

Н. Г. Петрова, И. В. Додонова,
М. В. Полюкова

ОСНОВЫ
экономической теории.
Экономика и управление
здравоохранением

Учебное пособие



Санкт-Петербург
СпецЛит

**Наталья Гурьевна Петрова
Инна Владимировна Додонова
Майя Владимировна Полюкова**

**ОСНОВЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ
ТЕОРИИ. ЭКОНОМИКА И
УПРАВЛЕНИЕ В ЗДРАВООХРАНЕНИИ.
Учебное пособие**

Текст предоставлен издательством

http://www.litres.ru/pages/biblio_book/?art=10262470

*Основы экономической теории. Экономика и управление в
здравоохранении. Учебное пособие: СпецЛит; Санкт-Петербург; 2015*

ISBN 978-5-299-00677-3

Аннотация

Учебное пособие подготовлено в соответствии с действующим Государственным образовательным стандартом для студентов среднего профессионального образования по специальности «Сестринское дело». Оно включает вопросы общей экономической теории, экономики здравоохранения и основ управленческой деятельности. Пособие содержит тесты и ситуационные задачи. Оно предназначено для студентов, преподавателей системы среднего медицинского

профессионального образования; может быть интересно также для бакалавров сестринского дела, студентов медицинских вузов, а также для всех, кто интересуется вопросами экономики и управления здравоохранением.

Содержание

Условные сокращения	6
Часть 1. Основы экономической теории	7
Глава 1. Экономика как наука	7
1.1. История развития	7
1.2. Определение и содержание экономики	14
Контрольные вопросы к главе 1	19
Глава 2. Экономическая система общества.	20
Основные термины и категории экономики	
2.1. Понятие и виды экономических систем	20
2.2. Составляющие экономической системы	23
Контрольные вопросы к главе 2	32
Глава 3. Понятие о товарном производстве	33
3.1. Условия и предпосылки развития товарного производства	33
3.2. Участники товарного производства	36
3.3. Организационные формы товарного производства	38
Конец ознакомительного фрагмента.	43

**Наталия Петрова, Инна
Додонова, Майя Полюкова**
**Основы экономической
теории. Экономика
и управление в
здравоохранении.
Учебное пособие**

© ООО «Издательство „СпецЛит“», 2015

Условные сокращения

ВВП – валовый внутренний продукт

ВНП – валовый национальный продукт

ДМС – добровольное медицинское страхование

ЕТС – единая тарифная сетка

КСГ – клинико-статистические группы

КТУ – коэффициент трудового участия

ЛПУ – лечебно-профилактическое учреждение

МРОТ – минимальный размер оплаты труда

НД – национальный доход

НП – национальный продукт

НТП – научно-технический прогресс

НТР – научно-техническая революция

ОМС – обязательное медицинское страхование

ООО – общество с ограниченной ответственностью

ОСОТ – окладная система оплаты труда

СПО – случай поликлинического обслуживания

ТК РФ – Трудовой кодекс Российской Федерации

Часть 1. Основы экономической теории

Глава 1. Экономика как наука

1.1. История развития

Истоки экономической науки следует искать в учениях мыслителей Древнего мира. Первые попытки теоретически осмыслить экономическое устройство общества были сделаны в сочинениях Ксенофонта (430–335 гг. до н. э.), Платона (428–348 гг. до н. э.), в учении Аристотеля (384–322 гг. до н. э.). Ксенофонт – представитель богатой афинской аристократии – в своем трактате «Домострой» восхвалял достоинства земледелия и осуждал занятие ремеслами и торговлей. В историю экономических учений он вошел как ученый, который впервые дал анализ разделению труда, а говоря о ценности товара, рассматривал ее в смысле как потребительской стоимости, так и меновой стоимости.

Натурально-хозяйственная концепция была характерна и для экономических взглядов Платона. В своем проекте о государственном устройстве он отвел государству функцию

разрешения противоречия между многообразием потребностей людей и однообразием их способностей. По мнению Платона, частную собственность могли иметь лишь лица, не способные к политической деятельности, т. е. представители третьего сословия: земледельцы, ремесленники и торговцы. Философы, управляющие обществом, и стражи не должны иметь никакой собственности. Затрагивая вопросы товарного производства, Платон подошел к пониманию того, что в процессе обмена имеет место приведение к «соразмерности и единообразию» несоразмерных и разнообразных товаров.

Аристотель впервые проанализировал экономические явления, закономерности экономического развития общества (в частности, категории стоимости, товара, формы торговли). Интересны его рассуждения о путях приобретения богатства и удовлетворения потребностей. Именно Аристотель выделил экономику в самостоятельную область деятельности, целью которой является приобретение потребительных стоимостей для ведения домашнего хозяйства и государства.

