

18+

РАУ НОЙН

ПИРАМИДЫ

ИЛИ БЕСПЛАТНЫЙ СЫР ТОЛЬКО
В МЫШЕЛОВКЕ



Рау Нойн

**Пирамиды. Или бесплатный
сыр только в мышеловке**

«Издательские решения»

Нойн Р.

Пирамиды. Или бесплатный сыр только в мышеловке / Р. Нойн —
«Издательские решения»,

ISBN 978-5-00-517374-4

Истории людей, переплетенных любовью и различными отношениями из разных стран (Россия, Казахстан, Германия, Турция, Америка), решивших поправить свое финансовое положение, став инвесторами финансовых пирамид. Кто-то по незнанию и вследствие заблуждения, а кто-то намеренно вступает в эти небезопасные игры, а итог почти всегда один для большинства людей: бесплатный сыр бывает только в мышеловке.

ISBN 978-5-00-517374-4

© Нойн Р.

© Издательские решения

Содержание

ПИРАМИДЫ или бесплатный сыр – только в мышеловке	6
А. Джами	7
ГЛАВА I	8
ГЛАВА II	13
ГЛАВА III	21
ГЛАВА IV	25
ГЛАВА V	37
ГЛАВА VI	41
Конец ознакомительного фрагмента.	42

Пирамиды Или бесплатный сыр только в мышеловке

Рау Нойн

Корректор Елена Мейнцер

© Рау Нойн, 2020

ISBN 978-5-0051-7374-4

Создано в интеллектуальной издательской системе Ridero

ПИРАМИДЫ или бесплатный сыр – только в мышеловке

Жадность губит людей и пороки плодит,
Всяк богатство умножить свое норовит,
Забывая, что в жизни он просто песчинка
Смерть подует, и прахом он будет покрыт.

А. Джами

ГЛАВА 1

Таня, Россия

– Девчонки, мне вчера такое предложение сделали, – невысокая коротко стриженная миниатюрная блондинка в мини-юбке ворвалась в полуподвальный зал дешёвого кафе-шашлычной, где за одним из столов сидели три женщины, лопающие шашлык и запивающие эти яства разливным пивом.

– Тань, ты чего такая всполошённая, как бешеный таракан, которого дихлофосом травили? – спросила одна из женщин, сидевших за столом.

Женщины за столом громко засмеялись, так что за соседними столиками стали оглядываться на хохочущих женщин.

– Девчонки, это Клондайк! – Татьяна никак не могла отойти от возбуждения и подпрыгивала на стуле, – после этого можно не работать.

– Ну, что там, давай выкладывай, – средних лет черноволосая женщина очень пышных форм явно заинтересовалась Таниным вдохновлённым тоном.

– Светка, милая, – Татьяна придвинулась к подруге и, глядя ей в глаза, стала шептать, оглядываясь на других посетителей в зале, – это как раз для тебя. У тебя же проблемы с банком, так и без квартиры останетесь скоро. Только придется немного побегать.

– Эй, подружки, – сидевшая напротив за столом женщина лет пятидесяти восточной внешности, но с волосами, дружившими с пергидролем, то есть крашенная блондинка, через стол наклонилась к подругам. – Мне тоже расскажите. У меня тоже есть денежные проблемы.

– Э-э, я не поняла, – возмутилась четвертая молодая подруга. – А что, «Мэри Кей» тебя уже не устраивает?

– Лена, ты что, со своим «Мэри Кеем» тёзку в рабство взяла? – хохотнула Светка. – Давай, Танюша, глаголь.

– Короче, бабы, – торжественно начала речь Таня.

– То мы девчонки, то бабы, – заметила молодая Лена.

– Ну не перебивай! – сказала старшая Лена, – Танюх, давай уже, не тяни резину.

– В общем, так. Есть одна международная компания. Называется «Квестра Ворлд», она из Кабо Верде. Это страна – остров, где-то возле Африки. Там приобретаешь денежный портфель на любую сумму, которую захочешь, и потом каждую неделю снимаешь проценты. Ничего делать не надо. Можно просто внести деньги и потом получать дивиденды – почти сто процентов сверху прибыли. А можно приглашать людей и на этом ещё зарабатывать.

– Ну это же просто обыкновенная пирамида, – молодая Лена скептически оглядела подруг.

– А можно подумать, твой «Мэри Кей» не пирамида, – возразила Таня. – Только ты носишься со своей тяжелой сумкой по городу, раздаешь товар, а потом опять носишься и пытаешься собрать деньги с должников.

– Всё равно, это финансовая пирамида, – не сдавалась молодая Лена.

– Ленка, если тебе не интересно, просто заткнись и сиди молча, – чуть не приказала старшая Лена. – Танюш, продолжай.

– Девочки, я не могу подробно объяснить. Но есть одна женщина, её зовут Ася. Она такая грамотная. Можно завтра сходить к ней в офис, она всё очень понятно объяснит.

– А ты уже подписалась? – спросила у Тани Светка.

– Да, сегодня утром портфель взяла на девяносто евро, – Таня достала телефон и показала сообщение о том, что девяносто евро зачислено на счёт компании.

– Ну ладно, давай завтра сходим к твоей Асе и послушаем её.

Женщины ещё долго сидели и обсуждали свои житейские проблемы, поочередно жалуясь то на мужей и любовников, то на детей и свекровей.

Почти к одиннадцати ночи Танин телефон пронзительно затрещал странной мелодией. Звонил муж – Сергей.

– Ты где там шарахаешься? – рявкнул в телефон муж. – На часы смотришь?

– Зайчик, я уже выхожу, – смиренным извиняющимся тоном пролепетала Таня. – Сейчас такси закажем.

– Не надо такси. Где ты, скажи, я по городу как раз еду.

– Кафе «Раритет».

Телефон отключился. Таня вскочила, схватила сумку.

– Девчонки, я поскакала, а то мой страшный зверь меня разорвёт на части.

– А чего ж ты его зайчиком зовешь? – ехидно спросила старшая Лена.

– А как иначе она этого зверя будет на поводке коротком держать? – заметила Светка. —Дрессура. Высший пилотаж.

– Девчули, я ушла, – Таня помахала рукой и выскочила из кафе.

На улице её уже ждала старенькая «Тойота». Возле машины стоял и курил высокий широкоплечий мужчина.

Таня рядом с мужем выглядела почти как карлик. Обычно люди, видев их пару вместе, удивлялись тому, как такой высокий мужчина – два метра пять сантиметров и женщина ростом метр пятьдесят пять, смогли найти друг друга. Но что поделаешь, любовь...

Причём, это была очень странная любовь. Год назад Серега вернулся из мест не столь отдалённых, где пробыл без малого десять лет за торговлю наркотиками и сопротивление при задержании. Таня на тот момент пять лет жила с мужчиной и была почти счастлива с ним.

Сергей же, освободившись, решил поставить всё на свои места, несмотря на то, что спустя год, как он оказался в колонии строгого режима, Таня через суд автоматически развелась с ним. Можно сказать, она пустилась во все тяжкие, меняя мужчин чуть ли не каждый год, ища в каждом из них своего ненаглядного Серёженьку. В общем, странная женщина была эта Таня.

Вернувшись в дом к бывшей жене, он за шиворот схватил Таниного сожителя и выкинул за ворота. Мужчина не сопротивлялся, лишь бормотал чуть слышно: «Если бы я знал, если бы я знал». Татьяна же, наоборот, выглядела счастливой, так как муж, несмотря на то, что она не была верна и не ждала его, возвратился к ней. Хотя по сути, идти Сергею было некуда, он просто, как альфа-самец, расчистил себе территорию для более комфортного проживания, потому как скитаться по съёмным квартирам не очень хотелось. У Татьяны же был свой дом, доставшийся ей в наследство, она сама зарабатывала и никогда не просила денег у мужчин.

– Что за посиделки? – недовольно предъявил Сергей жене. – Ты, в конце концов, не совсем свободная женщина, чтобы сидеть в пивной забегаловке. И я тебе давно говорил, что мне не нравятся эти твои подруги.

Они сели в машину и поехали домой.

– Но, зайчик, я же по делам. Днём все работают, только вечером и остаётся время на общение.

– Что опять мутишь там?

– Сележенька, дорогой, – ластилась к мужу Таня, – мне же надо на учёбу сыну заработать.

– Ну так что там у тебя за дело?

– Понимаешь, эта одна инвестиционная компания. Вносишь деньги, а потом каждую неделю снимаешь проценты.

– Пирамида, что ли? – недовольно заметил Сергей. – Сколько внесла?

– Только девяносто евро...

– Девяносто евро?! —воскликнул муж. – Ты что, дура, что ли?

– Я так и знала, не надо было тебе говорить, – Таня надула губки. – Ты ни в чём не хочешь меня поддержать.

– Но не в таком же. Это какой надо быть душой, чтобы отдавать куда попало деньги? Ладно, ты в «Орифлейм» и ещё в какую-то компанию залазила, но там хотя бы товар был, который можно продать, но тут! Просто так деньги отдать!

– Ты ничего не понимаешь в инвестициях, – обиженно заметила Таня.

– Блин, биржевой маклер нашлась, – Сергей иронично засмеялся и включил на полную мощность музыку в авто.

Утром три подруги: Таня, Света и старшая Лена встретились возле здания, где располагался офис женщины, занимавшейся инвестициями. Таня суежилась и немного побаивалась, что подруги не поддержат её, как бывало иногда ранее.

Таня славилась тем, что была очень доверчива, но в то же время у неё был дар убеждения.

Вообще-то, она работала реализатором в торговом доме, продавала запчасти на автомобили. И благодаря своей природной харизме и симпатичному личику, у неё всегда были продажи больше, чем у других продавцов. Поэтому ей иногда удавалось увлечь за собой как подруг, так и незнакомых людей. Но обязательным условием было то, что Таня должна была сама свято верить в успех того, чем она увлеклась. А она не на шутку увлеклась идеей инвестиций.

Женщины поднялись на второй этаж по крутой лестнице и попали в офис, на двери которого было написано: «AGAM, QWESTRA WORLD». Войдя в кабинет, подруги чуть зажмурились от обилия красного цвета. Вся мебель: шкафы, столы и стулья были расцветки алого кумача и бордо. В углу кабинета стоял большой директорский стол, за которым сидела приятная на вид пожилая женщина лет шестидесяти. Женщину звали Ася, и она была заядлой сетевичкой. За всю свою сознательную жизнь, после того как развалился Союз, она вошла более чем в девять сетевых компаний, где с переменным успехом имела разный доход, начиная с мелких сумм и заканчивая более весомыми вкладами. Несмотря на то, что Ася порой прогорала и теряла всё вложенное, она с каждым разом, почти с остервенением, увлекалась идеями новых компаний. Чего стоило одно только пресловутое «МММ»...

До того, как она вложилась и начала раскручивать в своём городе новую зарубежную инвестиционную компанию, она зашла одним пакетом в сумме две тысячи долларов в российскую «Life is Good», где считала себя пайщиком жилищного кооператива.

– Танюша пришла и подружек привела, – Ася встала из-за своего стола и вышла навстречу посетителям.

– Здравствуйте, Ася, – Таня приветливо улыбнулась Асе. – Вот девчонки тоже хотят инвестировать, но я не могу толком им объяснить всё. Надеемся на Вашу помощь. Это Света и «старшая Лена», – Таня показала на подруг, смеясь. – У нас ещё одна Лена есть, мы их зовём младшая и старшая.

– Присаживайтесь девушки, – Ася рукой показала на красные стулья. – А вам и необязательно всё объяснять, вы приводите людей, я всё подробно расскажу.

Женщины расселись. Лена и Таня достали блокноты, ручки, и приготовились записывать ценную для них информацию.

– В общем так, девчата, – начала свою речь Ася. – Знаете, вот эта компания – это сказка сетевого маркетинга. Здесь вы будете наслаждаться тем, что вы вошли сюда. Я всю жизнь ждала именно такую компанию и наконец дождалась. Компания начала свою работу в две тысячи девятом году и называлась, – Ася на доске написала название «SFG Group».

– Потом она переименовалась и называлась «Квестра холдинг». С две тысячи шестнадцатого года компания произвела ребрендинг и разделилась на две фирмы. Это «АГАМ» и «Квестра ворлд».

Женщины с восхищением смотрели на Асю, как она грамотно преподносит им информацию об инвестиционной фирме. Они были в восторге от этой, в общем, уже пожилой женщины, но настолько компетентной и имевшей до такой степени грамотную речь, порой недоступную выпускникам университетов.

Ася между тем продолжала: «Президент компании: Антонино Робало, уроженец Кабо Верде, советник в ООН по экономическим вопросам, также штатный консультант Всемирного банка и ряда международных проектов Люксембурга, Франции, Японии и США. Имеет два высших образования и более тридцати лет опыта работы на крупных государственных и частных предприятиях, занимая при этом руководящие должности. Его заместитель Андрей Андреевич Абакумов, математик с высшим образованием. Профессионал, имеющий специальное образование по оказанию финансовых консультаций, трейдингу и управлению инвестиционными портфелями и фондами. Имеет длительный опыт работы, более двадцати лет в финансовой и банковской сфере на руководящих должностях. В данный момент, и уже более шестнадцати лет проживает на Кабо Верде. Хосе Мануэль Гилаберт, отвечающий за продвижение компании, исполнительный директор «Куэстра Ворлд».

