

18+

МУС ПЛАФА
АБДЕЛЬТАУАД

Философия
успеха

Мустафа Абдельгауад

Философия успеха

«Издательские решения»

Абдельгауад М.

Философия успеха / М. Абдельгауад — «Издательские решения»,

ISBN 978-5-00-532097-1

Философия успеха и саморазвития — в этой книге вы найдете решения всех жизненных проблем, с которыми вы можете столкнуться в своей общественной и личной жизни, следуйте своему собственному образу жизни.

ISBN 978-5-00-532097-1

© Абдельгауад М.
© Издательские решения

Содержание

Философия успеха	6
язык и жизнь	7
Другие и ваша самооценка	9
Люди ад	11
Трагедия войны инстинктов	13
Навык самоутверждения	16
Психологическая совместимость	18
Достижение – это проблема и решение	20
Прокрастинация и само мотивация	22
Культурная разница	25
Победить тревогу	27
новаторское мышление	29
Секс и воля к жизни	31
Конец ознакомительного фрагмента.	33

Философия успеха

МУСТАФА АБДЕЛЬГАУАД

© МУСТАФА АБДЕЛЬГАУАД, 2021

ISBN 978-5-0053-2097-1

Создано в интеллектуальной издательской системе Ridero

Философия успеха

Посвящаясь своей жене, я много исследовал и изучал, чтобы написать для вас эту книгу. Я знаю, как сильно вы любите психологию, саморазвитие и развитие человека.

ЯЗЫК И ЖИЗНЬ

Говорит русский философ Лев Толстой: «человек, который имеет неправильное представление о жизни, будет иметь неправильное представление о ней», и мы добавим к этому, что человек, который имеет неправильные представления о жизни, он не может жить вообще. В этой статье мы рассмотрим одно из правильных представлений о жизни, а именно отношение между языком и жизнью.

Для языка в широком смысле – любого разговорного языка и газового оператора – это нечто очень важное в жизни, как вода, воздух и пища, потому что это выражение человеческого общения, та часть высокого, присущего нашей человечности, нельзя наслаждаться всеми качествами человечности, не имея дела с другими людьми. Говорит немецкий философ «Карл ГАС»: «высшее достижение человека в мире-это общение между одним человеком и другим».

И что такое язык, как не мысли, как произносимые, так и выражаемые через слова доказательства, мы думаем в языке, то есть что язык и мысль подобны двум сторонам одной монеты. И что же это за мысль? Что после того, что Бог дал человеку и всем другим существам, только человек может двигаться от известного к неизвестному, чтобы открыть или решить новую проблему, а именно, что мысль-это то, что делает человека человеком, поскольку язык является выражением этой мысли, он был бы частью нашего человечества и тем, кто мы есть. возможно, именно это и заставило философа «Мартина Хайдеггера» обратиться к языку как к «месту проживания бытия».

Для того, чтобы включить больше о чрезвычайной важности языка для эффекта конструктивного диалога или диалога разрушительного человека для вас эту историю. император Фридрих, правитель империи Рима Великого в восемнадцатом веке, он хотел знать, какие языки использовались в начале творения. – Это был иврит, греческий или латынь? Он командовал экспериментом там, где условия, существовавшие в то время, были максимально возможными. Эксперимент заключается в том, чтобы изолировать группу детей, лишенных слуха любого современного человека с момента их рождения до того, что они говорят на своем родном языке. Она рассказала некоторые подробности ухода за детьми, а также о том, что кормящим матерям предписано хранить молчание во время их присутствия с детьми. Реализовано все ситуации успешно. Каков результат? Смерть всех этих детей.

Мы живем внутри и окружаем себя, слово ободряет и генерирует нашу внутреннюю энергию и кровь во всем теле, мы определяем, что наши клетки процветают, и фольга может взять силы и заставить нас чувствовать себя расстроенными, и это может убить часть наших клеток. Мы должны развивать наши отношения с миром слов на этой философской и практической основе.

Зарубежный фильм под названием «Второй шанс» представляет научно-аналитическую визуализацию этой связи между коммуникацией и функциями человеческого тела. В 15-минутном фильме показано, как отсутствие общения настолько сильно замедлило рост 22-месячной Сьюзен, что ее размер и вес были равны размеру и весу ребенка за половину ее жизни. Однако это ухудшение состояния Сьюзан полностью прекратилось, когда другие относились к ней с любовью и когда она получала уход более шести часов в день в течение двух месяцев, пока она находилась в больнице.

Я думаю, что чувства и слова позитивны и заставляют нас расти на уровне тела, становятся более красивыми, здоровыми и более восторженными, более активными, более сосредоточенными, а на других уровнях делают нас более успешными и испол-

ненными во всех аспектах нашей жизни. Напротив, полностью понимая свои чувства и слова покоя, они разрушают организм и избегают проблем с болезнями, а мы-с таким образом жизни.

А теперь я расскажу вам большой секрет, дорогой читатель, этот секрет заключается (мы поражаемся потрясаяще)! Да, это секрет, потому что мы говорим на нем в наших общинах, и никто вообще не ждал этой темы. ни в образовании, ни в образовании, ни в искусстве, и в результате преобладали слова и понятия негативные и разрушительные в нашем обществе, вы можете увидеть это своими глазами на лицах людей и их телах и в статистике больных в больницах и в статистике тюрьмы. Это научное доказательство, и философия, которую я имею, – это отсутствие в нашем обществе слов, понятий и позитива, которые вызывают чувство радости, интереса и мотивации.

Искусство в нашем обществе – неудача, и оно помогает продвигать деструктивные и деструктивные слова и концепции в песнях, кино и на телевидении, а не делать наоборот. Мы не атакуем искусство само по себе, но мы должны указать на такую психологическую и социальную ошибку, которая равносильна преступлению.

Другие и ваша самооценка

Создавая человека для победы, но в течение его жизни, а также из-за мыслей и убеждений, которые есть у нас, на основе которых было построено наше общество, к сожалению, оно инициализировано к потерям и поражениям.

Важнейшей из этих мыслей и убеждений, играющих существенную роль в руководстве человеком и его поведением, или его фрустрацией, является тот образ себя, каким он видит себя, который представляет собой оценку и оценку в себе и своих способностях и потенциале, а значит, и того, чего можно достичь в жизни.

Если образ себя-это ваше восприятие самого себя, кто вы, что вы и что вы представляете. Именно то, как вы видите себя, то, как вы видите себя, определяет степень ваших способностей, объем вашего взаимодействия с жизненным опытом и потенциалом, и, таким образом, дает вашу жизнь.

Это магнит, он притягивает то, что согласуется с тем, во что вы верите и что чувствуете о себе. Это потому, что вы не можете действовать в манере, несовместимой и несовместимой с тем, как вы видите себя. Если вы видите себя способным человеком с ценностью преимуществ, вы будете тем, кем на самом деле являетесь. И если вы сами видите, что вы человек без способностей и ценности, вы также увидите это.

Например: легко для вас ходить по верхней деревянной доске шириной 30 сантиметров на земле. Но если мы поместим одну и ту же доску между двумя зданиями, которые поднимаются на десять этажей, то доска будет совершенно другой, не так ли?