Экономическая мысль эпохи феодализма охватывает широкий круг проблем, начиная с обоснования законности владения феодальной землей, вечности деления общества на классы и кончая усилением внимания к проблемам товарно-денежных отношений. При этом, как правило, поддерживая развитие товарно-денежных отношений, исключая ростовщические, идеологи того времени стремились сохранить феодальный строй.

Политическая экономия как самостоятельная наука возникла значительно позже – в период зарождения капиталистического строя. Она выражала интересы буржуазии как восходящего в ту пору класса. Тогда же появился и сам термин «политическая экономия», родившийся в результате сочетания трех древнегреческих слов: «политейя» – общественное устройство, «ойкос» – дом, хозяйство и «номос» – закон. Существует и несколько иная трактовка происхождения термина – от греч. «полиус», что означает государство. То есть этим подчеркивалось, что экономическая наука изучает хозяйство на уровне государства. Автором термина считают Антуана Монкретьена, французского экономиста.

Поскольку капиталистические отношения начали складываться прежде всего в сфере торговли, то первое, раннее, течение экономической мысли в XV–XVII вв. называлось меркантилизмом (от итальянского «мерканте» – торговец, купец). Его делят на ранний (денежный) и поздний (торговый). Согласно этой теории, богатство общества выражается в накоплении денег, особенно золота и серебра, и в результате торговли. Из всех видов деятельности приоритет отдавался торговле, прежде всего международной, поскольку именно она способствовала накоплению богатства. Меркантилизм не являлся еще экономической наукой. Его основные положения – результат не теоретического анализа, а простого описания наблюдаемых явлений и отчасти их классификация.

Представителями классической буржуазной политической экономии во Франции в XVIII в. были Ф. Кенэ (1694–1774) и А. Тюрго (1727–1781). Они перенесли вопрос о происхождении общественного богатства из сферы обращения (торговли) в сферу производства. При этом ограничивали последнюю только сельским хозяйством, считая, что богатство создается лишь в этой отрасли. Поэтому данное направление в развитии экономической мысли получило название школы физиократов (термин образован от греческих слов «природа» и «власть»). То есть физиократы считали основной сферой экономики сельское хозяйство.

По мере проникновения капитала в сферу производства изменялись и взгляды идеологов буржуазии. Родоначальником классической буржуазной политической экономии является Уильям Петти (1623–1687 гг.). Его экономические воззрения формировались в условиях быстрого роста капиталистических отношений в Англии. Его перу принадлежит целый ряд работ: «Трактат о налогах и сборах», «Слово мудрым», «Политическая арифметика», «Разное о деньгах». Именно с этого периода времени становится одним из основных следующий постулат экономики: приращение богатства возможно лишь в процессе производства.

Выдающийся английский экономист Адам Смит (1723–1790) вошел в историю как «Пророк свободной конкуренции». Величайшей его заслугой можно считать то, что в мире экономики он разглядел естественный саморегулирующийся-

ся порядок. Основная идея в учении А. Смита – идея либерализма, минимального вмешательства государства в экономику, рыночного саморегулирования на основе свободных цен, складывающихся в зависимости от спроса и предложения. Главное произведение его жизни «Исследование о природе и причинах богатства народов» (1776) оказало громадное влияние на последующий век. Экономическая жизнь, по Смиту, подчинена объективным закономерностям, которые не зависят от воли и сознательных устремлений людей. Исходный пункт всего его исследования образует теория разделения труда, которое связывает в единое общество «эгоистов-индивидов». Значительный вклад Смит внес и в теорию стоимости, в учение о доходах, происхождении денег, о производительном и непроизводительном труде, о капитале и воспроизводстве, об экономической политике государства.

Самым крупным экономистом эпохи промышленного переворота в Англии был Д. Рикардо (1772–1823). Он сформулировал серию экономических законов, которые вошли в сокровищницу политической экономии. Центральное место в учении Д. Рикардо занимают теории стоимости и денег, заработной платы и прибыли, земельной ренты, учение о капитале и воспроизводстве.

А. Смит и Д. Рикардо являются создателями классической школы политэкономии, основным объектом исследования в которой является производство как таковое, независимо от отраслевых особенностей, а также распределение благ.

Когда капиталистическое общество достигло достаточно высокой степени экономической зрелости и выявились его внутренние противоречия, когда на арену истории вышел рабочий класс, научное древо экономики раздвоилось. Одно направление через неоклассическую экономику и кейнсианство пришло к современной посткейнсианской экономике. Другое направление вышло из «Капитала» Маркса. В противовес буржуазной политической экономии пролетарская экономия, основы которой заложили идеологи рабочего класса – К. Маркс и Ф. Энгельс, совершила переворот в экономической науке: было создано учение о прибавочной стоимости, вскрывшее природу капиталистической эксплуатации. Был сделан научный анализ капиталистического строя, приведший авторов к выводу о его исторической ограниченности и закономерной смене социалистическим строем.