Ася ещё полчаса разливалась соловьем, расписывая перспективы вложения денег.

– Вам ничего не надо делать, вы вкладываете свои средства в инвестиционные портфели «АГАМа» по вашему выбору: от девяноста до пятисот тысяч евро и получаете еженедельный пассивный доход от двухсот восьми до триста тридцать шести процентов за год. Каждую неделю вам будет приходить смс-сообщение о начислении процентов на ваш портфель, и вы сможете вывести его на любую банковскую карту через платёжные системы, сотрудничающие с «АГАМ».

Подруги сидели ошеломлённые. Каждая прикидывала в уме, сколько же они смогут заработать за год.

– Вот у Вас есть машина? – Ася обратилась к Тане.

Та кивнула головой в ответ.

– Какой марки и какого года?

– Старенькая «Мазда».

– Вот зачем вам старая машина? Вы продайте её и купите хороший портфель, к примеру, синий – это две тысячи четыреста тридцать евро, а через год у вас будет шесть тысяч двести девяносто девять евро, – убедительно произнесла Ася. – Вы сможете уже ездить на достойной машине. Где вы заработаете такие деньги?

Таня задумалась, представляя себя в небесно-голубой «Тойоте Камри», которая каждый день парковалась у её работы.

– А вы, девочки, – обратилась Ася к Свете и Лене. – Вот какой у вас доход за месяц и сколько вы тратите, сколько у вас остается?

– Ну, я вся в долгах, мне даже кредит не дадут, – грустно заметила Света. – Где взять деньги на первоначальный взнос, даже не знаю...

– А на этот случай, – Ася торжественно улыбнулась. – есть еще один прекрасный способ – активный доход, бонусная программа. Процент будете иметь с продаж инвестиционных портфелей. Чем больше людей вы пригласите, тем больше вознаграждение вы получите.

Почти через два часа подруги вышли из офиса, куда после их ухода прибыла компания из девяти человек.

– Блин, так не бывает, – старшая Лена начала сомневаться. – На сказку похоже.

– Ну Ася же сказала, что это сказка сетевого бизнеса, – воодушевлённо произнесла Таня. – Послезавтра у меня зарплата, куплю ещё портфель за девяносто евро, посмотрю пару недель. Покажу Серёже, чтобы потом его было легче уговорить продать машину.

– Ты правда, что ли, решила продать машину? – удивилась Лена.

– Конечно же. Девчонки, слышали ведь Асю? Если мы будем побольше приводить людей, то сможем гораздо быстрее заработать на бонусной программе, чем просто на пассивном доходе. Эх, надоела нищета, хочется уже красиво пожить, – мечтательно закрыла глаза Таня. – Что там Ася говорила про какую-то Эльвиру, которая была вся в долгах, а сейчас почти миллионер, получила бонус пятьсот тысяч долларов? Она же из нашего города. Когда полгода назад начала работать, скрывалась от своих кредиторов, а сейчас миллионерша, живет и в столице, и здесь. Столько квартир купила там, – Светка была явно заинтересована историей некой землячки Эльвиры, которая была в таком же положении, как и сама Светка сейчас.

ГЛАВА II

Алина, Казахстан

Алина сегодня сильно устала. Наплыв пациентов у неё на приёме вытянул всю энергию. Но нужно было работать. На шее сидел муж и дети-студенты. Собственная стоматологическая клиника давала неплохой доход, но только в том случае, если Алина работала сама, и были пациенты.

С утра звонила бывшая коллега Софья Муратовна, которая вышла на пенсию из Минздрава и теперь вела бурную общественную жизнь. Заинтересовала некой финансовой организацией, которая даст возможность иметь дополнительный доход, не прилагая особых усилий.

А после обеда к ней в кабинет явилась давняя знакомая, бывший санитарный врач Мира, подвизавшаяся в последнее время в различных сетевых компаниях.

Алина начала подумывать: наверное, её обе знакомые будут предлагать ей одно и то же. «Что ж, сейчас узнаем, чем они там собираются заманивать?»

Мира, высокая худая женщина, присев на стуле, начала с обычных церемониальных вопросов: как жизнь, как семья и дети, как работа.

«Ну, чего тянуть резину?», – недовольно заметила про себя Алина.

Наконец закончив с ритуалом, Мира перешла к делу.

– Алиночка, ты всё время пашешь, как загнанная лошадь. Я знаю, ты хорошо зарабатываешь, но долго в таком темпе ты не протянешь.

– Да, Мира, я сильно устаю в последнее время. Но что поделаешь? У меня на иждивении столько голодных ртов, – Алина устало потерла глаза.

– Вот! Как раз у меня есть выход из положения. Именно для тебя.

– Мира, только никаких продаж. Я не могу впихивать пациентам всякие добавки. Они после этого не хотят ходить ко мне. Ладно, если бы это ещё что-то действительно ценное было, а так – нет!

– Алиночка, не торопись. Это никакие не продажи. Это бизнес будущего. Но нам надо будет сходить к одной женщине, она всё очень конкретно объяснит.

– Нет, ты скажи, что за компания, а то может зря время потрачу своё и ваше.

– Это Уан Коин, я тебе покажу сейчас, – Мира достала свой телефон и открыла в Google личный кабинет с названием «One coin». – Ты слышала когда-нибудь про криптовалюту, про биткоин?

– Не знаю, кажется, где-то упоминали, но я ничего не понимаю в интернете. Это же всё через интернет делается?

– Тебе не надо особо вникать, – Мира взяла за руку Алину. – Давай сходим в эту субботу к одной моей подруге – Марьям. Она экономист-бухгалтер по образованию, и у неё свой бутик на углу возле новой школы. Знаешь же?

– Да, я там иногда бываю. И, кажется, я знаю эту твою Марьям.

– Вот видишь, как хорошо. Тогда в субботу в двенадцать дня мы будем ждать тебя.

Можешь пригласить с собой подруг или родственников. Чем больше людей мы заинтересуем, тем больше мы сможем заработать.

Мира поцеловала Алину в щёку и ушла, махнув рукой.

«Так, с одной разобрались, – отметила про себя Алина. – Что же хочет предложить Софья Муратовна? Может, они об одном говорят? Вечером всё прояснится».

Часам к шести в кабинет пришла Софья Муратовна.

– Алиночка, девочка, выглядишь немного уставшей, – наставница потрепала Алину по щеке.

«Чего они все прицепились к моему внешнему виду, – начала злиться про себя Алина, мельком взглянув в зеркало, висевшее на стене. – Неужели мой внешний вид такой уставший?»

– Да вот, работать приходится в поте лица.

– Вот я как раз по этому поводу, – женщина присела на край стула.

– Наверно, Вы хотите рассказать мне про Уан Коин?

Софья Муратовна удивлённо посмотрела на Алину.

– Причём здесь уан коин? Я вообще о другом. Ты слышала про новую инвестиционную компанию «Квестра Ворлд»?

– «Квестра вв ворлд»? – Алина приподняла брови. – Нет, первый раз слышу.

– Так вот, это наш с тобой шанс, – торжественно произнесла Софья. – Я два месяца назад уже вложила в этот проект, можно сказать, проверила на себе. Ты же знаешь меня, если бы это был какой-нибудь обман, то я бы не пришла к тебе. А так я протестировала и могу смело сказать: всё чисто и честно. Я сама вошла туда с портфелем в семь тысяч двести девяносто евро и в конце каждой недели я получаю процент в сумме триста семьдесят девять евро, то есть через год, а портфель работает ровно год, я получу девятнадцать тысяч шестьсот восемьдесят три евро.

– Сколько? – глаза у Алины округлились от удивления и восхищения. – Правда, что ли?

– Я что, тебя обманывать буду? – Софья Муратовна даже слегка обиделась.

– Если это так, я тоже хочу, – Алина воодушевилась. – А там можно только на семь тысяч евро войти?

– Не торопись, Алиночка. Я сейчас всё объясню. Здесь есть различные портфели от девяносто евро до пятисот тысяч. Ты покупаешь портфель какой хочешь и получаешь пассивный доход. Просто внесла деньги и тебе приходят проценты. Но...

– Но? – повторила за ней Алина.

– Есть здесь и так называемый активный доход. Бонусы за рекламу. То есть, ты рассказываешь людям про свои вклады, и, если они заинтересуются и купят один из портфелей, тогда ты с их вклада получаешь бонусы, которые можно вывести моментально, не надо ждать недели. Пригласила человека и сразу получила бонус. Ну как, нравится?

– Если честно, то очень интересно, – Алина сразу начала думать, на какую сумму она войдет.

Дома в сейфе лежали деньги, которые она откладывала на более дорогую машину. Но и сейчас у неё неплохое авто. Так что, можно рискнуть.

– Софья Муратовна, а есть ли какие-нибудь риски здесь?

– Дорогая моя, я тебе ещё раз скажу. Если бы здесь было небезопасно, то я бы не пришла.

Вот у меня в столице почти все мои коллеги из Минздрава вошли и подтянули друзей и родственников. Знаешь, сколько спортсменов, артистов, певцов в нашем проекте?

Алина покачала головой.

– Я раньше не слышала про эту фирму.

– А знаешь сколько я заработала бонусов за две недели? Почти пять тысяч евро. Я просто рекомендовала и на этом заработала.

Алина уже была готова вложиться сразу, немедленно.

– А покажите, какие есть портфели, – она смотрела на буклеты, которые принесла с собой Софья.

Наставница протянула ей цветную картонку, на которой было написано «AGAM».

– А почему здесь «АГАМ», когда вы говорите про «Квестру»? – удивилась Алина.

Софья начала объяснять ей про структуру.

– Всё. Поняла. Я хочу этот, – Алина указала на черный инвестиционный портфель за двадцать одну тысячу восемьсот семьдесят евро.

– Молодец, Алиночка, – Софья явно обрадовалась, предвкушая, какой бонус она получит с этого портфеля.

– Давай, детка, я сейчас зарегистрирую тебя через телефон, – Софья достала свой iPhone последней модели. – А когда ты хочешь купить портфель?

– Ну, сейчас уже вечер. Вечером деньги не дают. А их куда-то надо перечислить? В какой-то банк? Давайте завтра с утра.

– Хорошо. Можно и через банк. Свифт-переводом в Эко-банк на Кабо Верде.

Софья слегка заволновалась, думая, что сейчас Алина, которая славилась своей скрупулезностью к деньгам, откажется от того варианта, который она собиралась предложить ей.

– У нас в компании есть так называемые внутренние переводы. Ты даёшь мне деньги, а я и мои наставники переведут тебе со своих счетов сумму твоего портфеля. Это замечательный способ. В дальнейшем, когда у тебя появятся проценты, ты можешь их перегонять людям за их портфели, а наличку забирать себе. Чудесно же, правда? – Софья широко улыбнулась, свернув своими фарфоровыми зубами, которые Алина установила ей год назад за полцены.

– Хорошо, Софья Муратовна, я готова идти за Вами и повести за собой людей. Но Вы должны будете помогать мне, так как я не особо дружу с интернетом и с этими современными технологиями.

– Алиночка, ну о чём речь? Я в твоём полном распоряжении двадцать четыре часа в сутки.

Вечером Алина, вернувшись домой, первым делом пошла и проверила содержимое сейфа. Муж Ильдар, как всегда, сидел на диване и был увлечен игровой приставкой. Ужином явно не пахло. Алина уныло подумала, что сейчас ей после трудового дня придётся продолжить смену на кухне. Она уже устала ругаться с мужем и требовать от него, чтобы он, если не работал, то вносил бы свой вклад ведением домашнего хозяйства. Однако Ильдар говорил, что готовить и убирать – это не мужское дело. На все её претензии, что тогда нужно зарабатывать, он отвечал, что она сама зарабатывает достаточно. Почему Алина не разводится с ним, она и сама толком не понимала. Ильдар был довольно привлекательным мужчиной с красивым стройным телом, и женщины на улице частенько заглядывались на него. Бросив службу в рядах Вооруженных сил по выдуманной болезни, он больше ни дня не работал.

Алина была почти уверена, что муж не изменяет ей, так как он был патологически ленив. Ему претило то, что нужно ухаживать за женщиной и тратить на неё свою энергию. Дети же привыкли, что они – семья и, хотя были уже студентами, на все их ссоры, когда звучало слово «развод», реагировали очень болезненно. Да и потом, остаться одной в её возрасте Алина явно не хотела, а на поиск нового мужчины у неё просто не было времени.

Ильдар явно понимал все эти причины, и поэтому особо не беспокоился о своем статусе. Порой, в приподнятом настроении он говорил ей, если бы она не зарабатывала так хорошо, то он обязательно что-нибудь бы придумал. Эти слова и успокаивали Алину. На время.

Полужинав, Алина решила поговорить с мужем о предложении Софьи Муратовны. И хотя особо не прислушивалась к мнению супруга, тем не менее, ей была порой интересна его точка зрения.

К удивлению Алины, муж выслушал её с интересом и почему-то поддержал. Более того, высказал желание тоже участвовать в этом инвестиционном проекте, попросив у неё деньги на свой собственный вклад.

– Ты уверен? – с сомнением спросила Алина.

– Но ты же всегда хотела, чтобы я работал. Я тебя послушал, и это мне нравится. Тем более, я хочу не только пассивный, но и активный доход.