Вы видите себя в ситуации первого в очереди, чтобы легко и безопасно сесть на борт. Во втором случае вы видите, как падаете сверху на доску, протянутую между зданиями. Поэтому ваш ум предупреждает вас, потому что он знает, что вы можете упасть на самом деле, как я представлял себе в вашем уме. Роль других в формировании образа себя:

А для других большая роль в формировании вашего образа себя, это потому, что есть закон, утверждающий, что я должен (склеивание делает искажение) говорить о мировых религиях швейцарских «фильтров Джона лава», уверяющих меня, что люди совпадают, чем когда они совершают какие-то другие, не теряется на моем уровне психологии психологический, но и биологический уровень к физическому, в том смысле, что они тоже являются чертами, следовательно, находят пары старше, выглядят одинаково.

Таким образом, корреляция имеет интегрированные функции с их положительными аспектами, когда вы улучшаете свой образ себя. А также взаимодействие с людьми, которые находятся в негативной депрессии критиковать ваши мнения и ваш опыт делает ваш образ себя склониться на дно. Давайте возьмем пример и на этот счет..

Представьте, что звонит ваш телефон, и собеседник слышит голос, говорящий вам: «оставайся на связи, мой друг. Я не хочу занимать у вас деньги, и я не прошу Вас оказать мне услугу. Мне пришло в голову просто позвонить вам и сказать, что я считаю вас одним из лучших людей, которых я вообще знал. Вы представляете собой большую ценность в своей карьере и гордость и уверенность вашего сообщества. Вы из тех людей, которые хотели бы быть с ними, потому что каждый раз, когда я с вами, я чувствую вдохновение и мотивацию, чтобы сделать лучше в этой области. Я хотел бы видеть тебя каждый день, потому что ты мотивируешь меня быть лучшим, каким я могу быть. Вот и все, что я хотел тебе сказать, мой друг. С нетерпением жду встречи с вами в ближайшее время.»

Что делать, если вы обратитесь к одному из ваших близких друзей, сказав вам эти слова, как бы вы себя чувствовали?, как будет ваш день?, и вы знаете, что эти слова честны и искренни, потому что это слова близкого друга.

Если бы Вы были врачом, стали бы Вы лучшим врачом?, если вы учитель, вы станете лучшим учителем?, если вы сотрудник отдела продаж, вы станете лучшим сотрудником отдела продаж?, если вы оба, то вы будете лучшим?. Вы станете лучшим независимо от того, кто вы или что вы делаете из-за этих слов?, вы, безусловно, станете лучшим, не в своем бизнесе, но вы также станете счастливее, не так ли?

Этот ваш друг не научил вас ничему в вашей сфере деятельности, чтобы стать лучше, он только улучшил ваше представление о себе, и только это может сделать вас лучше.

Люди ад

Философ и прозаик французского «Жан-Поля Сартра»: «ад-это другие люди», говорит об этой фразе, что когда отношения с другими отношениями испорчены и кривы, другой в этом случае будет только Адам.

То, как вы можете превратить наши отношения с людьми – возможно, самыми близкими нам – в мои. черт возьми, даже без этого мы чувствуем это? Если это так, то какова же дорога к успеху?, именно это мы и предлагаем вам в этой статье и это блюдо ментально полезно

Что человеческий организм очень чувствителен и уязвим к другим, настолько, что мы не будем прямолинейны, если будем считать, что другие являются существенной частью самого человека. Человеческий разум состоит из ста пятидесяти миллиардов нейронов, почти, и одной ячейки информационного хранилища размером с Библиотеку Конгресса США, и вмещает человеческий разум около 22 миллионов мыслей в секунду, нет сомнения, что это означает на счет защиты человеческого разума от чрезмерного отношения к другим и окружающей среде, где он поглощает всю информацию, эмоциональную и бессознательную окружающих его людей и сохраняет в своих записях для того, чтобы воздействовать на нее в будущем. Специалисты по рекламе и работе усердно изучают и используют эту информацию, чтобы влиять на выбор людей при покупке.

Существует также группа клеток при введении в человеческий мозг под названием «клетки зеркала», функция этих клеток заключается в имитации действий других и их психических подобию движениям и действиям одного и того же человека, было открытие этих клеток через феномен «стороны Фантомной Зоны», хорошо известный в последнее время в науке медицины, тот феномен, который означает, что ампутированная рука человека, как если бы он увидел, что чужая правая потерялась о мою руку, он чувствует то, что чувствует другой человек, и только при ношении чужой правой.

Существует множество свидетельств того, что люди – не что иное, как строительные блоки в единой структуре, системе, одной системе и единой целостности, и на один из них сильно влияет другой на психологическом, эпистемологическом и других уровнях.

Мы познаем себя через других, и думать о них в глубине нашего мышления-это важный способ построить наше восприятие самих себя, через их суждения о них. Где ум использует информацию, которая есть у других, когда мы думаем о себе и узнаем ее, и таким образом мы приговариваем себя, содержащуюся в суждении других о нас, и все, что мы говорим о себе, что содержится в суждении других о них.

Именно это заставило Сартра сказать, что другие-это ад, потому что независимо от того, как мы себя чувствуем, это результат нашего знания о себе и о том, что положения других являются его частью, если мои отношения с другими, негативные отношения плохи, я действительно нахожусь в тюрьме и аду их собственного создания.

Это заставляет нас перестать задаваться вопросом о природе наших отношений с другими социальными людьми, будь то семья, друзья или что-то еще, и о природе влияния этих отношений на них. Без сомнения, мы найдем какой-то ад, возникающий из-за невежества и неосведомленности, например, в отношении родителей ваша тюрьма в этом аду, когда у них есть такие положения, как вы глупы, или Вы неудачник, или ленивы, или что-то в этом роде, а также не в отношении ваших друзей тоже, поэтому вы должны сначала простить, а во-вторых, начать делать развитие, которое поддерживает вас вместе с другими, которое поднимает старую самооценку.

Что люди не являются адом, только в той мере, в какой мы позволяем им быть о себе негативной информацией и у них есть негативные термины. Мы несем ответственность за маркетинг лучшего, что у нас есть, за создание образа социального Я, которое мы хотим видеть для себя. Это, конечно, требует, чтобы мы давали много боли.

Трагедия войны инстинктов

Иногда слово превращается в отравленный, смертоносный и невидимый меч. И пока вы пытаетесь защитить себя с помощью того же оружия, вы убиваете себя. Люди используют это опасное оружие – это слово – с большим профессионализмом, они убивают себя и других вместе, и нет никаких сомнений в том, что это глупое самоубийство, но единственное оправдание этим бедным людям – то, что они не осознают, что делают.

Мы все постоянно сталкиваемся с этим конфликтом, и не осознаем его причин, потому что он вызывает тонкие причины, а также не осознаем оружия, которое мы используем в этом конфликте, потому что это также скрытое оружие. И всегда то, что мы делаем сами, когда испытываем других, и всегда то, что самые близкие нам люди непреднамеренно и сами того не сознавая, выходят из этого конфликта в полной темноте, мы не знаем причин, толкнувших нас на это, и не видим оружия, которым пользуемся, мы чувствуем боль, но не видим раны.

Не самый опасный рыцарь на поле битвы тьмы, когда вы не видите своего противника и не знаете меча, и вы не видите свои раны, которые кровоточат, чтобы прийти, без сомнения, что большая часть урона, который вы испытываете, будет исходить от меча, потому что вы просто не знаете его и не вмешиваетесь в него.