В XX столетии экономическая наука развивается в двух основных направлениях. Первым из них является неокейнсианство (развивающее идеи Дж. М. Кейнса), обосновывающее необходимость вмешательства государства в регулирование экономических процессов, а вторым – неоклассическое, поддерживающее идею о саморегулировании рынка.

С конца XIX в. акценты в области экономики сместились к вопросам достижения эффективности, чему государство не всегда способствует (в силу всегда присущей ему бюрократии). Поэтому от термина политической экономии вновь перешли к термину «экономикс», подразумевающему ком-

плекс конкретных наук (экономика промышленности, сельского хозяйства, финансы и кредит, экономическая статистика и т. д.).

Тестовые вопросы

1. Платон сформулировал идеи:

- а) о важности роли торговли в развитии стран;
- б) о роли государства;
- в) о роли обмена в экономическом развитии.

2. Понятие экономики ввел:

- а) Платон;
- б) Аристотель;
- в) Маркс.

3. Понятие политэкономии ввел:

- а) А. Монкретьен;
- б) К. Маркс;
- в) А. Смит.

4. Физиократы считали, что общественное богатство создается:

- а) в сельском хозяйстве;
- б) в промышленности;
- в) в торговле.

5. Меркантилизм включал вопросы роли:

- а) торговли;
- б) денег;

в) государства.

6. Основная идея А. Смита:

а) роль денежного обращения;

б) рыночное саморегулирование;

в) роль государства.

7. Д. Рикардо изучал вопросы:

а) капитала;

б) стоимости и денег;

в) формирования прибыли.

8. Кейсианство отстаивает принцип:

а) саморегулирующейся экономики;

б) роли государства в экономическом развитии.

9. В учении К. Маркса и Ф. Энгельса сформулировано по-

нятие:

а) стоимости;

б) прибавочной стоимости.

Ответы:

№ 1 – б, в; № 2 – б; № 3 – а; № 4 – а; № 5 – а, б; № 6 – б;

№ 7 – а, б, в; № 8 – б; № 9 – б.

1.2. Определение и содержание экономики

Греческое слово «экономика» в буквальном переводе означает «искусство ведения хозяйства» («ойкос» – домаш-

нее хозяйство, «номос» – правила). В настоящее время существует несколько определений экономики:

- наука о видах деятельности, связанных с обменом и денежными сделками между людьми;
- фундаментальная наука, изучающая наиболее общие законы функционирования хозяйства;
- наука о повседневной деловой жизнедеятельности людей, извлечении ими средств к существованию и использованию этих средств;
- общественная наука, которая изучает поведение людей и групп людей в производстве, распределении, обмене и потреблении материальных благ;
- наука о том, как человечество справляется со своими задачами в области потребления и производства;
- наука о том, как общество использует ограниченные ресурсы для производства полезных продуктов и распределяет их среди различных групп населения;
- наука о богатстве;
- наука о законах, управляющих производством и обменом материальных благ на различных этапах развития общества;
- наука, которая занимается общественными отношениями людей по производству, общественным строем производства и т. д.

Выделяют первичный сектор экономики (в рамках которого происходит преобразование природного продукта),

вторичный сектор (где происходит переработка созданного в первичном секторе – обрабатывающая промышленность, энергетика, металлургия и т. д.), третичный сектор (сфера услуг), «домашняя экономика» (человек стремится увеличить свой доход и сократить расходы).

Экономика как наука включает следующие разделы. **Фундаментальные экономические науки** изучают основные законы экономической системы (экономическая теория, история экономических учений, история экономики). **Специальные** (или **функциональные**) экономические науки изучают отдельные предметы (направления) экономической деятельности (финансы и кредит, бухгалтерский учет, маркетинг и др.). **Отраслевые** экономические науки изучают хозяйственную систему отдельных сфер деятельности (экономика промышленности, транспорта, сферы услуг). **Региональные** экономические науки изучают хозяйственную систему отдельных территорий. Бывают также смежные экономические науки.

Выделяют два подхода в изучении экономических процессов: позитивизм и нормативизм. Первый придерживается принципа верифицируемости (проверяемости на практике), недопустимости субъективных оценок. Позитивные исследования предполагают констатацию того, что есть. Нормативистский подход предполагает учет опыта, знаний, убеждений, субъективных мнений ученых, который не всегда можно сверить с реальными фактами. Современная экономиче-

ская наука предполагает как использование разработанных моделей и концепций (в том числе математических моделей), так и их творческое осмысление с использованием методов анализа и синтеза, что позволяет создать модель «как должно быть».

Выделяют также макроэкономику (анализирующую деятельность всего государства) и микроэкономику (изучающую деятельность отдельных хозяйствующих субъектов).