– Хорошо. Я только рада. Тогда завтра и начнём. Но я тебе дам пока только две тысячи четыреста тридцать евро.

– Хорошо, Алина. Я благодарен тебе.

– Имей в виду. Ты знаешь, что я не особо разбираюсь в интернете, поэтому тебе придется всё хорошо изучить, чтобы мы не дергали Муратовну по всякой мелочи. Ты же знаешь, что и как в этих компьютерных и телефонных делах.

– Алина, какой разговор. Мне это интересно, и я буду это делать с удовольствием.

– Да, еще одна знакомая тоже приглашает на встречу в субботу. Какая-то компания «Уан коин», что ли. Что-то связанное с биткоинами. Я в этом совсем не разбираюсь. Вот в «Квестре», например, мне всё ясно.

– Биткоины? Это интересно. Но надо проверить. Давай я друга позову с нами. Макса помнишь? Он же юрист по экономическим вопросам и делам. Думаю, он разберётся.

В субботу утром Алине на мобильный телефон позвонила Мира с напоминанием, что в двенадцать дня у них встреча с Марьям в её бутике «Morgan».

– Ты подъезжай туда сразу, – попросила Мира Алину. – Ты одна будешь или с кем-то?

– Муж будет с другом-юристом. Хотим, чтобы профессионал тоже послушал.

– Хорошо, давайте. Я буду вас у входа ждать.

К двенадцати дня Алина на своей машине, а Ильдар с Максом на другой, припарковались у входа модного бутика «Morgan». Это был брендовый магазин. Цены в нём начинались от пятидесяти долларов за простую тряпочку и заканчивались пятизначными цифрами в иностранной валюте за роскошные платья, шубы, куртки, костюмы и всякое тряпье. Вход в бутик был только для состоятельных людей. Более скромные покупатели старались не заходить в этот магазин, предпочитая не тратить баснословные суммы только за названия на бирках и одежде, так как порой товар, продаваемый в этом магазине, ничем не отличался от других, где торговали одеждой кэжуал стиля.

Мира повела их через зал магазина в служебные помещения. Дойдя до кабинета, находившегося в конце коридора, она громко постучала в дверь и открыла её. В роскошном кабинете на диване сидела элегантного вида женщина лет сорока пяти с причёской как будто только от парикмахера, волосок к волоску. Деловой костюм скромного покроя, но сразу видно – цена этой простоты явно нескромная. Женщина встала с дивана, широко сверкнув великолепными зубами, и устремилась навстречу посетителям, всем своим видом показывая, что она несказанно счастлива видеть их.

– Мира, как я рада, что вы пришли. Проходите, располагайтесь, пожалуйста.

– Да, Марьяма, мы пришли, как и обещали.

Как только все посетители расселись, в кабинет неслышно вошла секретарша и на подносе принесла хрустальные стаканы и две бутылки с газированной водой. Поставила всё на журнальный столик, находившийся между диваном и тремя креслами.

– Давайте вначале познакомимся, – предложила Марьям. – Меня зовут Марьям. С Мирой вы все, наверное, знакомы.

– Алина.

– Ильдар.

– Максим. Можно просто Макс.

– Мне очень приятно, что вы все сегодня нашли время. Я надеюсь, нет, я даже уверена, что вы не пожалеете, что пришли на эту встречу.

Алина с мужем и Мира сидели и очень внимательно слушали. Один лишь Макс-юрист внутренне напрягся. Ему уже не понравилось такое слащавое вступление. Однако, он ждал, к чему сейчас поведёт разговор эта Марьям.

– Вы все знаете, сейчас наступает эра будущего, когда не будет в обороте наличных денег. Кто-нибудь слышал раньше о криптовалюте? О биткоине?

Ильдар кивнул головой.

– Да. Я изучаю этот вопрос, – Макс явно заинтересовался.

– Так вот, – продолжала Марьям, – «One Coin» – это убийца биткоина. Через два года про биткоин забудут все. Сейчас компания только набирает обороты. Скоро все будут расплачиваться только этой валютой. Основательница компании и создатель Уан Коина – болгарка Ружа Игнатова. Она гениальная женщина, у неё такая впечатляющая карьера и биография. Она поистине королева криптовалюты. Что вам нужно сделать, чтобы успеть на этот поезд благополучия и достатка без проблем, так это поспешить купить токены OneCoin. Эти токены генерируют собственно валюту, которая накапливается на счету вкладчика. Потом, уже очень скоро, вы сможете обменять эту валюту на евро или доллары. Вы можете вложить минимальный вклад, который составляет примерно сто семьдесят американских долларов. Но чтобы по-настоящему изменить свою жизнь, вам желательно сделать крупный взнос. Также вам нужно будет открыть криптокошелёк. В этом я помогу. Вы будете только наблюдать за счётчиком на сайте OneCoin.

Мира, Алина и Ильдар сидели впечатлённые.

– А какую блокчейн-технологию использует компания? – поинтересовался Макс.

Все удивлённо посмотрели на юриста. Оказывается, он что-то понимает в этих технологиях!

– Мхх, – Марьям явно растерялась от этого вопроса. – Наши майнеры добывают монеты на компьютерах, расположенных в пещерах Китая, – Марьям пыталась выпутаться из неловкого положения.

Макс загадочно иронично улыбнулся, но ничего не сказал.

Если трое сидели и с открытыми ртами проглатывали всё, что она говорила, то этот юрист оказался не так прост. Марьям начала уже ненавидеть его, так как он поставил её в неловкое положение. А она не любила выглядеть профаном. Все всегда считали её экспертом во всём и в этой новой компании, где она уже успела привлечь большое количество состоятельных клиентов и получить с них хорошее вознаграждение, на которое можно купить дорогую машину из салона или новую квартиру в новостройке. А тут какой-то непонятный юрист подвергает её слова сомнению. Марьям внутренне вздохнула, набрала воздух в легкие и продолжила наступление.

– Ну, что решили, участвуем в проекте будущего?

Алина посмотрела на мужа. Ильдар же ждал реакции от Макса. Макс отрицательно покачал головой.

– Давайте сделаем так, – вступил в разговор Ильдар. – Мы подумаем над этим вопросом и потом решим. А сейчас приятно было познакомиться и выслушать такую ценную информацию.

Алина, Ильдар и Макс встали с кресел и, попрощавшись, вышли из кабинета.

Уже на улице, прежде чем сесть в машину, Макс произнес: «Что-то мутно как-то. Прежде чем вкладываться, подождите, я попытаюсь разобраться в этом вопросе. Один-два дня, и я позвоню вам».

Через три часа Алине позвонила Мира.

– Дорогая, ну как вы там? Что решили?

– Мира, муж с другом что-то сомневаются. Решили подождать. Но я всё же согласна. Мой муж, ты ведь знаешь, он последние десять лет совсем домашним стал, и порой не разбирается во многих вещах. Поэтому его мнение для меня не особо важно. Передай, пожалуйста, Марьям: я приду в понедельник во время обеденного перерыва и возьму токены на пять тысяч долларов.

– Хорошо, дорогая. Марьям обязательно найдет время для тебя. Пусть и в обеденный перерыв.

Ильдара не было дома. Алина зашла в спальню и открыла сейф. Пересчитав оставшиеся после покупки двух портфелей в «Квестре» деньги, она отложила пять тысяч долларов в стопку для инвестиций в OneCoin. Пять тысяч долларов для начала пойдет. Из всех накоплений осталось только сто пятьдесят долларов.

«Наступает новая эра в моей жизни. Скоро не надо будет пахать с утра до вечера как проклятой. Клинику сдам в аренду, а сама с мужем или без, буду путешествовать. Наконец отдохну от этой гонки за деньгами».

Вечером муж, вернувшись, решил поговорить с Алиной.

– Алинка, мы с Максом всё перелопатили в интернете насчёт этого Уан Коин, и знаешь, он не советует, а по поводу «Квестры» он, кажется, согласен вложиться, но сначала только на девяносто евро. И посмотреть, как выводятся деньги.

– Да? – удивилась Алина. – Я думала, что твой Макс ничему не верит.

– Нет, он проверил в интернете «Квестру». Там есть какой-то сайт, кажется Alexa.com, так вот статистика этого сайта показывает, что «Куэстра» одна из самых рейтинговых. Эта «Куэстра» зарегистрирована вроде, и даже какие-то лицензии там есть. Потом отзывы почитал. Негативных мало, больше положительных.

– Ладно. Пусть под тебя подписывается. Ты же разобрался в их сайте.

– Конечно. Я даже паре знакомым сказал. Они заинтересовались.

Алина удивлённо подняла брови. Странно как-то. За столько лет она впервые видела от мужа какую-то инициативу.

– Но насчёт Уан Коина, давай не будем торопиться, – в заключение разговора произнес Илдар и уткнулся в ноутбук. Но в этот раз это были не развлекательные сайты и фильмы, а ролики из YouTube о «Квестра Ворлд».

Алина хмыкнула про себя, но была довольна мужем.

Спустя неделю, в субботу после обеда на телефон Алины и Ильдара пришли сообщения, что недельная доходность черного портфеля составила тысячу триста десять евро, а синего – сто двадцать евро.

Илдар, прочитав сообщения, подбежал к Алине и расцеловал.

– Чёрт, мне это нравится. Надо теперь попробовать вывести эти деньги. Как мне это сделать? Я не совсем понял, вроде в интернете есть видео, как выводить, а толком не въехал.

– Я сейчас позвоню Софье Муратовне, она объяснит тебе.

Алина набрала на телефоне номер наставницы и, не успев ничего сказать, услышала:

– Алиночка, ты, наверное, насчёт вывода денег. Подойди ко мне домой, я всё объясню тебе.

– Муратовна, а можно мой муж к вам подъедет, у меня кое-какие дела, а я всё равно в этом ничего не понимаю.

– Конечно же, пусть приходит. Объясни ему, как добраться.

Часа через четыре Илдар вернулся в лихорадочном возбуждении, глаза его горели, в руках держал несколько купюр евро.

– Алинка, здесь полторы тысячи евро, представляешь. За неделю мы заработали полторы тысячи! Вот это я понимаю. Наши вклады не уменьшились, и у нас всё та же сумма, которую внесли.

Алина была тоже очень довольна принятым решением об инвестировании в «Квестру».

– Знаешь, что ещё? Я после этой твоей Муратовны пошёл к бывшим сослуживцам, показал им деньги, показал свой кабинет, все портфели. В начале недели у меня будут почти пять человек подписаны подо мной, – муж схватил Алину и закрутил в объятиях.

– Ильдар, – засмеялась Алина. – ты меня уронишь.

– Жenuля, а давай потом куда-нибудь махнём. Отдохнём пару дней.

– Давай, я давно об этом мечтаю: лежать целый день и ничего не делать. Ну как ты раньше лежал.

– Да ладно, Алинка, – Ильдар почему-то застеснялся и лицо его покрыл румянец, чего ранее никогда не было. – Просто не было работы мне по душе. А сейчас я такой прилив энергии чувствую, наверное, я ждал именно такое дело. Ты не переживай, я за пару месяцев компенсирую тебе всё, что задолжал.

– Хорошо бы, – Алина начала щекотать мужа, как когда-то ранее, в начале супружеской жизни.

Юрист Максим, Казахстан

Друг Ильдара Макс был юристом, имевшим стаж почти двадцать лет. Он считался очень хорошим юристом. У него имелось собственное юридическое агентство, приносящее неплохой доход и четыре помощника. Однако в последние годы Макс стало надоедать юридическое поприще, он все больше мечтал о круглогодичных путешествиях в обнимку с молодой красоткой на берега различных теплых морей. Но дела требовали личного присутствия и несмотря на наличие помощников, ему всё также приходилось много работать. В голове иногда мелькали мысли заняться каким-нибудь бизнесом, где можно заработать сразу много, но после раздумий Макс отказывался от этих идей, боясь прогореть и потерять деньги.

В один день Ильдар, давний друг, попросил проконсультировать по важному вопросу об инвестициях в новую международную компанию, зашедшую на рынок страны. Изначально, услышав пояснения Ильдара, Макс безапелляционно вынес вердикт: афера, финансовая пирамида. В течение последних лет кто только не пытался привлечь его в различные финансовые пирамиды, которые плодились как грибы, с обещаниями заоблачных доходов. Однако принцип всех этих компаний был основан на обеспечении дохода членам структуры за счёт постоянного привлечения денежных средств новых участников: доход первым участникам пирамиды выплачивался за счёт средств последующих, даже если руководители прикрывались продажами каких-либо товаров. Поэтому всё, что касалось инвестиций, тем более в какие-то непонятные фирмы, вызывало у Макса отрицание.

Ильдар попросил просто сходить вместе с ним и его женой на встречу в какой-то бутик к какой-то женщине.

Во время беседы в бутике «Morgan» Макс понял: этот мутный One Coin – очередная афера. Но чтобы сразу не расстраивать жену друга Алину, он пообещал разобраться во всём.

После этой встречи они с Ильдаром поехали в офис к Максy, где друг рассказал ему ещё обо одной инвестиционной компании – «AGAM» и «Questa world». Самое интересное, что незадолго до этого, в прошлые выходные, Макс с семьей, гуляя в парке, нечаянно подслушал разговор двух мужчин и одной женщины, сидевших на соседней лавочке.