Что такое Невидимая война? тот и этот конфликт, который мы ведем все время и не знаем об этом? И кто ведет войну против? и почему? и куда идти за силой, когда нам плохо?, и почему мы праздны на пути нашего успеха, чтобы мы могли знать его так хорошо, но мы не разделяем только немного?.

Это война гуманистических инстинктов ядра, в том смысле, что основные инстинкты, которые существуют в каждом человеческом порядке вещей его жизни, толкают его в эту войну, не зная этого, так как знание человека ожесточенно, чтобы выжить, эти инстинкты не рациональны и не различают чужого соседа, и они могут заплатить вам без сознания, чтобы вы отомстили со стороны самых близких вам людей и даже ваших детей. Если иметь доступ к этой области бессознательного и работе этих инстинктов во всех человеческих взаимоотношениях, используя микроскоп, то мы обнаружим, что трагична именно реальная, а не сознательная борьба пола с полом.

Так что же такое инстинкты? Это согласно научному определению «поведенческие паттерны наследуются формой через потребности-биологические, такие как выживание и размножение», они, хотя и являются поведенческими паттернами в конце концов, постоянными биологическими агентами, такими как члены нашего тела, как сердце, легкие и т. д., И мы нуждаемся в этом, чтобы остаться в живых, не можем жить без них. Я надеюсь, что вы хорошо ответите на это определение, потому что основное внимание уделяется не этой статье, а всей вашей жизни.

Эти инстинкты-это те, которыми мы движемся в каждом порядке вещей, нашей жизни и в нашем поведении полностью, и ведут нас таким образом механизма, как автопилот или робот, и нет никакого способа говорить о семьях этих инстинктов, только продвигайте его, как мы продвигаем хищника.

Это нелегко, так как он принимает тип дизайнера и боится его, но используя систему микроскопа и исследуя с целью понять их и понять их влияние на них и понять, как они взаимодействуют, в дополнение к обучению и компенсации, мы можем говорить о семьях психологических конфликтов, в которых мы живем, и мы не знаем причин,

мы можем лечить раны наших душ, и мы можем держать их тихими вдали от угроз, которые заставляют их возникать и разрушать.

Мы разработали обучающую программу и продюсерские организации, чтобы укротить эти инстинкты, основанные на глубоком понимании человеческой психики – это революционное программное обеспечение и беспрецедентное содержание, и это пресс-декларация о тех, кто интересуется этой важной темой.

Что же касается битвы и конфликта, который мы ведем постоянно, то вот пример из повседневной жизни, который мы живем, чтобы объяснить... например, когда кто-то говорит вам это перед другими, это слово может иметь другие значения в современном контексте, но вы знаете, что они добиваются до вас и уважают вас, и этот человек может быть очень скоро, вы можете сказать, что это инновация для прелюдии или даже больше, так что же здесь произошло? Независимо от вашей реакции, этот человек напал на Основной инстинкт выживания инстинкты и социальные у вас есть, это инстинкт уважения, каждый человек хочет быть довольным от других, это будет реакция вашей непроизвольной невидимости-это месть, да достанется вам инстинкт мести В тонком смысле, и если я все еще буду вашим инстинктом причинять боль и кровотоциты все время, имейте в виду, что ваше подсознание думает все время в очень большом количестве очень идей, даже когда вы спите, и эти идеи В 20 миллионов мыслей в секунду. Именно эти представления заключаются в том, что чувство фиктивности, вызванное вами к этому человеку при нападении инстинктивно вызывает у вас уважение.

В научных идеях это влияет на ваше поведение и физически, и здесь не будет объяснять этот пункт об идеях, но достаточно указать, что эти идеи, похороненные в вашем подсознании, которые относятся к злоупотреблению другими, заставляют вас жить в Дхане, принимая роль жертвы и депрессии, я не знаю причины ЕСЕС, чтобы последовательно вызывать депрессию у вас лень, летаргия, апатия, отсутствие достижений и т. д... Это печально, не так ли?

Что может быть печальнее этого, мне очень жаль, что я ударил вас этими серьезными фактами, которые раскрывают трагедию великой трагедии, в которой мы живем, но хорошая вещь в этом кадре заключается в том, что просто раскрытие этих фактов является большим шагом к прогрессу.

Большая часть этой печали заключается в том, что вы пытаетесь покончить с миром, и здесь я имею в виду, что вы учитесь этому сознательно, потому что вы знаете своим интеллектом, что этот человек улыбается перед вами, вы оскорблены намеренно, сначала вы сделаете это в отместку сознательно и, возможно, выйдете в своем воображении раздавленным, вы в этой ситуации препятствуете производству плохих идей и производству чувства жертвы и тем самым удваиваете влияние этих идей на вас и вашу жизнь, хорошо следите за этим моментом.

Во-вторых, когда вы способны к мести, вы не специализируете ее на тех мыслях, которые отравляют внутри вас, но украшаете ее и заставляете ее умножаться, кроме того, есть мысли, которые снова отравят ваш ум, будет их положение, короче говоря, вы, когда закончите, убьете другого человека и вместе с собой.

Хуже всего то, что ваши инстинкты нападают на других людей не по их вине и что они причиняют вам боль и это месть, неосознанная вами и непроизвольная, и может быть тот, кто вымещает ее на самых близких вам людях, и это просто потому, что ваши инстинкты не рациональны, и этот момент очень серьезен и достоин внимания, это действительно трагедия, война инстинктов трагична.

Это еще не все, тема большая и сложная, и все, что я хотел в этой статье, – это пролить свет на этот серьезный вопрос, потому что, как я уже упоминал в самом начале, самое опасное, что рыцарь на поле боя-это тьма,

я советую вам сделать это упражнение, чтобы повысить эффективность этой информации, которая is..to перечитайте статью еще раз, сосредоточьтесь и впитайте высшее. Чтобы попытаться ответить на этот вопрос самому (каковы для меня основные инстинкты?) Во всех аспектах вашей жизни. Это самая важная часть в упражнении: напишите свои встречи с людьми, вещами и местами, которые причинили вам боль. который атаковал ваши инстинкты, втисните в него голову и начните от настоящего к прошлому, это упражнение очень сильно и мощно повлияет на вашу жизнь.

Навык самоутверждения

И когда вы свободны от этих негативных эмоций, мы чувствуем психологический комфорт, уверенность и уважение к себе. И тогда на полях жизни случается успех.

Некоторые думают, что для этого не нужно никакого умения, все, что есть, – это только выражение чувств, и говорят им, что выражение эмоций – очень тонкий процесс, и нужны навыки. Потому что мы можем обидеть других, выражая свои чувства, и в этом случае мы тоже будем в проигрыше, потому что если мы признаем, что выигрываем в этот раз за счет других, то это страдание также заключается в том, что мы принимаем проигрыш в следующий раз, когда выигрываем других, мы будем в этом круге обмена громоздкими. То, как выразить свои чувства, включает в себя наше понимание нашей проблемы и понимание нашего глубокого самоутверждения, где это не просто выражение для общения с другими.

Понятие самоутверждения:

Самоутверждение – это способ пойти на компромисс между глупым поведением других и нападением на них и их проблемы, что является средним путем между уважением прав самого себя и прав других тоже. Самоутверждение означает быть честным, сопоставлять подошвы наши с феноменом нас самих, наше мышление, наши убеждения, наши ценности и наше внутреннее с нашими поступками и поведением внешним. Это очень незначительное выражение, значит жить честно.

