

БИЗНЕС – КЛАСС

СЕРИЯ ПРАКТИЧЕСКИХ РУКОВОДСТВ ДЛЯ МЕНЕДЖЕРОВ

**Бизнес
по – еврейски
67 золотых правил**



Михаил Леонидович Абрамович

Бизнес по-еврейски.

67 золотых правил

Текст предоставлен издательством

http://www.litres.ru/pages/biblio_book/?art=182405

Бизнес по-еврейски. 67 золотых правил: Феникс; Ростов н/Д; 2004

Аннотация

В этой небольшой книге приводятся уникальные правила ведения бизнеса, созданные древними мудрецами много лет назад, которые удивительно современны и как никогда актуальны для бизнеса XXI века. Так может быть, именно эти правила, передающиеся на генном уровне от одного поколения евреев к другому, позволяют создавать огромные финансовые состояния? Об этом не пишут в учебниках по маркетингу, но подавляющее большинство мировой бизнес-элиты соблюдает те золотые правила, которые изложены в этой книге.

Содержание

Предисловие	4
Введение, или путешествие вглубь веков	6
67 золотых правил	12
Правило 1	12
Правило 2	15
Конец ознакомительного фрагмента.	16

Михаил Леонидович Абрамович Бизнес по-еврейски. 67 золотых правил

Предисловие

Династия Ротшильдов и Билл Гейтс, Эсти Лаудер и Джордж Сорос, если продолжать список самых богатых людей мира, то он займет не одну страницу. Но помимо сказочных и зачастую невероятных финансовых успехов, этих людей объединяет еще одно – еврейское происхождение. Как бы это ни казалось удивительным, но среди самых богатых людей, практически в любой стране мира, очень много представителей еврейского народа. Почему деньги так любят евреев? Какими секретами они обладают, чтобы привлекать такое огромное количество денег? И вообще, есть ли какие-то особенные секреты богатства, присущие именно этому народу? «Факты упрямая вещь», говорил известный всему миру политический деятель. А факты показывают, что такое количество очень богатых людей (среди далеко не самого многочисленного народа в мире) не может быть случайностью или

простым стечением обстоятельств. Американский исследователь Иосиф Телушкин тщательно изучив классические писания иудаизма, проанализировал основные морально-этические заповеди, содержащиеся в них. Из 613 заповедей, которые предписывалось соблюдать евреям с древних времен, многие звучат как никогда современно и актуально. В этой небольшой книге приводятся уникальные правила ведения бизнеса, созданные древними мудрецами много лет назад, которые удивительно современны и как никогда актуальны для бизнеса XXI века.

Так может быть, именно эти правила, передающиеся на генном уровне от одного поколения евреев к другому, позволяют создавать огромные финансовые состояния?

Об этом не пишут в учебниках по маркетингу, но подавляющее большинство мировой бизнес-элиты соблюдает те золотые правила, которые изложены в этой книге.

Введение, или путешествие вглубь веков

Существование евреев в средневековой Европе после ужасных погромов в Германии, произошедших в XIV веке, было ужасным. Их презирали, считая нацией ростовщиков и торгашей, хотя это было единственное, чем они могли заработать себе на хлеб: свободными профессиями и ремеслами заниматься им запрещалось. Их заставляли носить уничижительную и нелепую одежду, запрещали брить бороду, ограничивали в покупке продуктов. Евреи не имели права жить за чертой гетто – загороженных участков, которые на ночь запирались. Вот как описывает условия жизни евреев того времени Л. Фейхтвангер в романе «Еврей Зюсс»: «Жили они в невероятной скученности. Они размножились, но отведенное им пространство не расширялось. Не имея права раздаваться вширь, они громоздились вверх, надстраивая этаж на этаж. Улички их становились все уже, мрачней, извилистей. Нигде ни деревца, ни травки, ни цветочка; они прозябали, заслоняя друг другу свет, без солнца, без воздуха, в невылазной, распространяющей заразу грязи... Мужчины их ходили согбенные, их прекрасные женщины рано увядали, из десяти рожденных ими детей семеро умирали... Они жили в удрушающей тесноте, в нездоровой близости, каждый знал тай-

ну каждого, среди вечных сплетен и недоверия терлись они, вынужденные парализованные, друг о друга, до крови раздирали друг друга, один другому враг, один связанный с другим, ибо ничтожнейший промах и незадача одного могла стать несчастьем для всех».

В этих условиях евреи были бы обречены на вымирание, если бы не феноменальная жизненная сила, способность выдерживать, не сгибаясь, самые жестокие удары судьбы, присущие этому народу.