Люди говорили о том, как некая компания занимается покупкой и продажей активов, а также реабилитацией обанкротившихся фирм в Европе, готовит компании к IPO*, поддерживает старт-ап, покупает и продает недвижимость.

Услышав в тот день разговор незнакомых людей, Макс боролся с желанием расспросить говорящих о заинтересовавшем его проекте. Но врождённая воспитанность и тактичность не дала ему это сделать. Придя домой, пытался найти в интернете, но не мог вспомнить назва-

ние, так как в тот момент, когда слушал, рядом шумели дети, и он не расслышал досконально название фирмы.

Получив от Ильдара информацию об «АГАМ» и «Квестре», Макс почти сразу, к удивлению друга, согласился. Однако осторожность ему подсказывала не инвестировать большую сумму, а для начала ограничиться небольшой. Решил начать с девяноста евро.

Спустя пару недель, убедившись, что фирма работает, и узнав у Ильдара о сумме процентов, которые они получили со своих вкладов, Макс решился купить красный портфель инвестора на семь тысяч двести девяносто евро, с недельной доходностью почти триста восемьдесят евро. Где-то внутри у Макса, очень глубоко, позванивал какой-то колокольчик тревоги, но мужчина почему-то отмахнулся от этого знака. Всё затмили проценты и бонусы, получаемые Ильдаром, постоянно хвастающимся своей прибылью. За две недели его друг заработал почти пятнадцать тысяч долларов. И уже достиг директорского поста, собирался ехать в Мадрид на подписание контракта.

Почему-то жадность к легким деньгам затмила прагматичный разум юриста. То ли устал, то ли что-то изменить захотел. Ещё эта новая практикантка из суда – аппетитная Альбина, которая так нравилась Макс, намекала на то, что не против перейти работать к нему в агентство. Ночами лежа в кровати рядом с женой, мечтал о горячих объятиях красотки где-нибудь подальше от этого города. Нет, он не собирался уходить от жены и детей, но так хотелось чего-то нового, запретного. А эти деньги могли бы дать возможность воплотить в жизнь любые грешно-смелые мечты. Все финансовые дела в агентстве вела жена и всегда знала куда, сколько и зачем тратит Макс. Поэтому Макс решил, что у него теперь будут свои личные, не подотчетные жене, деньги.

ГЛАВА III

Таня, Россия

Тане не удалось уговорить мужа продать машину и вложиться в покупку инвестиционных портфелей. Более того, он запретил ей не только участвовать деньгами «в этом сомнительном деле», как он выражался, но и рекламировать эту «долбанную «Квестру», то есть привлекать и подписывать людей.

Но Таня была не из тех, кто слепо слушается мужчин, она просто стала делать это тайком. Скрыла также, что уже вложила на два маленьких портфеля. Мнение Сергея почему-то в этом вопросе не значило для неё ровнехонько ничего, она считала: он совершенно ничего не понимает в инвестициях. Но Тане-то хотелось! Тем более, Ася постоянно присылала ей на ватсап отчеты о начислениях за неделю на инвестиционные портфели и видеоролики об успехах других в этом проекте.

Стоял остро вопрос – где взять деньги, чтобы вложиться уже по-крупному: на две тысячи четыреста тридцать евро... Ни у кого из подруг не было достаточной суммы даже на начало – девяносто евро. У младшей Лены водились деньги, так как продажи в «Мэри Кей» приносили ей неплохой доход. Однако Лена никому ни занимала из принципа, так как считала, что каждая обязана сама заботиться о своём кошельке. Может быть, если кого из подруг застала бы нужда, то, конечно, младшая Лена помогла бы. Но дать деньги подругам, чтобы они закрыли свои долги или вложились бы во что-нибудь, кроме «Мэри Кей», Лена бы ни за что не согласилась.

В голове у Тани зрел нехороший план. Недавно владельцы бутика провели ревизию, и теперь следующая ревизия ожидалась месяца через три.

«Эх, будь, что будет», – решила Таня и запустила руку в кассу хозяев. Не сразу, а понемногу она вытащила нужную ей сумму.

Получив через одну неделю процент доходности в сумме сто двадцать евро плюс восемь евро проценты за два белых портфеля, Таня уже не могла остановиться. Всем вокруг она начала рассказывать о фантастической компании, позволяющей ничего не делать, а только получать доход. Научившись у Аси правильно преподносить информацию, она почти слово в слово повторяла нужные для её бизнеса слова:

«Вот вы несёте деньги в банк на депозит, и какой процент вы в итоге получите за год? От девяти до двенадцати, если в родной валюте, а если в иностранной, максимум три процента».

Люди задумывались. Таня продолжала добивать жертву.

«Никакой банкир не будет отчитываться, куда он инвестирует ваши деньги. А в этой компании всё прозрачно, вы всегда знаете, в какие бумаги или в какой проект вложены ваши средства. Кроме того, это не пирамида, если вы не хотите, вы можете никому ничего не говорить. Ваша прибыль идёт не от вновь подписавшихся, а от работы наших брокеров, торгующих на бирже».

Услышав такие речи, подкреплённые обзором сайтов и личных кабинетов Тани и её подруг, жертвы всё ближе приближались к мышеловке с бесплатным сыром. Как только были внесены какие-либо суммы и человек получал недельный процент, который мог вывести, мышеловка захлопывалась. Но мышка пока была счастлива, она ела сыр и не подозревала, что железяка сверху скоро совсем её придавит. Так же не подозревали бедные мышки, что стали одной из ступенек в пресловутой пирамиде. Вот, что такое людская жадность, а порой нужда....

Тане за несколько недель удалось собрать вокруг себя соратников. У неё образовалась своя команда, а Светка и старшая Лена тоже пытались начать «играть по-крупному». Светка

не могла наскрести себе на самый маленький портфель, и Таня с барского плеча отдала ей недельный процент.

Лена же где-то добыла двести семьдесят евро и тоже вложилась. Ещё и сестру с собой привела. Сестра, уже взрослая женщина, считала себя целительницей и вроде бы чувствовала истину. Она вела приём у себя на дому и лечила больных с помощью молитв и свечи. Эта сестра Марина сделала вывод, что компания будет процветать, и не боясь, внесла вклад в размере восемьсот десять евро. Ну как внесла, передали деньги Тане. Таня же выпросила у Аси внутренний перевод на пятьсот евро, а триста десять добавила со своих процентов. Триста евро в кармане без всяких банков и карт. Чего бы не работать!

Таня собиралась побыстрее рассчитаться за вытянутые из кассы бутика деньги, а затем уволиться вообще. Она уже распланировала жизнь на годы вперёд вместе с «Квестра Ворлд» и мечтала в один день удивить Серёгу. Приблизительно посчитав, когда она сможет заработать на приобретение более новой машины, чем имелась в семье сейчас, Таня представляла, как она в один замечательный день сделает мужу сюрприз. Она приедет домой на машине, поставит её у ворот, зайдет в дом, завяжет Серёге глаза, сказав, что того ждёт сюрприз, и выведет его на улицу к машине. Серёга, конечно, несказанно удивится, как она смогла заработать на новую машину. А Таня ему в ответ, ты мол не верил в инвестиции и вот тебе пожалуйста – результат!

В общем, всё шло как по маслу.

Дина

Бывшему прокурорскому работнику Марату позвонила сестра Дина и попросила проконсультировать по важному делу, касающемуся финансов.

Дина – работник управления экономики в городской администрации, всегда очень трезво относилась ко всякого рода сетевым компаниям. Бывало, она приобретала кое-что из косметики или чистящие средства, но никогда не подписывалась в агенты данных фирм, хотя её и убеждали, что это ни к чему не обязывает, а только даст ей дополнительную скидку. Но тем не менее, Дина имела достаточно твердые принципы и убеждения.

В последние полгода весь город шумел о какой-то новой инвестиционной компании, якобы выплачивающей баснословные проценты за вклады. Многие её знакомые уже вложились в эту фирму и даже получили обратно свои вклады в виде процентов. А некоторые даже получали баснословные бонусы за приглашения людей в данную компанию.

Вот и сын Дины, двадцатипятилетний Оскар, последние два месяца только и твердил об этой пресловутой «Куэстре».

Оскар нигде не работал, он помогал отцу в его небольшом производстве по изготовлению дверей. У него не было своих денег, была лишь автомашина. Не новая, но за неё можно было выручить хорошую сумму и вложиться в два портфеля на сумму примерно больше чем десять тысяч евро.

Однако, Дина стояла на своем и не разрешала сыну продавать машину, тем более, авто было зарегистрировано на её имя.

Но всё же убедило одно обстоятельство. Соседка по улице Мира, бывший следователь из финансовой полиции, а ныне юрист в государственной конторе, тоже каким-то образом оказалась втянута в эту компанию, о чём Мира сама рассказала ей при встрече. Но Мира оформила инвестиции не на свое имя, а на своего восемнадцатилетнего сына. Женщина была вполне довольна, так как копила на учёбу сыну и еженедельно получала проценты.

Более того, по словам Миры, некоторые бывшие её коллеги из полиции тоже внесли свои вклады и получали хорошие проценты.

Однажды вечером, придя домой, Дина позвала сына и поговорив с ним, разрешила ему продать машину.

– Но, Оскар, всё равно я сильно сомневаюсь. Конечно, я переговорила со многими людьми, даже соседка из полиции доверяет этой инвестиционной. Так что давай рискнем.

– Мама, ты не пожалеешь. Знаешь же Рината, его дядя вложил туда суммой в сто тысяч евро. Они процент за неделю получили уже около шести с половиной тысяч евро. Представляешь?!

– А что за такой богатый дядя у твоего друга?

– У него магазин канцелярских товаров. Он часть денег занял у каких-то крутых друзей, а часть взял кредит в банке. Такими темпами он скоро отдаст все долги и у него останется портфель в сто тысяч евро и ещё сверху заработает около ста двадцати тысяч евро. Круто же?!

– Ну конечно, сто тысяч евро – это не десять тысяч. Ладно, мы начнём помаленьку. В конце недели день рождения у твоего отца, придут все родственники, тогда и поговорим со всеми.

В воскресенье все родственники большой семьи Дины, а это её два брата с женами, сестра с мужем и куча детей, пришли на день рождения её мужа.

Стол поставили в крытой беседке в саду, так как весна была ранняя, но теплая, и в доме было уже душно. Беседка же была просторная и вместила всех родственников.

Дина сутилась и немного волновалась. Ей было немного не по себе, так как она всю жизнь провела на государственной административной службе, и то, что она сейчас собиралась предложить своим родственникам, никак не вязалось с ее принципами. Но желание помочь сыну пересилило в ней её глубинное неприятие к такого рода делам как инвестирование и приглашение людей в сетевой маркетинг. Да, она считала эту компанию сетевым бизнесом, так как принцип построения этой компании был, по её мнению, чистейшей пирамидой. Но тем не менее, здесь люди получали хорошие проценты и в течение короткого времени выводили большие суммы на свои счета.

Родственники после обильного застолья не особо были расположены к деловым беседам, но Дина настояла на том, чтобы они внимательно слушали Оскара. Сын пытался рассказать все своими словами, показывая при этом в интернете короткие видео с отзывами людей.

Дина же, видя, как сын не может толком ничего объяснить, решила на «тяжелую артиллерию». Выйдя из беседки, позвонила соседке.

– Мирочка, пожалуйста, если тебе не трудно, не можешь зайти к нам на полчаса? У Коли сегодня день рождения, все родственники пришли. Я хотела тебя завтра позвать и посидеть самим в тишине и покое, но я хочу родню тоже в «Квестру» подписать, а мы с Оскаром не справляемся. Могла бы ты объяснить им всё? Это же и в твоих интересах, мы ведь под твоим сыном подписаны.

– Хорошо, Дина. Дай мне пятнадцать минут на сборы, и я приду к вам, – согласилась Мира.

Минут через двадцать Мира зашла во двор к соседям. Мире было далеко за сорок, но выглядела она как тридцатилетняя женщина. Её миловидное лицо всегда выражало приветливость и было непонятно, как с таким лицом она работала следователем в финансовой полиции. Среднего роста, с хорошей фигурой, она всегда привлекала внимание мужчин.

Два Дининых брата мгновенно отреагировали на появление симпатичной соседки и мгновенно включили свои охотничьи инстинкты, несмотря на присутствие жен и детей.

Один из братьев подскочил и отодвинул стул для Миры, а другой налил ей в фужер вина.

– Вот, познакомьтесь, это Мира – наша любимая соседка, к тому же она бывший следователь финансовой полиции, – представила гостью родственникам Дина.

– Я бы такому следователю сразу всё бы рассказал и не только, – шепнул один брат другому.

Братья засмеялись, их жены сразу недовольно посмотрели на Миру, понимая, что смех их мужей вызван появлением симпатичной женщины.

– Вот Оскар вам только что рассказывал об инвестициях, – снова завлекла внимание родственников Дина. – Наша Мира – тоже вкладчик этой компании. Она уже такие деньги получила! Мира, можешь рассказать моей родне об этой фирме?

Мира была юристом и поэтому могла всё обосновать. Когда она говорила, все слушали очень внимательно. Однако родственники Дины, несмотря на все убеждения Дины, Оскара и Миры, не торопились стать инвесторами. Братья Дины были очень осторожными людьми во всём и сначала решили понаблюдать за работой «Квестры» в течение полугода.