Например, если вы считаете, что курение вредно для здоровья во время курения, это несоответствие между ценностью вашего внутреннего мира и вашим виртуальным поведением угрожает вашей самооценке, и если вы думаете, что порнофильмы бесплатные и коррупционные, в то время как вы это делаете, это несоответствие между вашим поведением и ценностью вашего сна вашего самоуважения. Отсюда следует, что самоутверждение происходит не только во время общения с другими, но и во время общения с нами самими.

Когнитивный диссонанс:

В психологии это называется «когнитивный диссонанс» согласно теории когнитивного диссонанса, люди в этом случае психологическая безопасность, которая возникает в результате злоупотребления ценностями и убеждениями с миром, прибегают к трем видам действий с целью уменьшения когнитивного диссонанса у них есть и чувства, возникающие в результате как бы смягчения для себя и защиты своего образа и резюме, эти процедуры являются:

Первое: попробуйте изменить свое поведение, чтобы соответствовать своим убеждениям, например, в случае курения курильщик выходит из наркоза, чтобы избавиться от этих негативных чувств, вызванных несовместимостью его ценностей и поведения при курении.

Второе: попытайтесь изменить свои собственные ценности и убеждения. В том случае, если курение снижает должника от его восприятия рисков курения для здоровья, он будет ориентироваться как бы только на людей, которые прожили долгую жизнь и являются курильщиками с другими оправданиями.

Третье: попробуйте добавить новую реализацию в систему своих убеждений, например, сказать должнику, что курение увеличивает напряжение и гнев и помогает мне расслабиться.

Теория самоутверждения такова, что когда люди учатся угрожать своему образу себя, участвуя в нежелательном поведении в одной области, такой как курение, он может быть восстановлен, чтобы восстановить свое самоуважение, утверждая другой

аспект себя. В случае курения курильщик может восстановить самоуважение, напомнив себе, что его вклад позитивен, что он предлагает, например, в благотворительные организации или бедных детей, или напомнив себе, что люди любили и т. д.

Признаки плохого самоутверждения

Когда у человека есть изъян или слабость в самоутверждении, это отражается на его личности и ваших отношениях, характере его характера, упомяните о них..

- Проблема преувеличена перед окружающими, а я без убеждения отвечаю и на их желания, пусть даже за неудобства, и угождаю им, пусть даже в ущерб себе.*
- Плохая способность выразить свое неприятие, свое мнение или возражение в соответствующее время соответствующим образом.*
- Чувство вины и дерьмовое самочувствие.*
- Обеспечьте внимательное отношение к другим у меня есть пастбище своих собственных чувств, и постоянное, чтобы успокоить других.*
- Много извинений другим за то, что вы не звоните мне, чтобы извиниться.*
- Плохая способность выразить эмоции, мнения, желания и эмоции.*
- Слабая способность выразить личную точку зрения, которая противоречит мнению других и их желаниям.*
- Двойная решительность в принятии решений и перемещении и связывании данных.*
- Плохой зрительный контакт значителен.*
- Отвлечься от проблем и отложить выполнение домашних заданий.*

Навык самоутверждения – это важнейшие личностные качества, которые помогают человеку жить здоровой такой же успешной жизнью. Это навык, приобретенный через окружающую среду, образование и другие, и это хорошо, что она может заработать через специализированное обучение, есть много тренингов, которые помогут мне приобрести этот навык, но самое главное специализированное обучение-это практиковать их ежедневно.

Психологическая совместимость

Психологическая совместимость является общим термином в психологии – это термин сложный, загадочный в большой степени, что он соотносится с восприятием философской теорией человеческой природы, которая варьируется в зависимости от взглядов психологов. Хотя большинство психологов смотрят на нефть, я имею ее обратно от неприятностей, конфликтов, нефти и способности к гармонии с собой, другими, и это было только с этим консенсусом, мы находим, что каждая школа и теория перспективы в определении понятия психологической совместимости и ее факторов. Ниже мы рассмотрим тенденции и различные школы, объясняющие процесс психологической совместимости.

Первоначально Ван термин адаптация означает (адаптация) и приспособление означает (баланс) и существует большое различие между этими определениями из-за характера согласительного процесса и теоретической основы и философии, которая применяет их к исследователям, есть три направления, когда определение согласительного процесса, а именно: :

Первая тенденция: владельцы считали так, что психологическая совместимость-это свойство устанавливать психологическое равновесие между индивидом и самим собой и между индивидом и его окружением, с другой стороны, согласно этому определению, средний индивид одинаково имеет право на потребности и требования физические и психологические в рамках культуры, в которой он живет, что представляет собой степень гибкости и вытеснения в рамках среды, в которой он живет. Некоторые придерживаются мнения, что существуют вопросы уведомления о примирительном процессе блага, такие как счастье и психологическое, поэтому я знаю совместимость, которая достигается для достижения счастья с самоудовлетворением и удовлетворением мотивов и потребностей первичных врожденных и органических, физиологических, вторичных и приобретенных.

Способ второй: согласно этому направлению, примирительный процесс лежит в обществе, включая стандарты, обычаи и традиции и не должен падать или сталкиваться с ними, поэтому исследователи-бихевиористы, которые являются сторонниками этого направления, утверждают, что процессы гармонизации приобретаются и что индивиды уходят от сообщества и меньше внимания к социальным инсинуациям, поведение которых принимает форму гомосексуализма не совместимо.

Способ второй: Владельцы этого направления утверждают, что примирительный процесс с терпением и средним человеком лишен внутренних конфликтов и эмоциональных и бессознательных и проявляется с определенной степенью гибкости и реагирует на стимулы новых должностей уместно и он насыщен для своих внутренних первичных и вторичных приобретенных и он совместим с требованиями роста через различные этапы жизни и это отражается, конечно, на окружающей среде, в которой они живут, поэтому исследователи аналитики, склонные в этом направлении полагают, что умерший человек-это человек с активным эго, который контролирует как ИД, так и эго сверху и может уравнивать требования идентичность и решения Высшего Я и поэтому индивид способен принимать свои ментальные решения Психологические и социальные самые лучшие.

Психологические теории, объясняющие исследование-нефть: вот взгляд психологических теорий рассуждения на психологическое.

Во-первых, поведенческая теория: пионеры поведенческой теории предполагают, что психологическая совместимость-это процесс, приобретаемый посредством обуче-

ния и опыта, переживаемого индивидом, гармоническая активация опыта, указывающая, как реагировать на жизненные вызовы, которые встретят подкрепление или цементацию.

Во-вторых, теории психоанализа: что процесс совместимости личностный, как он его видит (Фрейд Фрейд), часто не ощущается никаким, что индивид не живет реальными причинами многих своих манер, что совместимое может удовлетворять требованиям, необходимым для миграции через социально приемлемое, так как мнение о том, что невроты и психозы являются формой неправильного выравнивания и что существенные черты совместимого с психическим здоровьем представлены в трех атрибутах: сила эго. Умение работать. Много любви.