В средневековой Европе сила и власть доставались людям по праву рождения, по степени приобщенности к правящей части общества – аристократии. И в этой ситуации евреи смогли найти выход, который через много лет привел к тому, что сила аристократии вынуждена была уступить другой силе – силе денег. Вот как об этом пишет Л. Фейхтвангер: «Они познали одно, от ненадежности, от беспорядка, от превратностей судьбы есть единственный щит, посреди колеблющейся, уходящей из-под ног почвы единственная твердыня: деньги. Еврея с деньгами стража не задержит у ворот гетто, еврей с деньгами не воняет, никакой чиновник не напялит ему на голову смешной остроконечный колпак. Государи и власть имущие нуждались в нем, без него они не могли воевать и править».

Что же дало евреям силу и несгибаемую решимость в преодолении тягот и невзгод жизни? Почему, имея возможность принять другую веру (и тем самым прекратить свои страда-

ния) ничтожно малая их часть пользовалась этой возможностью? Вот как Л. Фейхтвангер отвечает на этот вопрос в романе «Еврей Зюсс»: «...Вся толща угнетенных, бесправных, и могущественные единицы... все, все они были связаны одним твердым, затаенным в бессознательном опыте знанием. Многие не осмысливали его, немногие могли бы выразить его словами, некоторые, быть может, отреклись бы от него. Но у всех в крови, в тайниках души жило оно: глубокое, затаенное, твердое сознание бессмыслицы, непостоянства и тщеты власти. Сколько веков ютились они, убогие и жалкие, среди народов земли, раздробленные на мельчайшие, до смешного ничтожные атомы. Они познали, что сила и смысл не в том, чтобы властвовать и быть подвластными. Разве не крушат друг друга всеильные гиганты? Они же, бессильные, дали миру свой облик.

И учение это о суетности и ничтожестве власти знали великие и малые среди евреев, знали вольные и обремененные, дальние и ближние. Не в ясных словах, но всей кровью и духом... Именно оно, затаенное знание, сливало евреев воедино. Ибо в нем, в затаенном знании, была суть Книги...».

Тора, которая подразумевается Фейхтвангером в этом отрывке и другие тексты иудаизма не только определяли ориентиры, но и наставляли и учили, как относиться к деньгам, богатству, как с ними обращаться. За долгие века такое отношение к деньгам стало почти инстинктивным. Определенные социальные и морально-этические нормы стали одной

из основ национального характера.

Но много ли еврейского осталось в миллионах евреев, живущих в разных странах мира? Многие из них потеряли свой язык, отошли от национальной культуры, не восприняли даже начальных уроков иудейского духовного воспитания. Насколько справедливо в отношении этих людей утверждение, что деньги любят евреев? Замечательный ответ на этот вопрос дает Арон Белкин в своей книге «Запах денег: психологические этюды»: «Среди тысяч людей, прошедших передо мною (без всяких преувеличений, профессия врача в этом отношении уникальна), действительно, лишь немногие обладали тем, что можно назвать развитым национальным самосознанием. Одних это явно тяготило, другие – большинство – не видели в случившемся никакой проблемы, но ни первые, ни тем более вторые не предпринимали никаких попыток что-либо изменить. Исключение составляли разве что люди, у которых этот вопрос поворачивался в практическую плоскость, связанную с выездом в Израиль, но это, как говорится, совсем другой коленкор. Ориентируясь на то, что может человек предъявить – знание языка, истории, традиций, соблюдение норм поведения, – следовало бы и в самом деле сказать, что это евреи только по паспорту. А у многих, кстати, и в паспорте была предусмотрительно проставлена совсем другая национальность».

Но стоит переключить внимание на более глубокие структуры личности, как становится очевидно – туда никакая ас-

симиляция не проникает. Особенности темперамента, склад мышления, строй бессознательных защитных реакций – все, что наследуется, что закладывается семьей на бессловесном, не контролируемом сознанием уровне, – все это, как правило, достовернее любых документов свидетельствует о наличии национальных корней. Человек может не придавать никакого значения своему еврейскому происхождению. Он даже может отвергать его, считая, что быть евреем – это плохо. Но что с того? Он не способен снять или изменить неповторимый национальный колорит, окрашивающий сами основы его психики. Я давно заметил, что эта национальная «изюминка» проявляется даже в том, в каких формах, с какими симптомами протекают душевные заболевания. И это совершенно не зависит от потребности отмечать еврейские праздники или изучать родной язык. А уж что касается психологии денег, то здесь эта таинственная переключка сегодняшнего с давно минувшим, человека со своим родом, становится еще слышней».

В другом месте этого чрезвычайно интересного исследования Арон Белкин пишет: «Любой справочник, где перечислены крупнейшие банки, процветающие компании и фирмы, так и пестрит еврейскими фамилиями. Это самые удачливые, сумевшие прорваться к вершинам и утвердиться на них, что часто зависит не от таланта или усердия, а от множества внешних обстоятельств, совпадений, над которыми человек не властен. Но есть ведь и другие уровни в мно-

госложном финансовом мире, и если даже личности не суждено подняться выше, все равно она и тут может проявить себя ярко, талантливо, нестандартно. И в этом случае вероятность того, что по крайней мере в генеалогическом древе этого человека есть прочные еврейские корни, достаточно высока.