– Давайте, пусть пройдет месяцев пять-шесть, а потом мы решим, как быть, – предложил старший брат Алик. – Я доверяю мнению как Дины, так и вашему, Мира. Но сейчас у нас нет свободных средств. Так что мы немного повременим.

ГЛАВА IV

Ауşe, Турция

Учительница Айше-ханым вышла после уроков из школы, где она преподавала детям младших классов. Она спешила домой, мать была очень больна, а по вечерам приходила медсестра и делала матери уколы. Айше было уже почти двадцать семь лет, и пока никто не сватался к ней. Вернее, сватались три года назад, когда она только закончила университет, но тогда она отказала жениху, так как надо было вместе с ним уехать на восток страны. Ну и не понравился он ей сильно. Был на десять лет старше, и она не смогла представить, как будет жить с ним всё время. Сестра Айше Эсра жила в Токате на севере Турции, выйдя замуж в пятнадцать лет за их кузена, и уже успела родить троих детей. Был ещё брат, но он погиб на войне в Ираке, и все стали называть его шехидом – мучеником, принявшим смерть на войне. После гибели брата, не выдержав горя, скончался отец. Вскоре заболела и мать. Поэтому о замужестве Айше и не думала. Все деньги уходили на лечение, а пенсию отца мать пересылала в Токат Эсре, так как муж сестры не мог нормально заработать, и им постоянно не хватало даже на еду.

Забежав в квартиру, которую они снимали, Айше принялась быстро готовить ужин. Минут через тридцать пришла медсестра Сонгюль и поставила матери уколы, прописанные доктором. Как всегда, медсестра не отказалась от чашки кофе. Сидя за столом, Сонгюль была очень разговорчива.

– Всё бегаешь, дорогая? Устала, наверное? – заботливо спросила медсестра у Айше.

– Конечно, дорогая. С утра до вечера в школе с детьми, нервы на пределе уже, – вздохнула Айше. – За маму вот сильно переживаю. Денег ни на что не хватает. Но ты не волнуйся, послезавтра зарплата, и я тебе всё отдам.

– Не переживай, солнце моё, – успокоила Сонгюль подругу, взяв её за руку. – Сколько лет знаю вашу семью, никогда не подводили. Вот я как раз с тобой хотела поговорить по этому поводу.

– Да? Что-то случилось?

– Всё хорошо. Не переживай. Хочу помочь тебе выбраться из трудного положения, – Сонгюль встала со стула и прикрыла дверь кухни. – Не будем беспокоить тётушку нашими разговорами.

– Ты права. Мама после уколов пусть спит.

– Вот по поводу здоровья, – загадочно произнесла Сонгюль. – Ты слышала когда-нибудь про голубое яйцо?

– Голубое яйцо? – удивилась Айше. – Нет, никогда. А разве такие бывают?

– Знаешь, дорогая, твоей маме как раз нужны эти голубые яйца. Они ей помогут быстрее выздороветь и поднять иммунитет.

Айше заволновалась.

– Но где такие можно найти? Ты знаешь? Они, наверное, очень дорого стоят?

– Да, конечно, дорого. И я сейчас тебе расскажу, где и как их можно купить.

Айше напрягла спину и сосредоточилась. Она всегда так делала, когда собиралась воспринимать новую важную информацию. Сонгюль, наоборот, приняла расслабленную позу, пытаясь показать своим видом Айше, что она будет рассказывать обыденные вещи.

– Ты же слышала про «Чифтлик-банк»?

Айше задумалась. Кажется, она видела какое-то рекламное видео с одним известным турецким актёром. Но так как во время рекламы она переключала каналы, то особо не обратила внимания.

– Да, я видела однажды мельком рекламный ролик об этом банке.

– Так вот: в этом банке есть такой проект под названием «Голубое яйцо». Будут производиться яйца с голубой скорлупой под названием «Американа». Семьдесят процентов американских цыплят принадлежат фермерскому банку. Это очень выгодная продажа: если обычные яйца продаются за семьдесят пять курушей, то цена за одно голубое яйцо – пять лир!

– Пять лир? – удивилась Айше. – Но это очень дорого за одно яйцо! И сколько надо таких яиц для мамы?

Медсестра загадочно улыбнулась.

– В этом банке есть не только проект с яйцами, но и другие возможности, – начала рассказывать Сонгюль. – Вообще-то, это как игра. Знаешь же игру «Ферма»?

Айше кивнула головой.

– Неси свой ноутбук, я сейчас тебе всё покажу, – у Сонгюль загорелись глаза от возбуждения.

Айше встала и вышла из комнаты. В это время в кухню зашла мать Айше тётушка Нилюфер.

– О, дорогая! Ты ещё здесь? Чай пьёте, птички мои?

– Да, тётушка. Садитесь и вы. Вместе выпьем.

Тут в кухню вернулась Айше с ноутбуком.

– Мама, зачем вы встали? Я бы вам принесла чай в комнату.

– Дочка, я и так лежу целый день, скучаю. Хоть с вами пообщаюсь. А ноутбук зачем вам? Фильм хотите посмотреть?

– Нет, тётушка. Я хочу показать Айше, как можно зарабатывать деньги, не выходя из дома. Вам же нужен дополнительный доход, – Сонгюль разливалась соловьём.

– Да, солнышко моё, конечно. Нам всё время не хватает. Мне жалко мою Айше. Жизнь у неё проходит рядом с больной матерью. Ей замуж надо, а она отказывается. Да и женихов не так много, не все хотят с больной тётцей жить.

– Мамошка, ну что ты. Я тебя никогда не брошу.

– Ладно, дорогие мои, – перебила медсестра разговор. – Давайте, я покажу вам всё.

Сонгюль в ноутбуке в поисковой строке набрала название «Çiftlik bank». Открылся сайт, похожий на игру «Весёлая ферма» в Фейсбуке.

– Смотрите, сначала надо зарегистрироваться по реферальной ссылке, иначе вы не сможете зарабатывать деньги.

Затем девушка перелистнула на сайте страницы и открылась картинка с животными, как в игре «Ферма»: куры, коровы, козы и пчелы.

– В этой игре можно играть и бесплатно. Банк дает вам бесплатно одну золотую монету и одну манисскую курицу. Затем вам нужно купить корм для курицы.

Сонгюль что-то нажала и показала, как она купила два килограмма фуража за два куруша.

– С бесплатной курицы можно заработать деньги, но это будет очень долго и мало. За один год вы заработаете тридцать семь лир, – девушка открыла таблицу и показала, сколько за триста шестьдесят пять дней можно заработать на бесплатной курице.

– Например, можете купить пчелиный улей за пять тысяч лир. Тогда за год вы заработаете двенадцать тысяч восемьсот семьдесят семь лир.

Айше и её мама округлили глаза от удивления.

– Можете купить козу за двенадцать тысяч алтынов – это двенадцать тысяч лир, и за семьсот дней – это срок жизни козы, заработаете тридцать одну тысячу семьсот пятьдесят две лиры.

– Неужели это правда? – недоверчиво спросила тётушка у Сонгюль.

– Тётушка Нилюфер, конечно же, это полная правда. Знаете, какие люди присоединились к этой игре? Вот адвокаты, полицейские, многие чиновники. Все зарабатывают. У нас в больнице столько сотрудников вступили в эту игру.

– Ты тоже играешь? – удивилась Айше, прокручивая страницы игры от «Çiftlik bank». – Кого из животных купила?

– Я пока взяла одну бесплатную манисскую курицу, все-таки мы в Манисе живем, и одну за семнадцать лир. Хочу взять кредит в банке и купить в этой игре одну корову, тогда я смогу хорошо заработать. За год можно при хороших вложениях заработать до двухсот двадцати процентов прибыли.

– А это не обман? – забеспокоилась мать Айше. – Как это так? Играть в компьютере и деньги зарабатывать...

– Тётушка, хоть здесь и нарисованы животные, но на самом деле строится настоящая ферма в провинции Кожаэли. Там содержатся животные, которых мы можем купить. Мы обязаны их кормить, то есть покупать им корм. У каждого животного есть свой срок жизни.

– Как интересно, – восхитилась Айше. – А кто это придумал?

– Один молодой программист Мехмет Айдын, тысяча девятьсот девяносто первого года рождения.

– Такой молодой? – удивилась Айше. – Всего двадцать шесть лет. А он женатый?

– А что, замуж хочешь? – рассмеялась Сонгюль. – Ты опоздала, у него есть жена Сыла — ей девятнадцать лет. Да он тебе не понравится, пухленький он. Хотя с такими деньгами...

– Ну да, – рассмеялась в ответ Айше.

– Ах вы, озорницы, – присоединилась к общему веселью старушка. – Дочка, чай согрей, остыл уже.

– Ладно, что решили? – вдоволь насмеявшись, спросила Сонгюль у Айше. – Регистрироваться будешь?

– Ну да, а как это сделать?

– Давай я тебе реферальную ссылку скину, – Сонгюль со своего телефона скинула на WhatsApp Айше ссылку. – Открывай давай. А знаете, что самое главное?

– Что? – вдвоем спросили Айше и её мать.

– Банк гарантирует, что при вкладе более пяти тысяч лир при банкротстве он обязуется возратить вам ваши вклады. Для этого в «Çiftlik-банке» создан специальный фонд.

– Вот что, дочка, – обратилась к медсестре женщина. – Чего мы будем мелочиться. Я завтра схожу в банк и сниму там пенсию покойного отца. Мы два месяца не отправляли в Токат Эсре ничего. Лучше заработаем и потом дадим ей побольше.

– Правда, мама?! – обрадовалась Айше. – Я сама хотела предложить вам такой вариант. Это будет очень хорошо!

Cengiz u Fatma, Турция

Женгиз – полицейский, сорока трех лет от роду. Он был неплохим полицейским, к своим годам став начальником третьего класса полицейского участка управления безопасности в Анкаре. Имел в подчинении восемьдесят пять полицейских.

Он был когда-то неплохим мужем, но три года назад развелся с женой, оставив семилетнего сына вместе с бывшей женой. Жена, не выдержав его постоянного отсутствия дома, поконфликтовав с ним в очередной раз, ушла вместе с сыном к родителям. Женгиз не особо расстроился, так как жизнь его не изменилась. Лишь в редкие выходные на него нападала хандра, ведь переносить одиночество он не мог. В такие дни он навещал сына или встречался с одинокими женщинами, оставляя после ухода деньги на тумбочке в их квартирах.

Кроме того, в своем полицейском участке у него была небольшая интрижка с одной из сослуживиц – Фатьмой, немолодой уже, не особо привлекательной, немного полноватой, но безотказной.

Фатма же, наоборот, считала, что у них отношения, и втайне надеялась, что скоро начальник предложит ей стать его женой. Тогда ей можно будет бросить опостылевшую работу и сидеть дома. Возможно, у неё получится родить детей. Ибо к своим тридцати шести годам Фатма ещё не познала радость материнства. А в Турции это было совсем поздно. Но она все-таки лелеяла надежду, что Женгиз захочет ещё детей, так как у него был всего один ребенок. У неё были некоторого рода проблемы с женским здоровьем, но она рассчитывала, что став мужем, Женгиз не пожалеет денег на её лечение. Но пока начальник не обещал ничего, лишь пару раз в месяц встречался с ней для личных потребностей, при этом на работе никак не выражал своё отношение, как будто они были просто сослуживцы.

Работа Фатмы в полиции была связана с компьютерной безопасностью и порой она, когда не была особо загружена, часто одинокими вечерами дома играла в игру «Весёлая ферма», покупая уток и собирая яйца. Затем там же в игре продавала их, накопила на корову и увеличила свое фермерское хозяйство.

В субботний вечер, коротая одиноко время и смотря телевизор, внезапно увлеклась интересным рекламным фильмом на канале «Show TV»: «Наша гордость Анатолия».

В фильме был показан популярный актер Мехмет Чевик, который сыграл роль в сериале «Воскресший Эртугрул», одном из самых популярных сериалов Турции. Сюжет начинался с диалога между отцом и ребенком: «Слушай, сынок, если ты беспокоишься о стране и нации, твоя цель должна быть ясна, горизонт широк, твое сердце должна быть необъятным, как голубое небо, и твоя позиция должна быть твердой. Но помни, всегда будут перед тобой препятствия, не дающие тебе двигаться. Но ты не упадешь, не будешь нервничать и никогда не устанешь». Затем ребенок шёл по зеленой равнине, поднимая руку, а голос за кадром вещал: «Мы усердно трудились по совету нашего предка Ататюрка. За короткое время мы возвели шесть ферм вместо четырех, три мясных и молочных интегрированных завода, пчеловодческие хозяйства. Мы производим более сорока видов продукции, сто фермерских деликатесов, которые мы доставляем с Востока на Запад, сотни сотрудников работают на нас. Мы стали большой семьей с огромными продуктовыми магазинами, которые продают товары нашего бренда. Теперь, чтобы еще больше увеличить количество вкладчиков нашего большого фермерского банка, мы закладываем основы крупнейшей молочной и селекционной фермы в Европе и Турции с мощностью тридцать пять тысяч голов крупного рогатого скота на две тысячи двести пятьдесят акров земли, принадлежащих «Чифтлик-банку».

