

Пахомов Д.С.



ИНСТРУКЦИЯ ПО ЭКСПЛУАТАЦИИ ЧЕЛОВЕКА

Модели Поведения

Планета земля
Россия
2013

18+

Дмитрий Сергеевич Пахомов

Модели поведения. Инструкция по эксплуатации человека

*http://www.litres.ru/pages/biblio_book/?art=65901057
SelfPub; 2021*

Аннотация

Модели поведения у каждого свои. Работаете вы или отдыхаете, у вас всегда имеется определенная модель поведения. Многие задумываются: а что если бы я поступил по-другому – так, как надо? Но как это правильно сделать – поступить так, как надо? В данной книге рассказано, объяснено и показано на рисунках, как сделать так, чтобы вы в нужный момент времени делали правильный выбор, правильное решение, вели себя так, как надо, именно в тот момент времени, в который нужно. То, что предлагаем мы, – это инновационное решение, основанное на голографической психологии, которое позволяет человеку осознанно в состоянии, в котором он без особых усилий выполняет свои задачи не только вовремя, по стандартам, но и с необходимой эмоциональной и профессиональной составляющими.

Книга так же, может помочь актёрам театра и кино, быстро входить в нужную роль с нужной эмоциональной и психологической составляющей.

Содержание

Введение	5
Глава первая	7
Глава вторая	12
Конец ознакомительного фрагмента.	13

Дмитрий Пахомов
Модели поведения.
Инструкция по
эксплуатации человека

Я в любом случае выигрываю. Либо мои
книги будут пользоваться большим спросом,
либо мы все станем жить лучше.

М.Жванецкий

Введение

Вы наверняка обращали внимание, что у людей с достатком модели поведения и отношение к жизненным ситуациям немного отличаются от тех людей, у которых мягко говоря достатку не очень много. Где взять нужные знания? Как получить? На какие тренинги сходить, какую гору литературы перелопатить, что бы раздобыть ценнейшую информацию?

Но она, как ни странно Вам попадается, всякий раз одна и та же. Измени себя, разберись в себе, посмотри на этого умного. Посмотри на этого богатого, веди себя так же как они, и тогда ты станешь миллионером. Каждый раз вы пытаетесь себя вести как миллионеры. Кто то ходит по магазинам выбирая себе цели, на что он потратит деньги когда они придут. Кто то ходит по ресторанам, покупая на остатки своей зарплаты, месячной, хорошую рубашку, или платье за огромные средства. Хотя, секрет заключается в том, что секрета нет. На самом деле, вы можете скопировать форму. Но как китайский производитель, который скопировал российский боевой истребитель СУ-27, После сборки, копия, почему то не летает точно так же как боевые истребители, собранные на территории российской федерации.

Итак, что мы имеем. Мы имеем желание стать богатым, успешным, пользоваться успехом у женщин и/или мужчин. Или выйти замуж, возможно жениться. Но каждый раз что

то ускользает? Что именно?

Чего может не доставать одному человеку, что позволяет другому получать то что он хочет? Почему у одного получается легко и просто, а другой должен добиваться? В чем причина? Дорогой читатель. Всё дело в том, что вы забыли, а возможно, что и не знали правило изумрудной скрижали: Что внутри, то и снаружи!

Глава первая

Изумрудная скрижаль. Что внутри, то и снаружи!

Умная мысль древних философов до сих пор стоит особняком в любом знании. Люди привыкли копать в своём негативизме, зарабатывать мелочь и смотреть сериалы про успешных людей. Хотя сама жизнь, Вам подсказывает что делать нужно. Нужно стать как они. Так же распорядиться деньгами, получить образование, устроится на престижную высокооплачиваемую работу. Но как это сделать, например студенту? Хорошо, что если у родителей есть связи. И благодаря этим связям вас могут устроить. Но у большинства этих связей нет. Одну мою знакомую, мама устраивала на работу после университета. Она училась на одном из банковских факультетов, в очень известном, и дорогом ВУЗе. Стоимость обучения была примерно 90.000 р. в год. Девочка, после обучения, и получения престижной профессии (один из мифов). Не могла устроится, на хоть какую нить банальную работу, что бы начать себя обеспечивать. Всё что ей предлагали, это быть секретарём, кофе подавать, так как она ни на что не годится, или же сидеть специалистом по кредитам, в одном из магазинов. Что в свою очередь, аннулировала весь багаж тех знаний, которых в неё загрузили. Не кажется ли странным, что человека, заставляют выучиться за дорого, а потом говорят, что он просто не нужен?