Жажда продвинуться, чего-то достичь, не потонуть в безликой толпе – все это очевидно составляет характерный признак еврейской ментальности. Деньги бесспорно присутствуют в общей гамме целевых установок – да иначе просто не может быть: общественное положение, престиж, деловой или творческий успех выражаются в том числе и в материальном вознаграждении. Но я не думаю, чтобы этим еврейское начало в людях как-то заметно отличалось от нееврейского. Если уж говорить о своеобразии, то оно в другом: в изначальном представлении, что добиться максимума от жизни может только тот, кто добьется максимума от самого себя».

67 золотых правил

Правило 1

Пусть имущество братьев ваших будет вам так же дорого, как собственное

Если человек честен в делах своих и люди почитают его, считается, что он исполнил всю Тору.

Многие евреи считают, что быть религиозным, значит выполнять ритуальную часть религии. Если два человека обсуждают, насколько религиозен третий, их мнение зачастую основывается на том, строго ли тот придерживается выполнения ритуала. Подобные разговоры – довольно частое явление среди евреев всех направлений. Может сложиться впечатление, что в иудаизме этика является чем-то необязательным.

Однако очень важно знать, что в соответствии с еврейскими традициями, честность в делах так же важна, как и соблюдение всех заповедей Торы. Это подчеркивается в Талмуде: «В час, когда человек предстает пред судом небесным для вынесения приговора, его спрашивают: был ли ты честен

в делах своих?»).

Многие очень удивляются, когда узнают: первое, что спрашивают после смерти на небесном суде, – это, по Талмуду, не «Веришь ли ты в Бога?» или «Соблюдал ли ты еврейские праздники?», а «Честно ли ты вел дела?».

В Торе сказано, что евреи смогут жить в Израиле, только если их купцы не будут обманывать своих покупателей: «Гиря полная и верная должна быть у тебя, эйфа полная и верная должна быть у тебя, чтобы продлились дни твои на земле, которую Господь, Бог твой, дает тебе».

Один мудрый человек, Рабби Йоси, дает полезный совет, применимый в любой деловой ситуации: «Пусть имущество братьев ваших будет вам так же дорого, как собственное...».

Конечно же, в основе этих наставлений лежит Золотое Правило: «Люби ближнего твоего, как самого себя». В деловой этике такой подход запрещает, например, рисковать деньгами другого человека, если бы вы не поступили так со своими собственными (при условии, что владелец капитала не дал указаний пойти на риск).

Кто-то может подумать, что придерживаться Золотого Правила, стараясь заработать на жизнь, нереально и даже наивно. Именно поэтому многие предпочитают судить о религиозности по соблюдению ритуалов. В этом гораздо легче быть педантичным, чем поступать согласно этике всегда и во всем, и в финансовой области в частности.

Тем не менее еврейские традиции указывают на особую важность этического поведения. В одном из псалмов есть стих: «Ходить буду перед Господом в стране живых». Сначала Раввины были озадачены странным оборотом «в стране живых». Как объяснил Раввин Иегуда, ведущий ученый своего времени, «это обозначает место для проведения рыночных торгов» (Вавилонский Талмуд). Узнать, искренна ли вера человека, можно по его поведению на торговой площади, а не в синагоге. Как писал Раввин Цви Хирш Койдоновер, ученый и преуспевающий предприниматель (живший в 17–18 в.в.): «Только тот, на кого можно положиться в делах, может считаться благочестивым человеком».

Многие люди добились выдающихся финансовых успехов лишь благодаря тому, что в своей деловой деятельности придерживались определенных этических принципов и критериев, переступать через которые они не позволяли себе ни при каких, даже самых экстремальных обстоятельствах.

Если сегодня вас спросят, честно ли вы вели свои дела, каким будет ваш ответ?

Правило 2

Не покупай краденого

В основе данного предписания лежит здравый смысл.

Представьте себе ситуацию: продавец местного супермаркета встречает вас на улице и предлагает доставлять продукты прямо к вашему дому, да еще и за полцены. Вы не можете быть уверены в том, что он приобрел данные товары нечестным путем, однако еврейский закон требует, чтобы в таких случаях вы посчитали этого человека виновным и, если не доказано обратное, отказались покупать у него продукты.

Также если вы видите на улицах городов людей, продающих видеокассеты с недавно выпущенными фильмами намного дешевле, чем в магазинах, логично было бы предположить, что это «пиратские» (незаконно переписанные) или краденые кассеты. Чем еще можно объяснить их низкую стоимость? Еврейский закон запрещает покупать такие вещи.

Как правило, покупающие краденое, не считают себя нечестными и полагают, что они намного лучше тех, у кого они купили товар. Маймонид разъясняет, что еврейский закон не поддерживает данной точки зрения: «Запрещено покупать у вора собственность, которую он украл. Это грех, потому что поощряет преступников и побуждает вора красть собственность другого».

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.