Тут же Фатма увидела кадры с сайта «Çiftlik bank», похожие на её любимую игру «Весёлая ферма». Внимание женщины удвоилось. Она начала очень сосредоточенно смотреть и слушать. В конце фильма голос за кадром напомнил о духовных качествах личности Мустафы Кемаля Ататюрка, лидера-основателя государства Турецкой республики, к наставлениям которого предлагали прислушаться.

Закончив просмотр фильма, Фатма в возбуждении открыла свой ноутбук, в поисковой строке набрала название сайта «Çiftlik bank». Открылась страница, и к радостному удивлению женщины возникли казавшиеся такими родными картинки с изображением домашних птиц и животных, где их, как и в популярной игре, надо было кормить, а потом можно продавать всё, что они производят. Но отличие было тоже: здесь можно было заработать реальные деньги.

До глубокой ночи Фатма изучала всё про банк. Перелопатила десятки сайтов, пересмотрела кучу видео на YouTube. Конечно, были и отрицательные отзывы. Но как же без них. Она считала себя очень грамотной, тем более, что занималась безопасностью в области компьютерных технологий. Однако, взвесив все «за» и «против», пришла к выводу: «Чифтлик-банк» реален и надежен. Тем более, что была дана такая обширная реклама на многих телеканалах Турции. Кроме того, у данной организации было множество разрешительных документов на деятельность и на производимые товары от государственных органов. Так что сомнениям

места просто не было. Это точно не финансовая пирамида, не игра Понци, ведь государство, наверняка не разрешило бы такую бурную деятельность этому «Çiftlik bank».

Было довольно поздно, около четырех часов утра, когда с чувством удовлетворения Фатма наконец закрыла ноутбук. У неё на карте было больше пяти тысяч лир, и она купила пчелиный улей за три тысячи лир, корову «Firiz İneği» за полторы тысячи лир, курицу «Denizli tavuğu» за сорок пять лир и курицу «Endülüs tavuğu» за семьдесят пять лир, а на остальные деньги взяла корм для всех своих питомцев.

Лежа в кровати, женщина мечтала о том, как она накопит денег и сделает процедуру ЭКО и родит сразу двойню: мальчика и девочку. Скоро она не будет зависеть ни от кого, даже от Женгиза. Если у неё будет много денег, то она сможет сделать пластическую операцию. У неё была кумир, на кого Фатма мечтала быть похожей – это певица Ажда Пеккан. Если женщина в семьдесят лет выглядит так суперски, то почему она, Фатма, не сможет быть такой красивой. А может, ну его, Женгиза. С деньгами, которые будут у неё, она сможет выбрать себе красивого парня, от которого можно забеременеть. Тогда и дети будут красивые.

В мечтах о прекрасном будущем Фатма провалилась в глубокий сон. Проснувшись она необычно поздно, около одиннадцати часов дня, когда в дверь кто-то настойчиво звонил. Одновременно её сотовый телефон разрывался от входящего звонка.

С трудом поднявшись и накинув халат, женщина побрела к входной двери. Посмотрев в экран домофона, увидела за дверью Женгиза, который беспрерывно нажимал на звонок двери. Вздохнув, открыла дверь.

– Почему долго не открывала? – начальник был почти взбешён. – У тебя кто-то есть дома? Женгиз прошелся по комнатам и зайдя в салон (зал), уселся на диван.

– Приготовь чай, – приказал мужчина и включил телевизор. – Спала, что ли, так долго? Почему сразу не открыла?

– Я почти под утро легла спать, – зевая, ответила Фатма. – С одной интересной программой разбиралась.

– Программа? Что-то новое преступное? – засмеялся Женгиз.

– Нет. Представляешь, вышла новая игра, в которой можно заработать. Есть такой новый банк, называется «Чифтлик-банк». Так вот, на основе игры «Весёлая ферма», которая есть в интернете, они создали новый проект, позволяющий заработать, играя.

– Фатма, не надо подробностей, – прервал её Женгиз. – Я всё равно не понимаю.

– Нет, ты послушай, – настаивала она. – В этой игре можно хорошо заработать. Я вложилась на пять тысяч лир и надеюсь заработать ещё больше за короткое время.

Женгиз удивился, но спорить не стал, так как Фатма была очень грамотным специалистом в области информационной безопасности, и он доверял ей.

– Ты уверена? – лишь уточнил он. – Если так, то я тоже хочу заработать. Только надо сделать не на моё имя, а на сестру.

– На сестру? Ладно. Данные её оставь, вечером зарегистрирую. На какую сумму?

– А на какую ты вложила?

– На пять тысяч лир.

– М-м, – Женгиз задумался, – давай мне на пятнадцать тысяч. Через какое время я смогу вернуть свои деньги?

– Я постараюсь как можно быстрее разобраться.

– Ладно, неси чай. Потом хочу отдохнуть.

Фатма глубоко вздохнула и отправилась на кухню. Ей хотелось спать, но при Женгизе она даже дома чувствовала себя подчинённой и беспрекословно слушалась его во всём.

Erdem

Ердему нужно было отслужить целый год. В армии он оказался как-то сразу и непонятно.

В двадцать лет он женился по настоянию своих родителей. Жена оказалась очень сварливой девушкой, к тому же очень жадной до денег. Не выдержав ежедневных ссор, он решил уйти в армию и отдать долг Родине, хотя родители предлагали ему решить вопрос и не идти на службу.

В своей родной деревне у семьи Ердема была средних размеров ферма, которая давала неплохой доход. Но в последнее время дела стали идти хуже, так как в течение двух лет из-за погодных условий они теряли свой урожай. Но кредиты, взятые на приобретение семян, все же нужно было отдавать.

Жена Ердема, склочная Мелек, от своих подруг узнала о каком-то «Çiftlik bank» и решила стать инвестором. Ердем долго смеялся над ней, но только до тех пор, пока его родители тоже не решили вложить средства в это мутное предприятие. Для этого они решили продать трактор, который Ердем купил в прошлом году по дешевке у знакомого.

Начались семейные скандалы, причем, его жена и родители были вместе против Ердема. Не выдержав такого натиска и разругавшись сразу со всеми, парень решил уйти на войну в Сирию, напоследок крикнув родителям и жене, чтобы они даже не хоронили его, если он погибнет как шехид.

Sertaç

На крутом вираже, чуть притормозив, серебристый автомобиль японской марки еле вписался в поворот.

«Вот были бы дела, если б только недавно приобретенную в автосалоне машину я сейчас разбил бы! Спокойнее, Сертач, спокойнее», – сам себе приказал мужчина, сидевший за рулем новенькой «Тойоты Короллы».

Он торопился на собрание потенциальных инвесторов компании «AGAM» и «Questra World», которых собрал в своем небольшом городке его зять. Муж сестры тоже присоединился к новому инвестиционному проекту, который обрел популярность во всём мире.

Сертач узнал об этих компаниях от своего друга из Германии, поделившегося реферальной ссылкой в Твиттер и Фейсбук. Друг был в восторге от этого проекта и рекомендовал быстрее вложиться, чтобы заработать как можно больше.

– Скоро весь мир будет инвестировать в «Куестру». Тебе надо торопиться пригласить побольше людей стать инвесторами «AGAM», ведь если ты будешь мешкать, то завтра твоих друзей и родственников пригласит кто-то другой, и этот другой заработает, а твое сожаление тебе никакой выгоды не принесёт, – торопил его друг по телефону. – Сейчас вся Европа в этом проекте. Люди фантастические деньги зарабатывают. У меня у товарища брат на двести пятьдесят тысяч евро инвестиционный портфель прикупил, так каждую неделю такие деньги снимает! Больше шестнадцати тысяч! За год получится восемьсот тысяч евро.

– А как деньги выводятся? Через банк? – уточнял Сертач у друга.

– Начисленные за неделю проценты можно вывести различными платежными системами: через банк-трансфер, OKPay, Perfect Money. Можно вывести на Bitcoin. Я, например, пользуюсь системой ADV Cash. В кабинете АГАМ выбираю операцию «Счёт», вывожу туда свои проценты, а потом на карту системы. С этой карты можно сразу снять с банкомата, а можно перевести на свою любую банковскую карту. Это всё так просто!

Сертач, вдохновлённый рассказом друга, принялся действовать. Он по натуре своей был игроком, и притом лидером. Он не боялся вступать в рискованные предприятия и также не боялся прогореть. Чем только он не занимался: оптовыми поставками овощей и фруктов, был посредником в различных сделках, открывал туристическую фирму (которая прогорела из-за компаньона, сбежавшего с деньгами). И всегда увлекал за собой соратников.

Огромного роста, чуть не два метра, однако, с почти милым и располагающим к себе лицом, вызывал доверие практически у всех, с кем ему приходилось общаться.

Вложив в данный проект почти семь тысяч евро, оставшихся после покупки новенькой «Тойоты», и увидев, как легко можно выводить деньги, принялся активно действовать. Всех своих друзей и родственников уговорил в один момент. Затем принялся за социальные сети. Записав несколько рекламных роликов о «Questa World», разместил их на YouTube, Facebook, Twitter и Instagram.

Дорога до городка, где жила сестра с мужем, заняла около сорока минут. Проезжая по извилистым улочкам горного селения, Сертач размечтался, представляя себя за рулем «Lamborghini Urus» чёрного цвета. Как он будет гонять на такой крутой тачке по автобану Стамбул – Анталия, а потом на этой же машине поедет в Европу, где будет развлекаться с европейскими девицами, так обожавшими горячих турецких мужчин...

Зять Айхан, немного робевший перед крутым родственником, успел собрать двенадцать человек в небольшом арендованном конференц-зале местной продовольственной фирмы.

Собравшиеся люди, среди которых десять мужчин и две женщины, были из разных социальных слоёв: два пекаря с городского хлебозавода, три человека с местной продовольственной фирмы, два коллеги зятя из местного беледие (администрации городка), один бизнесмен, два старика-пенсионера и две женщины. Одна из женщин была диспетчером, другая – домохозяйка, подруга сестры Сертача.

Всех их объединяло одно – жажда денег. Кому-то не хватало на жизнь, а кому-то просто хотелось больше денег.

Развешав на магнитной доске заранее приготовленные плакаты со схемами инвестиционных портфелей «АГАМ», бонусов и карьерной лестницы в «Questa World», Сертач начал свою речь с предисловия, к которому прилежно готовился весь вечер.

– Друзья мои, разрешите представиться. Меня зовут Сертач Улуташ, я – инвестор в инвестиционной фирме «АГАМ», золотой агент четвертого уровня компании «Questa World», являющейся рекламным брокером фирмы «АГАМ». Эта компания имеет эксклюзивные права на продвижение и продажу финансовых продуктов акционерного инвестиционного фонда Atlantic Global Asset Management. «Questa World» берет свое начало в финансовом холдинге SFG Group, работающем с две тысячи девятого года. Головной офис рекламного брокера находится в городе Мадрид, Испания.

Люди заворуженно слушали Сертача. Кто-то фотографировал развешанные плакаты.

– Друзья мои, я вам хочу сказать следующее: ваше будущее в ваших же руках. Вы все хотите себе, своим детям и родственникам безбедной, финансово обеспеченной жизни, чтобы не думать о том, как вы завтра будете учить своих детей в университетах, чтобы вы могли путешествовать, и у вас на счету всегда были бы деньги.

Люди в зале зашумели в знак согласия, слышались выкрики: «Расскажи подробнее, что надо делать!»

– Вам ничего не надо делать, – ответил Сертач. – В этой компании есть два вида дохода: пассивный и активный.

– Как это? – спросил один из пожилых мужчин.

– Пассивный – это когда вы просто покупаете один или несколько инвестиционных портфелей, – Сертач показал рукой на плакат с изображениями портфелей в «АГАМ».

Зять Сертача тут же раздал всем присутствующим рекламные буклеты. Люди стали смотреть и переговариваться между собой.

– Посмотрите внимательно, – продолжил свою речь Сертач. – На ваших буклетах всё понятно. В столбик расписано: стоимость портфеля, затем недельная доходность каждого портфеля, доход в месяц, доход в год, начисление прибыли для каждого портфеля одинаковая – это

семь дней, время работы каждого портфеля – один год. Таким образом, вы только инвестируете деньги и потом каждую неделю можете снимать свои проценты.

– Разве так бывает? – переспросил бизнесмен. – Процентная ставка от четырех до шести с половиной процентов только за неделю. В банках же всего за год на валютном депозите не больше двух процентов.

– Вот видите сами, – улыбнулся Сертач, – в чём выгода инвестирования в «АГАМ»!

– Это невозможно, – возразил бизнесмен, – такие проценты не могут быть просто за неделю.

После этих слов люди в зале стали переглядываться.

– Сынок, – обратился к Сертачу другой пенсионер, – объясни нам, откуда такие высокие проценты только за неделю? Если в банке я открою депозит в иностранной валюте, то только за год смогу получить не более двух процентов по вкладу.

– Интересный вопрос, отец, – начал свое объяснение Сертач. – Вот скажите, в банке вам расскажут, куда они инвестируют ваши деньги? Нет, конечно. А здесь брокеры, которые торгуют на бирже, каждую неделю отчитываются. И вы сможете увидеть, какой из брокеров сколько заработал за неделю. Кроме того, на каждом мероприятии руководство компании рассказывает, куда и сколько они вложили, у них есть план развития на пять лет. Вот, например, они купили аэропорт в Кабо Верде и сейчас готовят его на АйПиО (IPO).