Основу экономики образуют два фундаментальных положения: безграничность материальных потребностей общества (его индивидов и институтов) и ограниченность экономических ресурсов, т. е. средств для производства товаров и услуг. Поэтому экономическую теорию можно рассматривать как науку об эффективном и рациональном использовании редких, ограниченных ресурсов в целях удовлетворения неограниченных потребностей человека в условиях конкретных форм хозяйствования.

Тестовые вопросы

1. Экономика – это наука о:
 - а) обмене;
 - б) законах функционирования хозяйства;
 - в) использовании ограниченных ресурсов;
 - г) отношениях по поводу производства, обмена, потребления, распределения.

2. Здравоохранение относится к:

- а) первичной сфере экономики;
- б) вторичной сфере экономики;
- в) третичной сфере экономики.

3. История экономики относится к:

- а) фундаментальным экономическим наукам;
- б) функциональным экономическим наукам;
- в) отраслевым экономическим наукам.

4. Бухгалтерский учет относится к:

- а) фундаментальным экономическим наукам;
- б) функциональным экономическим наукам;
- в) отраслевым экономическим наукам.

5. Экономика здравоохранения относится к:

- а) фундаментальным экономическим наукам;
- б) функциональным экономическим наукам;
- в) отраслевым экономическим наукам.

6. Позитивизм отстаивает необходимость:

- а) учета субъективных мнений экспертов;
- б) проверки теоретических положений на практике.

7. Экономические аспекты деятельности предприятия относятся к:

- а) макроэкономике;
- б) микроэкономике.

Ответы:

№ 1 – б, в, г; № 2 – в; № 3 – а; № 4 – б; № 5 – в; № 6 –

Контрольные вопросы к главе 1

1. Охарактеризуйте представление об экономике древних философов.
2. Когда появился термин «политэкономия» и что он означает?
3. Каковы основные идеи А. Смита и Д. Рикардо?
4. Что такое позитивистский и нормативистский подход?
5. Дайте определение экономики.
6. Какие сектора экономики выделяют?
7. Как классифицируется экономика?
8. Что такое меркантилизм?
9. Каков вклад в экономику К. Маркса и Ф. Энгельса?
10. Приведите примеры, когда вы сталкивались с необходимостью экономических знаний.

Глава 2. Экономическая система общества. Основные термины и категории экономики

2.1. Понятие и виды экономических систем

Важнейшей задачей экономической науки является анализ экономических процессов, происходящих в производстве, при распределении произведенного продукта и его потреблении. *Экономическую систему* можно определить как совокупность экономических отношений в области производства, распределения, обмена и потребления жизненных благ. Можно также рассматривать экономическую систему как особо организованный тип хозяйственных связей в обществе, характеризующийся специфическими способами производства, распределения, обмена, потребления. Характер экономической системы определяется следующими особенностями: кому принадлежит право собственности, как принимаются решения, каков механизм обеспечения информацией и побуждения людей к действию.

Существует ряд классификаций экономических систем в зависимости от формы собственности и способа управле-

ния экономической деятельностью. В частности, выделяют следующие модели: традиционную, основанную на земельной собственности (натуральное хозяйство, самопотребление созданного продукта, хозяйственные отношения основаны на традициях), плановую или командно-административную (существующую в условиях общественной собственности на средства производства, где доминирующую роль играет государство), рыночную (в основе которой – частная собственность на средства производства, вмешательство государства в экономику минимально), смешанную. В конце XX в. стали говорить также о переходной экономике (от командно-административной к рыночной).

Согласно другой классификации выделяют доиндустриальную (аграрную) экономику (где основными институтами власти являются церковь и армия), индустриальную (где основная сфера хозяйства – промышленность), постиндустриальную (основа хозяйства – сфера услуг).

В рамках формационного подхода выделяют следующие экономические системы: первобытно-общинный строй (гегемония натурального хозяйства, уравнительное распределение), рабовладельческий (характеризующийся наличием двух основных социально-экономических классов – рабовладельцев и рабов), феодализм (с его основными экономическими субъектами – собственниками земли – феодалами, помещиками и находящимися в крепостной зависимости от них крестьянами), капитализм (формация, основан-

ная на личной свободе наемного рабочего), социализм (и его разновидность – рыночный социализм).

Может быть также закрытая (от других стран) и открытая экономическая система.

Любая экономическая система ставит перед экономикой и тем или иным образом реализует на практике следующие вопросы:

- что производить (в зависимости от имеющихся потребностей);
- сколько производить;
- как производить (технологии, в том числе организационные);
- для кого производить (проблемы распределения произведенных продуктов);
- как адаптироваться к изменяющимся условиям.

Тестовые вопросы

1. Экономическая система включает:

- а) права собственности;
- б) механизм побуждения к действию;
- в) механизм обеспечения информацией;
- г) организационные структуры предприятий.

2. Модели экономических систем:

- а) традиционная;
- б) плановая;

в) рыночная;

г) частная.