В-третьих / теории человечества: посмотрите на пионеров человеческого контакта с тем, что человек как объект актер может решить проблему путем балансирования, и он не является рабом детерминизма биологический как агрессия, как видел Фрейд или внешние стимулы, как видели бихевиористы радикалы, с подобными (Watson and dwelt 1993) и что совместимость означает совершенство эффективности и самоактуализации, в то время как плохая совместимость приводит к чувству неспособности индивида и концепции негативного я.

Ранее введенное нами, мы находим, что средства преодоления фрустраций и достижения поставленных целей и удовлетворения мотиваций и потребностей приемлемым для других образом соответствуют их обычаям и социальным ценностям той стороны, а также достижению гармонии и совместимости между мотивациями и потребностями и отсутствию психологического конфликта с другой стороны, если проверка этого индивида стала доступной для равновесия хорошо.

В то время как плохая совместимость означает неспособность индивида достичь своих мотивов и удовлетворить свои потребности из-за социального давления или неспособность координации между этими мотивами или были удовлетворены. соизмеримы с социальными ценностями и удовлетворенностью окружающих его и в данном случае индивида в отношении расстройств психики.

Достижение – это проблема и решение

Прежде чем помочь вам, вы должны знать свою роль и то, что вы делаете, что должно быть сообщением для вас, показанным ему в этой жизни, и верить в него и иметь веру в этот факт, потому что с верой вы найдете силу, которая заставит вас выйти за пределы всех шансов, и следовать правильному является лучшим кандидатом для вас в вашем путешествии, чтобы найти веру.

Вера означает не просто верить копам, мы знаем из нашей религии, что вера-это вера по всем углам, без сомнения, что трудность заключается в последнем требовании, мы должны продолжать это упорно, чтобы иметь привилегию веры и великой веры. И теперь вы, дорогой читатель, знаете о проблеме, ученые и менеджмент говорят, что знание проблемы-это половина решения.

Мы все склонны откладывать дела, потому что они либо трудны, либо у нас есть трудные вещи, либо они представляют собой не трудный выбор, либо потому, что мы застряли в соблазнении других вещей. Эта отсрочка или маркетинг заставляет нас тратить много времени на тривиальные вещи, в то время как нас просят выполнить важную работу для нашего будущего. Думаю, студенты меня хорошо поняли.

Если вы страдаете от прокрастинации и постоянной задержки для вашего бизнеса, позвольте мне сначала предложить вам некоторые мощные идеи, которые помогут вам избавиться от этого маркетинга или поцеловать его, чтобы сказать вам, что маркетинг принимает две формы: либо отложить начало, либо отложить завершение задачи, и позвольте мне также передать вам это эссе философа Уильяма Джеймса, где он говорит: «Нет ничего более напряженного, чем потеть вечно на незавершенной миссии.»

Следующие идеи помогут вам Инша Аллах избавиться от маркетинга, который является далеко не всем, это часть 100 идей в моем тренинге, которая называется «мгновенная самомотивация», и, даст бог, я постараюсь познакомить вас с остальными идеями в следующих статьях. И не забывайте, что мы пишем здесь в качестве примера только для ратификации.

1_ признайте свою собственную беспомощность: чувство, что вы думаете, что вы планировали и вот-вот начнете задачу, признание болезни-это первый пример лечения, и это признание делает вас открытым для нового вида силы и готовым принять ее, а также признание заставляет нас закрыть дверь для оправдания неудачи, которые служат нам нашим умам, я думаю, мой друг и кричу, я мог бы это сказать, что я (такой-то) – это барьеры для начатой задачи (sic), и я знаком с моей неспособностью.

2_ представьте себе конечный результат: В том смысле, что вы представляете себя, когда пишете последнее предложение, эта идея основана на законе контракта, который заключается в том, что контракт не различает истину и фантазию, как только ваше воображение вы хотите сделать, говорит вашему мозгу зарегистрировать торговлю внутри него, как будто это реально, и это не так много преимуществ от них, которые вы создаете мысленно, чтобы сделать задачу, которую я себе представил, и она стала «легче», что побудит вас «начать» немедленно, так как ваше подсознание будет держать другие идеи на основе этого опыта, и потому мысли вызывают чувства, чувства тревоги и беспокойства.«страх» перед недостижением поставленных задач будет усиливаться, что повысит легкость и профессиональное отношение к вам, почему бы не начать прямо сейчас, представив себе, что вы закончили свою задачу?»

Есть стили и типы, которым здесь не хватает места для объяснения, но наиболее эффективным является то, что используется только героями, которые воображают

каждое движение и каждый прыжок в деталях «множественно», ключевое слово здесь – «повторение», потому что это работает мне нужно утопить мысль в глубинах подсознания, так как представлять детали больше, чем качество градации, желательно также близко к глазу.

3_ ранг вашего места: ваш офис или ваше рабочее место, короче говоря, сделайте так, чтобы ваше место отражало то, каким вы хотите быть в своей жизни, не только установлено один раз, а затем покиньте его через некоторое время после этого, но и ранг вашего офиса, после того как вся работа закончит его, потому что при устройстве вашего офиса придется автоматически «выбирать», что будет сделано после этого, как я вам объяснил, часть «выбора» важна, потому что многие люди предпочитают не выбирать из-за «своего страха» риска, и таким образом превысят стадию выбора, «хотя это было трудно», вместо того, чтобы откладывать это и уклоняться от них.

И держите на своем столе только те инструменты, которые вы используете, просто помните, что это не магазин для инструментов, и даже инструменты, которые вы используете время от времени, чтобы держать его подальше от вашего стола, гибкого себя, мой друг. Я преодолел прокрастинацию всякий раз, когда вы нуждаетесь в них и для нее.

Если ранг вашего места, будь то ваш офис или ваша комната, или ваш дом, или ваша машина, или ваши компьютерные файлы, или электронная почта, чтобы упорядочить ваши мысли, потому что расположение заставляет вас определять свои приоритеты и избавляться от лишней вещи, которые сбивают меня с толку, так или иначе, правило здесь заключается в том, что всякий раз, когда вы говорите вещи в своей жизни, вы увеличиваете свой контроль над ними.

4_ take Scheme: в том смысле, что вызов вашим мыслям-это набросок, о котором вы хотите написать, а это значит также разработать план для вашей цели, любой проект важен, потому что то, что называется «планировщиком проекта», в этой схеме заключается в определении шагов и хронологии событий, отсутствие этой схемы-это то, что составляет большой барьер перед началом важно, перед принятием бета-версии необходимо определить площадь и количество комнат и поэтому без этих деталей будет «начать» в здании сложно, а также «закончить».

5_ интерфейс напрямую: в том смысле, что перед проблемой маркетинга и т. д. Причины для покупки Вашего, это «страх» перемен или страх критики других или страх перед риском и перед неизвестным или страх неудачи в важном или, возможно, страх успеха, который выведет вас из зоны комфорта правило, которое я использовал, это может быть также причиной стремления к совершенству, которое ищут многие брюки.

Если одна из этих причин-это то, что мешает вам начать искать причину за этой причиной, какова причина этого страха?, сделайте эту медитацию для себя и изучите результат, если он не обнаруживает причину в начальной сессии, которую вы узнаете через секунду.

А мск по ошибке и то начинают слабо, а потом прислушиваются, вы обнаружите, что идете сначала медленно, как поезд в начале движения, но что же начать поезд в движении, набирая скорость мало-помалу и никто после этого его не остановит.