– Что такое Ай Пи О? – удивился один из пекарей.

– Я расскажу, если хотите знать, – Сертач гордо расправил плечи. Сейчас он чувствовал себя таким важным. Он находился в своей стихии – открывал людям знания, на которых, как он считал, можно хорошо заработать.

– АйПиО, на английском Initial Public Offering, то есть в переводе – первичное публичное размещение акций. Простыми словами это значит, что акции какой-либо компании может приобрести любой инвестор, и эти акции свободно обращаются на биржевом рынке, – постарался как можно проще объяснить Сертач. – Если непонятно, спрашивайте.

– Как насчет активного дохода? – поинтересовался бизнесмен. – Детально расскажи.

– Активный доход в «Квестра Ворлд» – это привлечение новых клиентов. Система построена таким образом, что вначале с помощью Multi-level marketing о компании узнают физические лица, а в процессе распространения информации в компанию обращаются корпоративные клиенты с крупным капиталом. Здесь есть два вида дохода: первый – процент доходности с продаж, то есть если кто-то по вашей рекомендации купил инвестиционный портфель, то вы получите свой процент; второй вид дохода – бонусная программа: двигаясь по карьерной лестнице, на каждом уровне получаете приятные бонусы.

– А ты какие бонусы получаешь? – спросил пенсионер.

– Я за две недели стал золотым агентом, и сейчас мой процент с продаж – десять с половиной, я также получил бонус в две тысячи евро, – пояснил Сертач. – В общем, за две недели я заработал почти три тысячи евро!

Люди захлопали в ладоши. Послышались выкрики: «Браво! Молодец!»

– Ну как, нравится? – спросил у присутствующих Айхан. – Кого заинтересовало предложение, давайте регистрироваться.

Почти все были согласны, лишь пекари встали и молча вышли из зала.

Кенан, Турция

Кенан потерял работу полтора месяца назад. На работе поспорил с шефом. Да как поспорил: подрался с ним из-за того, что начальник обвинил его в воровстве перевозимого груза. Кенан не мог с этим смириться, так как в жизни не брал ничего чужого без спроса. Но шеф не хотел этому верить, а может, просто решил его уволить, вот и нашел причину.

Почти десять лет Кенан работал водителем-дальнобойщиком. Возил товары по всей Турции, иногда и за её пределы. Он любил свою работу, любил романтику дальних дорог, когда в крошечной темноте, чтобы не заснуть за рулем, включал на всю мощность динамиков любимую музыку и подпевал так, что под утро начинало болеть горло. И вот теперь был потерял смысл жизни. Устроиться в другую фирму тоже пока не мог, так как бывший шеф постарался, чтобы его не брали на работу в родном городе.

Пока накоплений, сделанных за годы работы, хватало, да и старший брат, проживающий в Норвегии и имеющий норвежское гражданство, обещал помочь в случае чего.

Троих детей надо было поднимать на ноги, кормить и выучить в университете. У Кенана не было высшего образования, и он мечтал о том, как его дети будут учиться: старший сын на доктора, младший – на полицейского, а дочь пусть удачно выйдет замуж.

Привыкший к работе, он изнывал от безделья. Начал с утра до вечера просматривать социальные сети, знакомиться с женщинами.

Жена его, послушная Айлин, не лезла к нему с лишними вопросами. Ей главное, чтобы было чем накормить и одеть детей, заплатить за коммунальные расходы. С традиционным восточным воспитанием, тем более, привыкшая за время брака к тому, что муж постоянно отсутствует дома, она, казалось, тяготилась его долгим нахождением дома. Также ей обузой была необходимость общаться с ним постоянно. Кроме разговоров о детях, у них не наблюдалось других тем. На её вопрос, почему он всё время сидит за ноутбуком, Кенан отвечал, что ищет работу за границей. Айлин это устраивало, и она не донимала его пустой болтовней.

Кенан зарегистрировался на европейских сайтах знакомств, так как думал повторить путь брата. Старший брат Онур, попав в Европу еще в девяностых годах, познакомился там с женщиной старше его на двадцать восемь лет, женился на ней и вскоре получил норвежское гражданство.

Отчаянно флиртуя в Фейсбуке, Тиндере, Баду, пытался найти ту единственную европейку, которая согласилась бы выйти за него замуж сразу же. Там же на сайтах выдавал себя за разведенного мужчину, у которого двое детей: мальчик и девочка.

Одним вечером к нему в друзья на Фейсбуке попросилась некая симпатичная немка, лет тридцати. Кенан с радостью добавил её в свои друзья, и тут же увидел запрос от турчанки Фатьмы. Просмотрев профиль Фатьмы, хмыкнул. Женщина за тридцать пять лет, обычной наружности. Что ей надо от него? Кенан внешне был похож на актера Бурака Дениза, и женщины не обделяли его вниманием, как в жизни, так и в виртуале. Однако, пролистав все её фото, понял – эта Фатьма работает в полиции в Анкаре. «Ладно, пусть будет в друзьях. Вдруг пригодится», – решил Кенан и добавил турчанку тоже.

Немку звали Бригит. Милая симпатичная женщина, на фото выглядела очень славно и сексуально. Пока Кенан разглядывал профиль Фатьмы, Бригит успела написать длинное сообщение ему в мессенджер. Письмо было на немецком языке. Кенан знал немецкий, но не в совершенстве. С трудом переведя текст через Гугл Транслейт, понял, что новая подруга из Фейсбука предлагает ему стать инвестором какой-то европейской компании. Здесь же была ссылка на сайт некоей компании, предлагавшей инвестировать деньги в английскую фирму «Invest-trust».

Он всё внимательно просмотрел, но чувство недоверия пересилило интерес к симпатичной немке Бригит. Кенан не хотел быть обманутым неизвестно какой женщиной, которую он видит только на фотографии. Он попытался позвонить в мессенджере, однако Бригит отклонила его звонок. Кенан психанул и заблокировал её.

«Нашла дурака! Деньги ей подавай. Инвестируй непонятно куда!»

Тут же переключился на Тиндер и стал рассматривать фотографии женщин и девушек, желающих познакомиться с мужчинами для встреч и не только. Снова закружилась голова от обилия на сайте знакомств красивых и не очень представительниц прекрасного пола. Рас-

смаатривая подолгу понравившуюся претендентку, моментально начинал фантазировать, что он будет делать с ней, когда они встретятся. Но зная наверняка, что не встретится ни с кем из них в жизни, перелистывал фото дальше и дальше.

Снова запиликал мессенджер Фейсбука. Новая знакомая Фатма – полицейская из Анкары написала ему: *«Привет! Как поживаете?»*

– Ладно, посмотрим, чего хочешь ты? – негромко произнес Кенан, чтобы не слышала жена. – Ты хоть в зеркало себя видела? – продолжал диалог с Фатьмой.

Однако, в мессенджер ответил ей совсем другое: *«Привет. Спасибо, у меня всё хорошо. Как ты?»*

Фатма прислала в ответ смайлик и палец, показывавший, что у неё все хорошо.

Затем начала набирать длинный текст. Кенан даже устал ждать.

«Что она, роман там пишет? Влюбилась в меня, наверное. Хочет встретиться?»

Странная. Я из Диярбакыра в Анкару не попрусь для встречи с ней».

Фатма долго писала. Затем остановилась, но сообщение так и не пришло. Через несколько минут мессенджер запиликал и пришло всего четыре слова: *«Я могу позвонить тебе?»*

«Она что полчаса писала эти несколько слов?» – разозлился Кенан, но ответил ей вопросом: *«Зачем?»*

От женщины пришло сообщение: *«Очень интересное предложение. Но лучше объяснить, чем писать. Это деловое предложение».*

Кенан подумал недолго, и сам нажал голосовой вызов. Приятный женский голос ответил ему: *«Алло. Привет. Я Фатма».*

– Привет, – в ответ произнес Кенан. – Чем, интересно, я заинтересовал полицию Анкары?

– Спасибо, что ответили, – мило произнесла Фатма. – Полиция Вами не интересуется, – хохотнула женщина, – я хочу предложить вам кое-что выгодное для нас обоих.

– Если Вы хотите предложить мне стать осведомителем, то я против, – категорично заявил в ответ Кенан.

– Брат, пожалуйста, дайте я Вам все объясню.

– Хорошо, я слушаю.

– Вы что-нибудь слышали про «Чифтлик-банк»?

– Нет. А что за такой банк?

– А Вы видели здесь в Фейсбуке игру «Веселая ферма»?

Кенан утвердительно ответил, и Фатма принялась ему всё детально объяснять. Она рассказала об этой игре всё так доходчиво, что мужчина сразу воспрянул духом, представляя, что нашел золотую жилу, и ему отныне не нужно искать работу. Вот она, работа. Но всё же немного сомневаясь, переспросил:

– А Вы точно уверены? Это не пирамида Понци?

– Я специалист по информационной безопасности, причем в полиции, – успокоила его Фатма. – Вам этого недостаточно? Более того, в нашем полицейском участке многие также вошли в эту игру.

– М-м-м. Ну, если даже полиция доверяет, то, что тогда мне? Я согласен.

– Вы не пожалеете о принятом решении, – одобрила его собеседница. – Сейчас скину реферальную ссылку для регистрации. Если будут какие-либо вопросы, можете звонить или писать в любое время. Если не отвечу сразу, то потом обязательно свяжусь с вами. До свидания.

– До свидания, сестра.

Всю ночь Кенан не мог уснуть от возбуждения. Жизнь в конце концов дала ему шанс, который он ни за что не упустит! Шанс разбогатеть.

Проснувшись рано утром, еще раз пересмотрел всю информацию. Интуитивно, совсем капельку, были сомнения. Недолго поразмышляв, вспомнил пословицу: «Кто не рискует, тот ничего не теряет». И потом, если даже полицейские чиновники доверяют этой компании, то почему он, шофер, должен сомневаться?

Так всегда бывает, если на чём-то сосредоточишь свое внимание, то жизнь дает тебе много информации об этом. Купил машину известной марки и видишь потом, будто все люди только и ездят на таком же авто! Так и с банком этим, и инвестициями. Отовсюду стали выплывать сведения о подобных организациях.

Кенан всё утро просматривал в интернете информацию об вложениях, изучая подробно различные компании. Контекстная реклама* не дремлет! Тут же поисковики* засыпали все его веб-страницы информацией с предложениями об инвестициях.

Мужчина увлекся поиском и изучением новой информации. Интерес привлекла фирма Hırrer – Turkcoin. Множество рекламных роликов и хвалебных статей о турецком биткоине! Один приковал внимание: премьер-министр Мехмет Шимшек в интервью CNN сообщает, что правительство намерено развивать рынок виртуальных активов и надеется внедрить в оборот свою национальную цифровую монету. На этом же фоне шла реклама Hırrer A.Ş., где экс-министр промышленности и торговли Ахмет Кенан Танрикулу предлагает создать криптовалюту под названием «Turkcoin».

Кенан впечатлялся, но не знал, с кем можно обсудить полученную информацию. Жена ничего не сообщала в интернете, да и её, кроме детей и дома, ничего не интересовало. Друзья? Друзья все были водителями, и все в дороге. Вряд ли они будут обсуждать с ним такие темы... Если бы о политике поговорить, обругать правительство, это всегда за! А так...

– Аллю, Онур, – Кенан набрал номер брата. – Как поживаешь?

– А, хулиган, привет! – обрадовался брат. – Ты чего так рано? Обычно по вечерам звонишь. Я на работу собираюсь сейчас. Срочное что-то?

– Да, вопрос надо обсудить. Важный.

– Что-то случилось?

– Момент надо обговорить один. Мне тут в интернете женщина, работающая в полиции в Анкаре, предложила войти в игру «Чифтлик-банка» под названием «Ферма».

– Что за «Ферма»? – удивился Онур. – Ты смотри там, будь осторожен, не влезай ни в какие аферы!

– Давай, я объясню тебе всё.

Кенан принялся детально объяснять брату, упомянул и про Turkcoin. Старший брат внимательно его слушал, но под конец вспылил, начав кричать.

– Я для чего, как раб, пахал семнадцать лет тут? Чтобы ты в один миг спустил всё, что имеешь? Я дал тебе дом, деньги на машину выслал, родителей содержи уже столько лет, а ты хочешь куда-то влезть? Ну и что, что женщина – полицейский? Она, наверное, тупая, как и ты! Я запрещаю тебе вкладываться куда бы то ни было! И денег я больше тебе не вышлю!

Онур с трудом успокоился на том конце провода. Кенан молчал. Конечно, брат живет там в своей Европе припеваючи, а что ему? Ему надо кормить детей.

– Ладно, аби*, я понял тебя. Ты мне не поможешь, – с грустью сказал Кенан, надеясь, что брат всё-таки поддержит его.

– Всё настроение испортил! – произнес Онур и отключился.

На брата рассчитывать не получается. Онур – он такой, перестраховывается во всём. Кенан же, наоборот, бесшабашный, любит риск. Однако не задумывался о том, что причина его смелости – поддержка старшего брата, который всю жизнь опекал его, как собственного ребенка. Хоть разница в возрасте между ними была всего десять лет, брат взял всю заботу о нем и его семье. Когда наконец Кенан устроился на работу, Онур немного вздохнул и решил

заняться собственной жизнью. Но брат потерял место, и опять пришлось содержать его и его семью.