3. Экономическая система России в настоящее время является:

а) открытой;

б) закрытой.

Ответы:

№ 1 – а, б, в; № 2 – а, б, в; № 3 – а.

2.2. Составляющие экономической системы

Основной целью любой экономической системы является удовлетворение потребностей.

Потребность – это необходимость в чем-либо для поддержания и развития жизнедеятельности личности и общества в целом.

Историю мировой цивилизации можно представить как процесс постоянного формирования и реализации индивидуальных и общественных потребностей. Причем в процессе удовлетворения одних потребностей постоянно возникают новые, что называется законом потребностей.

Потребности делят: а) на первичные, касающиеся жизненно важных нужд человека, и вторичные (все остальные); б) на материальные и духовные; в) на личные, коллективные,

институциональные, общественные.

Средства, с помощью которых удовлетворяются потребности, называются *блага*. Блага бывают неограниченные (собственно блага – воздух, вода) и ограниченные (экономические блага, которые обычно являются товаром), которых не хватает для удовлетворения всех имеющихся потребностей. Последние делят на ресурсы и производимые на их основе потребительские блага.

Ресурсы, участвующие в производстве, называют *факторами производства*. К ним относятся:

– природные (земля, минеральные и биологические ресурсы – растительный и животный мир, воздух и др.), плата за использование которых называется рентой;

– инвестиционные (капитал, капитальные ресурсы), плата за которые называется процентом или арендной платой;

– труд как целенаправленное воздействие на природу с целью ее приспособления для своих потребностей (человеческие ресурсы, физические и умственные усилия человека), оплата которого называется заработной платой;

– предпринимательская способность как особый вид человеческих ресурсов, особый механизм формирования дохода собственника данного вида ресурсов (называется прибылью);

– информационные (стали выделяться сравнительно недавно).

Характеризуя инвестиционные ресурсы, отметим следую-

щее. В зависимости от скорости оборота и способа перенесения стоимости на готовый продукт производительный капитал делится на основной и оборотный. К основному капиталу относятся здания, сооружения, машины, оборудование, силовые установки, передаточные устройства и другие средства труда. Это долго действующий капитал. Он составляет материально-техническую основу производства, и его полный кругооборот исчисляется годами. Стоимость основного капитала переносится на изготовленный товар по частям, по мере износа тех или иных видов средств труда. После продажи товаров включенная в их стоимость сумма износа постепенно накапливается в амортизационном фонде, за счет которого происходит возмещение основного капитала. Нормы амортизации зависят от стоимости элементов основного капитала и установленных сроков их службы.

К оборотному капиталу относятся сырье, вспомогательные материалы, топливо, электроэнергия, денежные средства, предназначенные на оплату труда рабочих. Эта часть производительного капитала совершает полный оборот в течение одного цикла, и его стоимость целиком входит в стоимость готового продукта и после каждого кругооборота возвращается владельцу в денежной форме. Следовательно, чем быстрее оборачивается оборотный капитал, тем меньшая при прочих неизменных условиях будет потребность в нем, при большем годовом обороте будет выше прибыль.

Следующим элементом экономической системы является

производство, которое:

а) обеспечивает воспроизводство самого человека (рабочей силы), поставляя ему предметы потребления, услуги и т. д.; б) дает человеку средства производства, усиливая власть над природой; в) создает предпосылки для развития непродуцированной сферы.

Под производством понимается процесс воздействия человека на предметы и силы природы и приспособления их для удовлетворения тех или иных потребностей. В нем взаимодействуют три компонента: рабочая сила человека, предметы труда (то, на что направлена хозяйственная деятельность человека) и средства труда (то, чем человек воздействует на предметы труда, – орудия труда и вспомогательные средства, включая сооружения, дороги, информационные линии и т. д.). Производство делится на материальное (услуги – связь, транспорт, общественное питание и пр.) и нематериальное (нематериальные блага – образование, здравоохранение, правоохранительная деятельность, оборона, наука, искусство).

Под **рабочей силой** понимается совокупность физических и духовных способностей, которыми обладает организм и которые реализуются в ходе трудового процесса. По мере развития общественного производства изменяются характер и содержание рабочей силы. На ранних этапах развития общества главную роль играли физические способности человека к труду. По мере развития производства, особенно в усло-

виях современной научно-технической революции, все более высокие требования предъявляются к умственным способностям человека, к его интеллектуальному уровню, научно-техническому образованию, квалификации и другим качествам.

Рабочая сила выступает личным фактором производства, а человек, ее носитель, является главной производительной силой.

Предмет труда – это все то, на что направлен труд человека, что составляет материальную основу будущего продукта. Если на заре цивилизации предметом труда была исключительно природа, то по мере развития производства, науки и техники среди предметов труда все большее место занимают продукты производства, которые называются сырьем.