Я хотел бы применить эти идеи к моему другу, и не забудьте поставить себе священное послание, и это ищет вашу веру, и помните все, что эти идеи связаны с вашим будущим, и ничто не является более важным, чем это.

Иди, мечтай, Ангел осуществил твои мечты, оставив свой след в этом мире.

Прокрастинация и само мотивация

Заниматься маркетингом, прокрастинировать и откладывать важные дела снова и снова-это одна из самых больших проблем нашей нефти, но это проблема, с которой сталкивается каждый человек, потому что он обнаруживает, что вы делаете много задач и дел, которые вы должны делать, но он обнаруживает, что откладывает начало выполнения работы или откладывает ее завершение на другое время.

Когда мы говорим о маркетинге, то подразумеваем под этим перенос начала выполнения задачи, а также перенос окончания на более позднее время. Если вы приходите, чтобы начать выполнять работу, знайте, что они важны, или проводите слишком много времени в легкомысленных делах, или начинаете покупать потребности по сезонам года и праздникам накануне всего одного дня, или идете к врачу после нескольких месяцев ощущения, что что-то у вас не так, или вообще начинаете какое-то дело после указанного для этого времени, потому что вам нужна такая тревога, которая толкает вас к достижениям, то вы, мой друг, планируете это сделать.

Не волнуйтесь, я не единственный, кто страдает от проблемы маркетинга, так как некоторые статистические данные показывают, что доля людей, которые страдают от хронического маркетинга, колеблется от 15% до 20% населения. В нашу эпоху все более заманчивого и трудного сопротивления, которое конкурирует, чтобы поглотить ваше время и остановить вас от выполнения вашей работы, которую вы хотите сделать, маркетинговая проблема стала проблемой, наиболее распространенной среди всех людей.

Если вы хотите честно специализироваться на той вредной привычке, которая дает вам о работе, достижениях и успехе, первое, что вам нужно сделать, это признать, что вы планировали, потому что признание проблемы-это первый шаг к ее разрешению. Если я спрошу тебя сейчас, ты планируешь это сделать? Мы должны признаться перед самим собой, передо мной, что вы все спланировали, и предпочитаем говорить это вслух. «да, я планировал, и я планировал, и я хочу избавиться от этой привычки».

Обратный маркетинг-это стимуляция самого себя, означает, что бонус, который вы найдете у нее за спиной, чтобы избавиться от типичного маркетингового дарителя, как правило, является самостимуляцией, которая делает вас отличным от всех окружающих, без сомнения, нам нужен этот навык особенно в современных рабочих условиях, характеризующихся высоким уровнем конкурентоспособности.

Проблема маркетинга-это не простая проблема, и не трудная проблема. Все это не является самостоятельной проблемой, но, как и многие проблемы, которые мы имеем, в ответ на проблемы другого создает состояние цепной реакции. Когда волочит ноги, то пытается решить другую проблему. Поэтому мы должны искать проблемы, которые вызвали появление проблемы маркетинга.

А доктор «Перес Стил», профессор колледжа хаски Бизнеса Университета Калгари, исследует эту тему и продолжает относиться к интерпретации прогнозов гладко маркетинга, эти трактовки четырех различных факторов мы можем через свои знания вопросов, связанных с маркетинговым поведением, это уравнение есть..

Значение $(t \times s)$ деленное на $(t \times h)$

Где (T) обозначает ожидание, (S) обозначает ценность, (M) обозначает крайний срок, а (H) обозначает индивидуальную чувствительность. Чтобы прояснить ситуацию, мы можем снова сформулировать уравнение в следующей форме.

Ожидаемая величина x значение, деленное на крайний срок x чувствительность человека

Ниже приводится объяснение каждого из них.

Напряжение (в): *ваш прогноз о том, как можно добиться поставленной задачи, так что вы действительно можете запустить задачу под рукой, а заканчиваются в соответствующее время для этого? Если вы остановитесь, у вас нет возможности или навыков для выполнения, или о сроках его огромный очень или чрезвычайно напряженным, то почти наверняка вы будете. Или, если вы остановитесь, вы сможете завершить его в срок, он уверен, что вы будете делать. Та древняя мудрость, которая говорит: "независимо от того, думаете ли вы, что вы предлагаете или не предлагаете, тогда вы правы». совершенно верно: чем больше ваши чувства и ваше ожидание, что вы компетентны и можете выполнить задачу, тем менее вероятно, что он будет говорить с ним.*

Значение (ы): *ценность вещи есть, какая цена или стоимость за выполнение этой задачи?, это вопрос, который вы должны задать себе, чтобы узнать стоимость задачу, которую вы хотите сделать, и значение возврата, который даст ему после своей профессии, и каждая вещь ценная, и вы должны использовать значение за задачу вы хотите выполнить ее, потому что всякий раз, когда я сказал добавленную стоимость по уму ты у меня есть задача, тем больше вероятность, тем выше стоимость задания или работу за вас, тем менее вероятно, что ваш убежища задержки. Направьте свое мышление в сторону курорта, и вы получите штраф за выполнение своей задачи, чтобы мотивировать себя на это.*

Крайний срок (м): *в какое самое раннее время вы должны закончить работу? И это крайний срок для выполнения задачи?, то этот фактор играет главную роль в поведении маркетолога, где отмечается, что время было важно сузить, тем менее вероятно, что человек, отвечающий за эффективность маркетинга. Чем больше после окончания срока выполнения задания, тем больше вероятность того, что человек маркетолог. Таким образом, мы видим, что многие студенты задерживают изучение своих уроков из-за даты сдачи экзаменов, сообщается, что они приближаются к крайнему сроку сдачи своих экзаменов. Вы должны дать себе перерыв от времени, и я не оставляю это важно время от времени в ожидании препятствий, которые могут дать вам, пока вы находите задачу.*

Чувствительность индивида (Н) А: *средняя чувствительность индивида к желательности выполнения задачи. Если ум сопротивляется тому, чего вы не хотите или что вам не нравится, это может быть отложено. Чем раньше задания приились Вам по душе и у вас возникло желание их выполнить, тем больше вероятность того, что вы это сделаете, чем раньше задание стало для вас нежелательным, тем больше вероятность того, что оно заговорит и затянет вас на задание. И вы также должны сказать, что работа к работе увеличивает ваше желание задачи, и что работа огромного списка о преимуществах и удовольствиях, которые вы получите, когда закончите задачу, вы также можете перечислить другую цену, которую вы платите, или убытки, возникающие из-за неудачи вашей работы. Это делается для того, чтобы усилить фактор вашего желания завершить свою задачу.*

Таким образом, мы можем предсказать поведение маркетинга с помощью этих четырех факторов уравнения и задать следующие вопросы..

- 1. ожидание успеха (могу ли я выполнить задание и выполнить его хорошо?).*
- 2. ценность выполнения задания (насколько важно для меня его выполнение?).*
- 3. крайний срок выполнения задания (в какое самое быстрое время вы выполнили задание к этому времени?)*
- 4. чувствительность индивида к поставленной задаче (насколько мне нравится это делать)*

В дополнение к этим четырем факторам уравнение помогает нам предсказать безопасность маркетинга для задачи или проекта, они накладывают наши руки на факторы, управляющие поведением нашего маркетинга, без сомнения, если бы нам удалось контролировать эти четыре фактора, мы бы полностью избавились от проблемы маркетинга и заменили его миром другой-само мотивирующей

.

