакциями, мыслями и чувствами. И совершенно утопично считать, что наши реакции и прочие эмоциональные проявления можно уложить в какие-то стандартные типологии, и распределить нас между группами интровертов и экстравертов, мыслящих и чувствующих типов, типажей по соционике или по Ганушкину, или вообще по знакам зодиака. И тем не менее, все мы хотя бы несколько раз в жизни проходили разного рода психологические тесты и возможно даже читали собственный гороскоп, и к нашему удивлению – довольно часто некоторые характеристики попадают, что называется, «в яблочко». То есть при всей уникальности личности деление на психотипы имеет определенный смысл, потому что уникальность проявляется в деталях, а общие базовые реакции при верном определении психотипа могут совпадать. И одна из ситуаций, в которых определение и знание собственного психотипа имеет крайне важное значение – это ситуация попадания личности в новую, незнакомую для нее сферу деятельности. Потому что когда мы играем на незнакомом поле в игру с до конца не изученными правилами – наш эмоциональный фон просто не может оставаться стабильным, и мы находимся в крайне проигрышном положении, потому что не знаем, чего нам ожидать как от окружающей действительности, так и от себя самого. И тот самый момент, когда человек становится инвестором и начинает совершать свои первые шаги в биржевой торговле – это как раз одна из таких ситуаций игры на чужом поле по неизвестным правилам, а значит – понимание хотя бы общих эмоциональных реакций, которые могут сопровождать ваши первые успехи и неудачи, может быть крайне полезным для каждого.

Проблема в том, что большинство хороших и эффективных психологических тестов достаточно сложны на этапе определения психотипа, и человек, не являющийся поклонником серьезного тестирования, может принудительно завершить процесс примерно на десятом – пятнадцатом вопросе теста, потому что ему просто надоело, а практической пользы от этого он еще не увидел. Поэтому сейчас я предлагаю вашему вниманию самый простой и быстрый из всех возможных тестов на определение психотипа – Психогеометрию. Этот тест разработала американский психолог Сьюзен Деллингер, а я предлагаю вашему вниманию адаптированную мной авторскую методику, сосредоточенную в основном на том, как ведут себя эти психотипы в инвестировании и биржевой торговле.

Для прохождения теста вам нужно сделать следующее. Посмотрите на четыре геометрические фигуры на рисунке ниже в течение 10-15 секунд и, не думая, выберите одну фигуру, которая нравится вам больше всего. Одну из четырех. Если вам очень сложно выбрать одну – допустимо выбрать две фигуры из четырех, и чуть позже, когда мы закончим с характеристикой психотипов, я прокомментирую, что это может означать. А сейчас – выбирайте фигуру, и мы переходим к характеристикам основных геометрических психотипов.



Глава 1. Квадрат

Итак, если вы квадрат, то вы – консерватор. Скорее всего вам свойственна ориентация в прошлое, которая выражается в некоем ностальгическом восприятии того, что было раньше, которое почти всегда проигрывает тому, что есть сейчас. Вы основательны, вы спокойны, вы хорошо относитесь к цифрам и фактам и не понимаете допущений и фантазий. А еще вы предпочитаете сначала до конца разобраться в новом деле в теории, и только потом переходить к практике, в общем – с места в карьер совершенно не ваш метод.

Квадрату вообще достаточно сложно начать заниматься чем-то новым, потому что уровень доверия к тому, с чем он связан, играет в его жизни очень важную роль, при этом завоевать его доверие очень нелегко. А фондовый рынок и биржа – вообще достаточно сложные для его принятия явления, потому что конец прошлого века сильно подпортил репутацию инвестиционной деятельности финансовыми пирамидами и прочими махинациями, и квадрат, конечно же, понимает, что тогда это произошло из-за несовершенства правовой базы, которая за прошедшие годы улучшилась, но полностью избавиться от недоверия не получается. А если получится – квадрату будет значительно комфортнее сосредоточиться на максимально консервативных инструментах: портфелях надежных облигаций, структурных продуктах с пол-

ной защитой капитала. Я недавно общалась с классическим квадратом, так он вообще поступил максимально консервативно – он открыл индивидуальный инвестиционный счет с льготой «вычет на взнос» и вообще ничего не стал на него покупать, мотивируя это тем, что государство предоставит 13% вычета на внесенную сумму, это 13 годовых, а больше ему не надо – он рисковать не хочет. С трудом, но удалось уговорить его купить облигации федерального займа, мотивируя это тем, что они тоже государственные, наиболее надежные и риск невыплаты процентов по ним такой же точно, как неполучения от государства вычета на взнос.

Квадрату нужно время на адаптацию и возможность ступенчатого погружения в любую новую деятельность. Ему нужно попробовать и проникнуться доверием. Если получится. А если не получится, то бесполезно себя заставлять и убеждать – квадрат все равно не задержится там, где ему не спокойно и не привычно.

В инвестировании квадрат действует эффективнее всего, если никуда не спешит. Не ведется на громкие рекламные лозунги, не пытается прыгнуть в последний вагон уходящего поезда. Ему нужно время, спокойствие и надежность. Возможно, будет проще, если квадраты будут начинать инвестиции с небольшой, не значимой для них суммы, постепенно наращивая ее по мере позитивной динамики своего счета. Плюс гораздо спокойнее эта фигура будет чувствовать себя, инвестируя в инструменты с фиксированной доходностью, облигации. И оптимальный путь квадрата, который на облигациях останавливаться не собирается, выглядит примерно так: сначала – самые надежные облигации, государственные, затем, после получения по ним первого дохода в виде купона – можно увеличить сумму и добавить в портфель облигаций корпоративных, с более высокой доходностью. Притом выбирать облигации лучше таким образом, чтобы хотя бы одна из них погасилась в течение года. И уже потом, после успешного погашения хотя бы первой по сроку облигации, можно еще раз увеличить капитал и приступить к инвестированию в акции. Притом, оптимальный портфель для него на половину или больше состоит из инструментов с фиксированной доходностью, а все остальное распределяется между ликвидными и не ликвидными акциями, фьючерсами и валютой в соответствии с индивидуальным риск-профилем, который у квадрата редко бывает спекулятивным и агрессивным, потому что квадрат, как мы уже говорили, консерватор и чаще всего его инвестиции так же консервативны в целом.

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.