Средства труда – это вещи или комплексы вещей, с помощью которых человек обрабатывает предметы труда, воздействует на них. К ним относятся разнообразные орудия труда, механизмы, средства связи, пути сообщения, земля и др. По мере развития производства средства труда развиваются, совершенствуются, усложняются.

Предметы труда и средства труда в совокупности выступают как вещественный фактор производства, как средства производства. Средства производства, технологии, рабочая сила в сумме образуют производительные силы общества.

Производство – это сложная система взаимодействия рабочей силы со средствами производства, т. е. с его матери-

альной основой, и с факторами производства. Способы соединения факторов производства составляют систему господствующих в обществе производственных отношений, которые делятся на социально-экономические (главным образом, определяемые отношениями собственности на средства производства), организационно-экономические (специализация, кооперирование отраслей) и управленческие.

Отношениями собственности определяется принадлежность произведенного продукта, форма его распределения, характер обмена и уровень потребления разных групп людей.

Собственность – это система экономических и юридических взаимосвязей между людьми по поводу обладания материальным и духовным имуществом. Правомочия собственника включают в себя возможность осуществлять владение (фактическое обладание, право продать, подарить, обменять и т. д.), распоряжение (управление имуществом с целью получения дохода, право сдавать его в аренду, отдавать под залог), пользование имуществом (возможность удовлетворять свои потребности при помощи имущества).

По признаку присвоения все многообразие форм собственности можно свести к трем группам: индивидуальная, коллективная и государственная.

Индивидуальная включает в себя личную собственность на предметы потребления и домашнего обихода, личное подсобное хозяйство, индивидуальную трудовую деятельность.

В этом типе собственности все ее аспекты представлены в одном лице или семье.

Коллективная представлена кооперативами, коллективными, арендными предприятиями, товариществами, акционерными предприятиями и др. Кооперативная форма собственности широко распространена в большинстве стран мира. Основной сферой деятельности кооперативов является переработка и сбыт сельскохозяйственной продукции. На территории бывшего СССР коллективная собственность была представлена колхозами и потребительскими обществами на селе.

Разновидностью коллективной собственности является и акционерная собственность.

Государственная собственность бывает общегосударственной, региональной и муниципальной. По правовым признакам различают частную собственность (граждан и юридических лиц), государственную (опять-таки федеральную, субъектов федерации и муниципальную) и смешанную или совместную форму собственности. Соответственно субъектами прав собственности являются федеральное государство, субъекты РФ, организации, частные лица.

Объектами собственности являются товары, рабочая сила, земля, природные ресурсы, жилые дома, ценные бумаги, капитал в денежной или вещественной форме.

Распределение как составная часть экономической системы бывает: по собственности, по труду, социальное (напри-

мер, трансфертные платежи – выплаты государства населению пенсий, стипендий и т. д.). Также экономическая система включает понятие обмена (более подробно будет охарактеризован в других главах) и потребления (которое бывает производственное и непроизводственное).

Тестовые вопросы

1. Блага – это:

- а) средство для удовлетворения потребностей;
- б) средство производства.

2. Ресурсы относятся к:

- а) неограниченным благам;
- б) ограниченным благам.

3. К факторам производства относятся:

- а) природные;
- б) инвестиционные;
- в) трудовые ресурсы;
- г) предпринимательские способности;
- д) информация.

4. Основной капитал – это:

- а) здания;
- б) оборудование;
- в) сырье.

5.оборотный капитал:

- а) электроэнергия;

- б) оплата труда;
- в) вспомогательные материалы;
- г) передаточные устройства.

6. Станки относятся к:

- а) предметам труда;
- б) средствам труда.

7. Здоровоохранение – это:

- а) благо;
- б) нематериальные услуги.

8. Средства производства – это:

- а) предметы труда;
- б) средства труда;
- в) рабочая сила.

9. К производительным силам относятся:

- а) средства производства;
- б) технологии;
- в) рабочая сила;
- г) информация.

10. Право собственности – это право:

- а) владения;
- б) распоряжения;
- в) пользования.

11. Что не относится к объектам собственности:

- а) органы управления;
- б) товары;
- в) рабочая сила;

- г) природные ресурсы;
- д) ценные бумаги;
- е) капитал.

12. Стипендия – это выплата:

- а) по труду;
- б) социальная.

Ответы:

№ 1 – а; № 2 – б; № 3 – а, б, в, г, д; № 4 – а, б; № 5 – а, б, в; № 6 – б; № 7 – а; № 8 – а, б; № 9 – а, б, в; № 10 – а, б, в; № 11 – а; № 12 – б.

Контрольные вопросы к главе 2

1. Что такое экономическая система?
2. Приведите классификации экономических систем.
3. Каковы составляющие экономических систем?
4. Какие вопросы решаются в рамках экономических систем?
5. Что такое потребность? Каковы их виды?
6. Что такое производство?
7. Перечислите факторы производства.
8. Что такое производственные отношения? Их виды?
9. Что такое рабочая сила?
10. Что такое собственность? Какова ее классификация?