Культурная разница

В наше время появились взгляды, интерпретации и перспективы, и с этим стало трудно иметь дело. У меня есть одно мнение на один предмет из-за различий многих взрослых между интерпретациями. Это привело к возникновению множества течений, партий и сект, причем часто возникают и разногласия между взглядами, и разногласия между отдельными людьми и группами, и разногласия, возникают конфликты, и войны, и кровь, и жизни.

Это происходит из-за дефекта культуры различия, те случаи, которые не удалось примерить на себя или то, что они называют термином «интеллектуалы» в ее обращении в арабских обществах, о чем свидетельствует множество сект и партий, противостоящих многим различиям, которые возникли и ухудшились в результате приводят к культурному различию.

Культура разных измерений одной и той же философии, должна быть выделена и сформулирована в легкой манере, чтобы ее понимали дети, взрослые и даже понимали, идя дальше своей походкой во время круиза по странам арабского мира. Мы, несомненно, остро нуждаемся в этом, если бы мы были действительно честны в нашей решимости сосуществовать, выживать и вымирать.

Секрет этой разницы:

Так в чем же заключается тайное различие мнений, взглядов и толкований на вещи и явления в этом мире?

В человеческом разуме есть все тайны. В сознании каждого человека существует сложная сеть понятий, связанных со всем в жизни, интерпретация которых не является всем в жизни. Эти понятия пронизываются там, где он соединяется со всей концепцией другого посредством «знака» определенного.

Следует отметить, что слово «знак» относится к тем звеньям, которые соединяют между собой две разные вещи, причем слово это очень эластично, поскольку «отношение» не есть нечто, а образующие отношения формы и их вариации бесчисленны. Возможно, это полезно для расширения некоторых концепций.

Таким образом, если мы представим себе эту сеть понятий и отношений понятий, мы обнаружим, что они напоминают паутину, сложную плотность понятий, которые объясняют жизнь вокруг нас, и думая, что это то, что будет философией каждого человека в жизни, это понимание и философия особых, как очки, которые мы носим, чтобы видеть мир.

Если этот зеленый мы видим мир зеленым, если очки розовые, мы видим мир розовым, а если черный фургон, мы увидим его черным. Не стоит винить систему, свой взгляд на жизнь, а вернее объяснять свою жизнь, потому что это как болезнь общая для «дальтонизма», и разве можно винить человека, у которого больной дальтонизм видит красное, черное, зеленое, белое?! Конечно, никто не имеет права, если это так.

Мы должны принимать это во внимание, когда вы не согласны с другими в их интерпретации вещей и объектов, независимо от того, насколько они малы или велики. Те, кто говорят, что есть фиксированные критерии строгой идеологии, такие как продукт, и делают из безопасности продукта пробу какой-то другой, чтобы превалировать мнение категории у меня есть мнение другого класса, я говорю им, что я один из учеников и учителей для продукта; вы используете безопасность Старого антиквариата в век продвинутого оружия и диверсифицированного и развитого до максимума, чем вы думаете, и вы похожи на того воина, который сражается в щите и коне в век пулеметов, танков и ядерных бомб, смертельных. Поскольку продукт-это не только функция,

одна из функций ума, мы не можем ограничивать роль ума только в акте логического мышления.

Мы разные по своей сути, и нет двух одинаковых людей в этом мире, потому что Бог-это тот, кто создает каждого из нас только одного, не похожего ни на кого другого. Различие обогащает нас и обогащает нашу жизнь, и если есть одна причина только для наций и сообществ, то эта причина будет именно различием.

Победить тревогу

Это касается большинства проблем, которые преследуют людей в нашем обществе. Из-за страха перед будущим, страха потери имущества, страха перед неизвестностью и превратностями судьбы. Тем более что мы живем в условиях чрезвычайного и кризисного положения, их жизнь не обеспечена экономически и чувствуют они себя на краю пропасти.

То, что многие не знают о беспокойстве, что смертельная болезнь, возможно, является самой опасной болезнью. Многие врачи на протяжении всей истории предупреждали о серьезности этого беспокойства, и я написал «доктор Алексис Каррель, лауреат Нобелевской премии по медицине, говорит:» предприниматели, которые борются с тревогой, рано умирают». Это касается не только моего бизнеса, но и всех людей из всех других групп.

Говорит доктор «Жуба», который является одним из лучших врачей в Америке: «я могу семьдесят процентов пациентов, которые приходят к врачам, лечить себя, если они избавились от беспокойства и страхов, которые контролируют их». Коробка: «думайте не о том, что я имею в виду, что их болезнь является поддельной, а является реальной болью, эквивалентной боли поврежденного зуба, возможно, большинство из них стократно. Я вспоминаю такие заболевания, как диспепсия нервной системы, язвы желудка, расстройства работы сердца, бессонница, головные боли и некоторые виды паралича. Эти заболевания представляют собой настоящий вызов, и я знаю, что сказать, я сам жаловался на язвы желудка на протяжении двенадцати лет. Ван страх вызывает тревогу, тревога заставляет нервы повышать настроение, воздействуя на нервы желудка, а пищеварительные соки для соковыжималок токсичны и часто приводят к язве желудка».

Нет никаких сомнений, что семьдесят процентов пациентов-это не маленький процент, что заставляет нас больше заботиться о причине анти-тревоги и помогать этим семидесяти процентам. Если доктор Джубга сообщил нам каскадную цепь причин заболеваний, которые начинаются с фискальной тревоги Vespa нервов Vespa тем более и затем воздействуют на нервы желудка. Мы находим описание красноречивых причин той же болезни на языке доктора «Джозефа П. Монте», автора книги «удары по нервам», он говорит: «язвы желудка не возникают от того, что вы едите, но они приходят, чем едят вас.»

Как избавиться от беспокойства?

Доступ к магии для избавления от беспокойства есть (жить в границах сегодняшнего дня), в том смысле, что я не забочусь о том, что произойдет в будущем, и концентрируюсь только на жизни в пределах сегодняшнего дня. Он говорит: «Мистер Уильям Юз», в выступлении перед студентами выпускниками Йельского университета: закрой двери на прошлое.. используй без будущего, познакомься с жизнью в границах сегодняшнего дня.» Он также говорит: «лучший способ подготовиться к завтрашнему дню – это сосредоточить весь наш интеллект и нашу страсть в завершении рабочего дня на лучшем... только так мы сможем пообедать». Несомненно, это отличный рецепт избавления от забот о будущем и беспокойства, вызванного им.

Если мы постоянно напоминаем себе, что будущее начинается сегодня, и сегодняшний день наиболее достоин внимания, и нет смысла беспокоиться о будущем, мы можем кричать о нашем фокусе, чтобы бросить его в наши руки сегодня, чтобы посмотреть на него. Особенно если помнить, что вред здоровью опасен для нашей жизни.

И тот же учитель писал великому романисту Роберту Льюису Стивенсону: «каждый может сберечь груз, независимо от его веса, чтобы ослабить тьму. И каждый может работать один день, каким бы трудным он ни был. И каждый может жить и спать спокойно, удовлетворенный, терпеливый, любящий, чистый, пока не зайдет солнце. Вот чего ты хочешь от жизни в истине».