Но горячая кровь и жажда приключений привели к тому, что младший брат решил не прислушиваться к совету старшего, считая, что тот ничего не понимает в современных технологиях. Кенан считал себя знатоком, так как львиную долю свободного времени проводил в соцсетях. А теперь, оставшись без работы и часами просиживая в интернете на различных сайтах и приложениях, вообще ощущал себя гуру интернета.

«Где же взять деньги?» Эта мысль не давала покоя, каждую секунду отдаляя его от мечты о большом куше, который он заработает сразу в двух компаниях.

К вечеру, обзвонив всех знакомых и не найдя требуемой суммы, решил рискнуть: «Продам машину и заложу дом под ипотеку! За три-четыре месяца всё верну обратно и даже заработаю сверху. Не буду унижаться и ничего ни у кого просить! Брат потом еще будет гордиться мной и признает свою ошибку!»

ГЛАВА V

Стас и Петер, Германия

Стас жил в Берлине уже двенадцатый год. Приехав в Германию по программе обмена, поступил в университет и после окончания учебы остался там же жить, так как крупная фирма, где он проходил практику, предложила ему место архитектора в центральном офисе.

Он снимал квартиру-студию в одном из модных районов Берлина – Кройцберге, где одно время проживал со своей девушкой-немкой с крепкой фигурой и истинным арийским лицом с крупными, но милыми чертами. Хельга через какое-то время бросила его и ушла жить к музыканту Петеру.

Однажды Стас на улице увидел их вдвоем и не мог понять, почему Хельга предпочла длинноволосого высокого худощавого блондина в хипповой одежде ему – архитектору, носившему стильные деловые костюмы, имевшему спортивную фигуру и мужское волевое лицо.

Хельга, встретив бывшего возлюбленного, решила познакомить его со своим новым увлечением. Пообщавшись со странным на вид Петером, Стас с сожалением и одновременно с восторгом понял, почему его бывшая девушка сделала свой выбор в пользу музыканта.

Петер обладал удивительным шармом, несмотря на немного нелепую наружность. Его глубокие серые глаза как будто заглядывали собеседнику в душу, обволакивали и ласкали одновременно. Он имел от природы красивый голос, который просто в разговоре сводил с ума как женщин, так и мужчин, а если Петер начинал петь под гитару, то слушатели легко влюблялись в него.

Так вот, познакомившись друг с другом, бывший и новый возлюбленные Хельги стали близкими друзьями. Отношения Петера с девушкой со временем сошли на нет, а дружба со Стасом, наоборот, укрепилась так, что музыкант в один день переехал в квартиру к другу.

Как-то вечером, после очередного концерта на площади Nollendorfplatz, Петер возвратился во взволнованном состоянии. Это был не алкогольный драйв. Петер растолкал заснувшего на диване Стаса и решил срочно поговорить с ним.

– Слушай, бро, – начал свою речь музыкант, – сегодня на площади я встретил знакомого в одной хорошей компании. Так вот, эти люди занимаются инвестициями.

– Ну и, – сонно произнес Стас, – ты из-за этого меня разбудил?

– Нет, ты проснись и вникни. Утром ты опять уйдешь на работу, а вечером я. Когда мы это обсудим?

– Хорошо, – Стас поднялся и сел на диване. – Слушаю тебя.

– Помнишь, ты говорил про биткойны, что хотел бы их купить? Есть еще лучше вариант.

Стас сосредоточился и сон как рукой сняло. Всё, что касалось денег, мгновенно приводило его в «боевую готовность». Он всегда хотел разбогатеть, но приходилось долго и нудно работать на архитектурском поприще.

– Так, давай рассказывай.

– Я не могу объяснить нормально, но этим друзьям сказал, если ты согласишься, то мы можем прийти к ним в офис. Они дали мне номер телефона и адрес, и в любой момент, когда тебе будет удобно, можно встретиться с ними.

– Сегодня среда. В пятницу я работаю до двух. Позвони и уточни у них: в пятницу часа в четыре дня могут нас принять?

– Ок, брат, завтра днем все уточню.

Прошло два месяца с тех пор, как февральским днем Стас и Петер стали инвесторами в «AGAM» и рекламными агентами «Qwestra world». В тот день, попав в шикарный офис

в Берлине, оба почти сразу приняли решение круто изменить свою жизнь, и пока за два месяца ни один из них не пожалел об этом.

Стас уволился из архитектурного бюро через неделю после знакомства с компанией. А Петер... О, это чудо! Петер изменился внешне. Он подстриг свои длинные волосы, купил деловой костюм и стал похож на дельца с Уолл-стрит. Благодаря внешнему обаянию и своему магическому голосу ему не создавало труда вербовать всё новых и новых желающих войти в этот грандиозный, как они думали, проект, который на тот момент был распространен по всему миру. Вдвоем со Стасом они составили сильную команду. У друга были знания, хорошо поставленная грамотная речь, а у Петера харизма. За эти два месяца сумели построить довольно большую структурную ветку. Находилось много желающих внести средства и потом просто получать проценты.

Стас стал поклонником Джордана Белфорта. Но только не раннего, а более позднего, когда тот, уже отсидев в тюрьме, вышел на свободу и стал спикером-мотиватором, обучая людей методам продаж. Часами слушая лекции «Волка с Уолл-Стрит» *, Стас научился сам и учил своих людей успешно продавать инвестиционные предложения «AGAM».

Структура в Германии разрослась, и почти в каждом городе появились новые вкладчики. Деньги потекли рекой. И вот Стас уже покупает себе мощного зверя «Mercedes-Benz» GL-450!

Однако Петер, получая деньги, не тратил их, а со своей арийской скрупулезностью собирал и относил в банк на депозит.

Стас посмеивался над ним, но считал – у каждого человека есть право распоряжаться своими средствами по усмотрению.

На своих страницах в Фейсбук и В Контакте опубликовал пост:

«Кто победит: ты или лень, страх или действия?! Встань с постели и иди к своей цели! Можно не просто мечтать, можно это сделать! Самое трудное – это начало.

Все зависит только от тебя! Или ты примешь решение или останешься там, где есть сейчас!

Критиковать будут всегда. Не стоит обращать внимания, нужно двигаться вперед.

Кто-то ещё сомневается, а у партнеров «Questa World» есть уверенность в развитии компании, и мы смело покупаем VIP-портфели за €100 000 евро, и не только!

А у кого-то мандраж зайти на €7290...

Бизнес в компании «Questa World» только для солидных, серьезных партнеров!»

На начало мая в Берлине был назначен Leadership, на котором Стасу должны будут вручать бонус в размере пятьдесят тысяч долларов как серебряному директору, а может, уже и больше к тому времени.

А до того времени, в апреле они планируют посетить конференцию «Questa World – 2017» в Дубае, на котором будет присутствовать все руководство компании и будут представлены планы развития компании на ближайшие пять лет.

С собой в Эмираты Стас и Петер планировали повезти группу из восемнадцати человек, которые также за это короткое время успели сделать карьеру в компании и заработать себе на поездку.

Впереди грезились только безоблачное, хорошо обеспеченное будущее, к которому шли быстрыми шагами. Всё же, несмотря на это, именно Петер, не имеющий высшего университетского образования, начал сомневаться в том, чем они занимались.

– Мой отец был профессором экономики, – объяснял он другу, – игра Понци часто маскируется под всякого рода такие компании. Жалко, отца нет в живых, а то бы мы спросили у него.

– Петер, брат, не пойму, почему колеблешься? Ведь всё идет так хорошо. Смотри, какие деньги мы гребём. Компания растет не по дням, а по часам. Радуйся жизни и зарабатывай.

– Слушай, бро, когда мы начали, я действительно верил, что это крутая инвестиционная компания. А вот теперь смотри: приток наших с тобой средств идет в основном за счет вновь прибывших. Вывод денег мы делаем вроде через платежные системы, но это скоро всё закончится – вот увидишь.

– Чёрт, ну ты профессорский сынок, – захохотал Стас, – расслабься, это солидная контора. Вся проблема, что ты недоучился в своем университете, поэтому всё подвергаешь сомнению.

– Ладно, не буду спорить, – миролюбиво согласился Петер. – Время покажет. Пока есть возможность, я буду зарабатывать. Погуляем ещё. И в Эмираты я совсем не прочь прокатиться, но машины и тому подобное пока брать не буду. От улицы отвык я, неохота больше петь для зевак с их мелочевкой, поэтому деньги отложу до нужных времен.

Стас засмеялся над другом еще раз, открыл ноутбук и зашел на сайт компании.

– Вот, смотри, расписание мероприятий, – показал на «домашней» * странице список стран.

*«Новое обновленное расписание проведения обучающих мероприятий —
«Leadership» от компании «Questra World» в 2017 году*

Франция – 13 – 14 мая

Казахстан – 20 – 21 мая

Вьетнам – 27 – 28 мая

Нигерия – 3 – 4 июня

Гонконг – 10 – 11 июня

Киргизия – 17 – 18 июня

Великобритания – 24 – 25 июня

Италия – 1 – 2 июля

Индия – 8 – 9 июля

Южная Африка – 15 – 16 июля

В настоящее время Компания осуществляет свою деятельность уже более, чем в 50 странах мира – в Испании, России, Польше, Англии, Германии, Швейцарии и других государствах. В 2017 году компания приступила к открытию 17 собственных официальных представительств.»

– Видишь? – торжественно спросил Стас у друга. – Ты думаешь, что во всем мире все лохи сидят? Читай, в более чем пятидесяти странах осуществляется деятельность «Куестры».

– Не знаю, посмотрим, – опять же согласился Петер. – Но я всегда доверяю своей интуиции, и она меня не подводила.

– Хорошо, вот посмотри тогда и на это объявление, – Стас пролистнул Одностраничник* вниз и показал ещё одно объявление на сайте:

Уважаемые партнеры, очень рады сообщить вам, что «Questra World» подготовила для вас уникальный курс «Лидерство и Партнеры».

Мероприятие: «Лидерство».

Страны – участники: Германия, Швейцария, Австрия, Бельгия и Нидерланды.

Место проведения: Германия, Берлин, ул. 2, hotel Intercontinental Berlin.

Дата: 6—7 мая 2017 года.

Количество мест: 1200 человек.

Цена мероприятия: 50 QR.

Программа мероприятия:

Презентация и новости «Questa World» от главного исполнительного директора Хосе Мануэля Гиалаберта

Тренинги и мастер-классы лучших спикеров-миллионеров.

Время проведения:

6 мая (суббота) – регистрация 12:00, начало события 13:00; конец события 19:00.

7 мая (воскресенье) – регистрация 12:00, начало мероприятия 13:00; окончание мероприятия 19:00.

Присутствие:

Посещение курса «Лидерство» обязательно для всех 4 уровней и выше, которые получили приглашения в личном кабинете. Посещение агентов 2 и 3 уровней не является обязательным, но руководство «Questa World» рекомендует своим агентам посещать тренинги.

Уважаемые клиенты, напоминаем вам об обязательном типе костюмов во время руководства.

Мужская одежда: смокинг, мужской костюм, белая рубашка, галстук, бант, обувь в тон костюма.

Женская одежда: деловой брючный костюм, деловое платье, классическая женская обувь, модные украшения разрешены, курить нельзя.

Посещение мероприятия – строго, своевременно, без задержек.

С наилучшими пожеланиями «Questa World».

– До сих пор сомневаешься? – никак не мог успокоиться Стас, воодушевленный просмотром объявлений компании. – Ты не представляешь, как я счастлив, что в тот день ты познакомил меня с этой компанией. А сейчас ты сам сомневаешься.

– Брат, я буду делать всё, что мне надо делать здесь, но мое мнение – это моё мнение. И я могу его менять, – улыбнулся Петер и стукнул друга по плечу.

ГЛАВА VI

Ильдар

Ильдар втянулся в этот проект так, что его почти всегда не было дома. Алина даже стала беспокоиться: раньше, приходя домой, она всегда видела его сидящим в комнате и играющим в Play Station. А сейчас он возвращался зачастую почти ночью. И Алина, привыкшая засыпать рядом с мужем, стала терять сон. Странные мысли стали всё чаще роиться в голове: Ильдар приносил домой деньги, но сам стал меньше присутствовать в её жизни. Порой лежа рядом с ним в кровати, Алина чувствовала запах алкоголя. Но самое странное – изменился запах его тела. Он не пах чужим женским парфюмом, но Алина чувствовала – её муж меняется.

Утром за завтраком, который, кстати, приготовил Ильдар, чего она уже давно не помнила, он решил поговорить с ней.

– Скоро состоится мероприятие компании в Дубае, я приближаюсь к статусу бронзового директора, и мне должны будут вручить бонус в двадцать тысяч евро.

– Да? – Алина удивилась. – А почему ты мне ничего не рассказывал?

– Жена, я же поздно возвращаюсь. Ты всегда хотела, чтобы я работал, вот я и работаю. Мы, кстати, с Максом после события в Эмиратах собираемся двинуть на Дальний Восток, там у него родственники, а у меня служаки. Время безделья прошло.

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «Литрес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на Литрес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.