Глава 3. Понятие о товарном производстве

3.1. Условия и предпосылки развития товарного производства

Товар – это экономическое благо, предназначенное для обмена. В рамках традиционной экономической системы все производилось для собственных нужд (предметы пищи, одежда, рабочий и продуктивный скот, удобрения, примитивный инвентарь). Производственные отношения выступали в своем непосредственном виде, как отношения между людьми, а не как отношения через продукты их труда. Собственность была коллективной (общественной).

Товарное производство представляет собой определенную организацию общественного производства, при которой экономические отношения между людьми проявляются через рынок, через куплю-продажу продуктов их труда. В данной экономической системе продукты производятся не для личного потребления, а для реализации на рынке.

Для развития товарного хозяйства необходимы два условия.

1. Общественное разделение труда, при котором каж-

дый производитель специализируется на выработке определенного вида продукции. Разделение труда – это обособление качественно отличных видов трудовой деятельности в процессе труда (по функциональному, технологическому, профессиональному, квалификационному признакам). Оно предусматривает специализацию и кооперацию. Специализация явилась основным условием для роста производительности труда и предпосылкой для создания некоторых излишков продукции сверх нужного для потребления внутри общины.

Специализация подразумевает приобретение особых знаний, навыков в какой-либо области, сосредоточение деятельности на одном занятии, разделение труда на отдельные операции.

Исторически специализация прошла ряд этапов: 1) отделение земледелия от скотоводчества, охотничества, собирательства с появлением сельского хозяйства, крестьянства; 2) отделение ремесла от сельского хозяйства, появление промышленности, ремесленников и промышленников; 3) появление торговли и купечества; 4) отделение финансов с появлением кредитования, банковского дела, ростовщичества; 5) выделение сферы управления (и производством, и управлением, и финансами), появление технократии.

Специализация невозможна без кооперации, при которой люди совместно участвуют в одном и том же или разных, но связанных между собой процессах труда. Более высокая

ступень кооперации – обобществление производства (слияние разнородных производств в один производительный процесс).

2. Экономическое обособление производителей друг от друга, закрепленное частной собственностью, в силу чего возникла необходимость в обмене результатами труда.

Выделяют два вида товарного хозяйства: простое и развитое капиталистическое. Простое товарное производство – это хозяйство ремесленников и крестьян. Оно основано на личном труде, а связь с рынком поддерживается через продажу излишков (сверх своего потребления) производимой продукции. Капиталистическое товарное производство основано на наемном труде и в полном объеме связано с рынком. Объединяет их частная собственность на материальные условия хозяйственной деятельности.

В ходе развития товарно-денежных отношений шло первоначальное накопление капитала. С одной стороны, капитал стал накапливаться в руках определенных групп людей, с другой, стал формироваться класс людей, работающих по найму. Основу капитализма и составляют частная собственность на средства производства и труд юридически независимых, свободных работников, которые, не имея в своем распоряжении средств производства, вынуждены продавать на рынке труда единственный товар – свою способность к труду.

3.2. Участники товарного производства

Основных субъектов рыночного хозяйства принято делить на четыре группы: домашние хозяйства, предприятия, банки и государство (правительство).

Домашние хозяйства представляют собой хозяйственную (экономическую) единицу, которая функционирует в потребительской сфере экономики и может состоять из одного или нескольких лиц. Эта единица является собственником и поставщиком в основном человеческого фактора производства, и ее цель связана с обеспечением наиболее полного удовлетворения личных потребностей.

Предприятие (фирма) – это экономическая единица, которая вырабатывает товары или услуги для продажи, принимает самостоятельные решения, стремится к получению наибольшего дохода (прибыли) путем наилучшего использования привлеченных и собственных факторов производства. За свою деятельность она несет полную экономическую ответственность. Получаемая прибыль идет в личный доход и на совершенствование и расширение производства, на выплату налогов.

Банки – это финансово-кредитные учреждения, регулирующие движение денежной массы, необходимой для нормального функционирования экономики. Они осуществляют посреднические функции в сфере движения финансов,

аккумулируют на своих счетах денежные средства предприятий и домохозяйств и выгодно размещают их, кредитуя те же предприятия и домохозяйства.

Государство как субъект рыночных отношений представлено всеми своими контролирующими, регулирующими и охранительными учреждениями, осуществляющими власть над хозяйственными субъектами для достижения общественных целей, обеспечения экономического и социального прогресса общества.