Ну так вот, что бы её взяли на работу, пришлось её матери идти и плакаться директору, одного из банков что бы её взяли на работу, вот таким вот специалистом. Мне кажется, любого необразованного человека можно взять и научить заполнять элементарные бланки, и даже те, которые предназначены для автоматической обработки.

Честно говоря, я бы тоже не взял её на работу. У человека, который технически обучился, в учебном заведении, работает один тип мышления. И этот тип мышления человека, который не способен ничего делать, кроме как учиться.

Т.е. проще говоря, что с наружи у данного человека диплом то есть, а вот знаний, навыков и умений выживания в мире нет. На бумажке, защищённой несколькими степенями защиты, это специалист с высшим образованием. Но это только форма. При малейшем углублении по вопросам банковской структуры или финансирования эти люди, бывшие студенты. Ничего не знают. Но формально, они могут выпячив губу, бить себя медалькой по груди, что они специалисты.

Каковы же реалии нашей жизни?

Реальность такова, что почти все, кто занимает некоторую руководящую должность знаком с понятием биоэнергетика. Они так же знакомы что, внешнее отражает внутреннее, и если внутреннее, не соответствует внешнему, то внешняя ширма, долго держаться будет. Только та будет держаться, которую либо кто то вложил и поддерживает, либо сде-

лали подгрузку, условно сказать вложили, запрограммировали как компьютер. Но даже эта программа со временем даст сбой. Не потому что она плохая, и были плохие учителя. А потому что любая программа должна развиваться, обновляться. Если программа внутри человека не развивается, то в какой то, момент набор поведенческих реакций, характерный данному индивиду, перестаёт поспевать за изменением окружающей реальности. И тогда данный человек остаётся один. И этому человеку повезёт ещё, если он работает в организации, в которой он выполняет работу, на том уровне, котором нужна данной организации. Тогда агония индивида, ещё может продлиться подольше.

В наше время, уже никого не удивишь различными религиозными течениями. Часто стали видеть мусульман в христианских церквях, христиан, в мечетях. И те, и другие стремятся постичь тайные знания посредством индийских, буддийских, даосских практик и техник. Кто то старается вернуться в язычество, считая, что там можно, что то обнаружить, что ждёт только его. Каждый хочет быть первооткрывателем новых совершенных знаний.

Германское Аненербе только чего стоило.

Так называемое наследие предков не помогло фашисткой германии. Хотя, и помогло в роли управления поведенческих реакций. С той поры, как были начаты разработки по массовому управлению сознательного и бессознательного, прошло много времени, Но только сейчас начинаются при-

открываться завесы тайн, которые были скрыты тысячами. Человеческое сознание выросло, в общей своей массе. И ему требуется всё новая и новая информация. Изучая окружающий мир, человек попадает в ловушку стереотипов (стерео – двойное) мышления. Везде идут волновые процессы. И чем больше на них обращают внимание, тем сильнее они начинают проявляться. Хотя и не совсем так. Люди начали впускать в свою жизнь то, что и так есть, просто начали наконец то считаться с данными процессами. Люди стали чаще и больше прислушиваться к себе. Развивать свою интуицию. Тренировать память. Свободный доступ к различным мировоззрениям, помогает делать правильный выбор, так как подавляющая часть религиозных структур утратила свою власть. Потому что людям надоело быть марионетками. И не смотря на то, что многие религии всё ещё стараются бороться за людей, отнимая у них образование, не давая им обучаться, ограничивая их круг мышления только религиозными воззрениями. Свобода информации делает своё дело.

Хотите узнать человека, получше, толкните его. Что в стакане налито, то и расплещется.

Горбатый человек, горбат ко всему. Если человек жадный, то жадность будет проявляться во-всём. Если человек добрый, то доброта будет проявляться в каждом его действии. Если человек скупой, то и скупиться будет он постоянно. Человек наделённый пороками как жадность или скупость, будет стараться аргументировать свои действия и поступки.

Точно так же как и забияка, будет искать предлог, к чему бы придраться.

Если честно, то данные люди себя не умеют вести по другому. Просто в них загружена, как в компьютер такая программа. И как обычный пользователь, не умеет переустанавливать программы на компьютере, заменяя испорченную программу на новую, или другую, более совершенной версии. Так и обычный человек, не может изменить свою модель поведения.

Давайте станем необычными людьми, перепрограммируем себя.

Мы предлагаем Вам стать администраторами своей жизни.

Мы подскажем, как и что работает, объясним технику безопасности при работе с данными вещами.

В конце концов, остаться такими, какие вы есть, вы всегда сможете, если захотите, конечно.

Глава вторая

Исток. Древний мир

Краткая история медицины:

2000 г. до н.э. – Вот, съешь этот корешок!

1000 г. н.э. – Съешь этот корешок и прочитай молитву!

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.