НОВАТОРСКОЕ МЫШЛЕНИЕ

В чем же секрет прогресса и развития во все века?, и это творческое мышление. Бумага является причиной научного прогресса во все века, является той последней промышленной революцией, которая изменила облик человеческой цивилизации, которая является последней из всех последующих революций электронной коммерции и технологий, которая изменила качество жизни человечества на лестнице развития и роста.

Цели психического здоровья с его позитивным продвижением навыка творческого мышления у людей, с целью повышения их эффективности и способности сталкиваться с различными жизненными проблемами и повышать качество их жизни в целом.

И творческое мышление. это тот тип мышления, о котором он думал «Томас Эдисон» философ и ученый, который изобрел лампочку, осветившую мир, который изобрел четыре термина кино, пишущую машинку и множество других изобретений, которые изменили мир. Именно так он думал об одном из Да Винчи, Генри Форде и всех великих мира сего.

Инновационное мышление – это способность генерировать новые привычные идеи и идеи, а также способность находить новые радикальные решения проблем. Он всегда носит продукцию из ряда вон выходящую, в том смысле, что инновационная, всегда является продуктом людей вещи новые. Когда рационализаторство в художественном, интеллектуальном, литературном, лингвистическом, мы вызываем его рационализаторством слова, но когда рационализаторство в полях науки и материальной технологии, мы вызываем его вымыслом слова.

Качества творческого мышления:

И творческое мышление. с этой страницей связано следующее..

1. чувствительность к высокотехнологичным проблемам, в смысле превосходящей способности распознавать клетку или проблему.

2 – взаимодействие непрерывного и сознательного с фактом.

3 – беглость, скорость производства большого количества идей за короткое время.

4. гибкость, то есть способность менять ракурс мышления без планирования или ригидности, а также открытость ко всем темам и образцам мышления различны.

5. высокая способность я говорю вещи, воспринимаю неадекватности и недостатки.

6 – оригинальность, то есть способность генерировать идеи собственных подразделений, причем необычные или уникальные, то есть выходящие за рамки обычного.

Обладатель такого рода мыслительной способности эффективно использует левое и правое полушария, что означает большую способность избавляться, проектировать, создавать, устанавливать, строить, находить новые отношения между субъектами и объектами, а также объяснять различные явления действительности и творчески их выражать, а также изменять ее к лучшему. Личная инновационная также решимость, настойчивость и стремление к обновлению, принятие риска и любовь к разведке и доступу к торговле.

И творческое мышление. как и на картинках, в пустоте нет ничего. В том смысле, что окружающая среда играет фундаментальную роль в поощрении инноваций или их сдерживании. Предназначается для окружающей среды, что является другим для человека, будь то микросреда, представляющая семью, школу, друзей, или большая среда, представляющая общество в целом со всей его культурой, искусством и образованием, религиозным и прочим. И окружающая среда, которая поощряет инновации, большое движение и постоянные изменения от хорошего к лучшему, и, возможно, ключевым фак-

тором прогресса развитых стран является то, что они преуспели в создании климата, который поощряет меня к инновациям.

Он может приобрести индивидуальные навыки творческого мышления путем обучения, есть несколько упражнений и психических игр, которые помогают приобрести навыки творческого мышления, есть учебные программы и семинары, которые мы предлагаем в этой области с целью предоставления человеку навыки творческого мышления в различных областях его жизни, как в своей карьере, чтобы повысить свою эффективность на работе или в своей личной жизни, чтобы навязать свои личные возможности.

Чтобы инновации и технические термины были синонимами, и то и другое должно быть из другого, и если мы хотим догнать прогресс, мы должны заботиться о том, что у нас есть инновации в нашем обществе во что бы то ни стало.

Секс и воля к жизни

Мы все движимы волей, желанием выжить, желанием контролировать, желанием секса и волей жизни. Воля жизни-это то, что движет нашим браком, а достижения и построить дом, чтобы сохранить детей и удовлетворить их потребности, и наша воля жизни также о росте и развитии и достижении совершенства и успеха во всех областях нашей жизни.

Защищайте себя, и свое имущество, и свои достижения, и свои цели, и мечты, и о нашей эволюции, и о том, что мы хотим добиться прогресса для самих себя, и все это благодаря воле жизни. Воля жизни-это то, что стоит за каждой формой достижения, успеха и развития, существующей на поверхности нашей планеты.

С точки зрения воли к жизни самой важной вещью в существовании вообще является секс, потому что это средство, с помощью которого встречается жизнь через половое размножение и передачу генов и развитие через последовательные поколения, вплоть до того, что некоторые виды организмов умирают после секса и что они рискуют своей жизнью ради секса, когда секс-это цель, а жизнь-только средство для этой цели.

Секс одновременно прост и сложен, где процесс привлечения формирует компанию, его вариаций бесчисленное множество, большинство из них вне круга человеческого волоса, говорит Миллер, романист и живописец, американское искусство происходит из наших инстинктов сексуального насилия, а все формы художественного самовыражения имеют корни в нашем желании сексуального возбуждения произвести впечатление на другого партнера, и это включает музыку, искусство, поэзию, романы, живопись и художественные представления, и даже чувство юмора и комедии.

В общем, либидо стоит скрыто за всем, что мы делаем и продаем его другим как мотивацию к овладению жизнью, чтобы не отрицать существования нашего человеческого существования других в нашем мире, мы познаем себя через других, и когда они знают мужское, например, технические презентации перед мужским, они делают это по отношению к себе и репетируют свои инстинкты.

Не только Миллер автор этого мнения, но и я, немецкий философ «Шопенгауэр» считает, что секс является основным основанием жизни всех существ, а также сталкивается с ними во мнении «Фрейда» психического мира, известного и названного отцом психологии, где считается, что секс является ключом к интерпретации человеческого поведения и, через него, может объяснить поведение человека с нуля.

Но многие люди не принимают эту точку зрения, потому что они считают, что искусство-это нечто утонченное и чистое, в то время как секс-это нечто грязное и не должно смешиваться с грязным маслом, это заблуждение наверняка, потому что секс-это не что-то грязное, это источник нашего бытия, и все объекты на поверхности нашей планеты являются продуктом сексуального.

Также в наших арабских обществах считают, что секс-это что-то грязное и стыдно, что мы говорим, и уходим от обсуждения любой сексуальной темы, даже если болезнь причиняет нам неприятности, мы думаем, что это достойная застенчивость, на самом деле это не достоинство или стыд, а его полное отсутствие.

Без сомнения, я трачу так много энергии в нашем обществе, или, может быть, точнее, пренебрегаю самой мощной энергией на поверхности планеты, энергией, генерируемой половым влечением, они не ведут никакого учета, и как в нашей общественной жизни, так и в устройстве наших институтов, и в том, как мы воспитывали наших детей, и если мы положим ее на счет при условии, что у нас есть нужное количество,

как предлагал Запад, будет сильный стимул для членов сообщества на производство, развитие и прогресс, так что их сила проистекает из воли самой жизни, жизни, которую вы хотите дать той же самой жизни и той же самой жизни. средством для этого является секс.

У нас нет конкретных предложений, которые мы предлагаем здесь для этого, но человеческое воображение может создать тысячу способов, которые позволят нам оптимально эксплуатировать сексуальное влечение без сотрудничества с религиозными ценностями и культурными традициями в арабских обществах.

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «Литрес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на Литрес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.