Если оценивать экономические цели современной системы хозяйствования в масштабе всего общества, то их можно свести к следующим основным положениям:

1. Обеспечение экономического роста и более высокого уровня и качества жизни населения.
2. Повышение эффективности использования ограниченных производственных ресурсов в масштабе всего общества, т. е. достижение наилучших результатов при минимальных затратах.
3. Достижение полной занятости трудоспособного населения. Все, кто может и желает работать, должны быть обеспечены рабочими местами.
4. Стабильный уровень цен. Постоянно изменяющиеся цены ведут к изменению поведения людей и предприятий, создают напряженность и неуверенность в экономической деятельности.
5. Экономическая свобода. Все хозяйствующие субъекты

должны обладать в своей экономической деятельности высокой степенью свободы.

6. Справедливое распределение доходов. Оно заключается в том, чтобы на равный капитал и равный труд обеспечивался равный доход и чтобы ни одна группа населения не пребывала в нищете при чрезмерной роскоши других.

7. Поддержание разумного соотношения экспорта и импорта, т. е. по возможности активного торгового баланса в международных экономических и финансовых отношениях.

3.3. Организационные формы товарного производства

Товарное производство может быть организовано в различных формах, определяемых, главным образом, формами собственности:

1. Индивидуальное предприятие – собственность одного человека и труд только лично его. Индивидуальное предприятие регистрируется в общем порядке в органах власти и осуществляет свою деятельность на общих основаниях. По отношению к индивидуальным предприятиям применяется щадящее налогообложение.

2. Семейное предприятие – это собственность одной семьи и труд только членов этой семьи. По отношению к семейным предприятиям также применяется щадящее налогообложение.

3. Частное предприятие – это собственность отдельного гражданина, имеющего право нанимать рабочую силу, количество которой не ограничивается. Частное предприятие облагается налогом по полной схеме.

Частное предприятие обязательно должно иметь устав, в котором оговариваются основные принципы работы этого предприятия. Устав предприятия не должен противоречить действующему законодательству.

4. Коллективные предприятия – это предприятия, собственность которых принадлежит определенному числу людей, имеющих право нанимать рабочую силу. К коллективным предприятиям относятся:

- арендные предприятия – арендуется государственная собственность или собственность коллектива;

- кооперативы – собственность определенного коллектива людей (при этом собственники обязаны принимать и активное, и пассивное участие в работе предприятия);

- хозяйственные общества – предприятия, существующие на основе устава и уставного фонда, который сформирован путем паевых взносов его участников.

5. Государственное предпринимательство.

Организация товарного производства, как правило, направлена на получение прибыли (предпринимательство) и может осуществляться в различных организационно-правовых формах (формы коммерческих организаций перечислены в Гражданском кодексе Российской Федерации).

Хозяйственные товарищества и общества. Хозяйственными товариществами признаются предприятия, учреждения, организации, созданные на началах договора юридическими лицами и гражданами путем объединения их имущества. Общества являются юридическими лицами и могут заниматься любой предпринимательской деятельностью, не противоречащей законодательству. Предприятия, учреждения и организации, ставшие участниками общества, не ликвидируются как юридические лица.

К хозяйственным обществам относятся: акционерные общества, общества с ограниченной ответственностью, общества с дополнительной ответственностью, полные общества.

Классическое акционерное общество (корпорация) представляет собой объединение вкладчиков капитала (акционеров), образуемое на основе устава и имеющее уставной фонд, разделенный на определенное количество акций равной номинальной стоимости. Общество должно состоять не менее чем из двух участников, при этом максимальное их число не ограничено. Акционерные общества – это наиболее демократичная форма бизнеса, потому как купить акции и стать акционером (и тем самым собственником) предприятия может (при открытой подписке) любой человек. Закрытая подписка применяется, как правило, в том случае, когда учредители акционерного общества обладают достаточными средствами, чтобы полностью сформировать уставной фонд предприятия.

В качестве основных особенностей акционерной формы предприятия можно назвать следующее:

– акционеры не несут ответственности по обязательствам общества перед его кредиторами. Имущество общества полностью обособлено от имущества отдельных акционеров. В случае несостоятельности общества акционеры несут лишь риск возможного обесценивания принадлежащих им акций;

– акционерная форма предприятия позволяет объединить практически неограниченное число вкладчиков, в том числе и мелких, и сохранить при этом контроль крупных вкладчиков за деятельностью предприятия;

– акционерное общество представляет собой наиболее устойчивую форму объединения капиталов, поскольку выбытие из него любого из вкладчиков не влечет за собой обязательного закрытия предприятия;

– участники могут отчуждать принадлежащие им акции без согласия других акционеров.

Преимуществами данной формы являются: возможность мобилизации значительных финансовых ресурсов, ограниченная (суммой акций) ответственность акционеров, разделение функций владения и управления, свобода распоряжения акциями при относительной стабильности организации в целом. Недостатки: сложности при регистрации, возможности финансовых злоупотреблений, малое влияние акционеров на управление обществом, двойное налогообложение при выплате дивидендов.

Все акционерные общества подразделяются на публичные и непубличные.

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.