

Трейдинг и математика фьючерсный Гиртуоз

Маленькая книга которая
принесет большой доход



Чадалин Дмитрий

Дмитрий Чадалин

Трейдинг и математика

фьючерсный Фиртуоз

http://www.litres.ru/pages/biblio_book/?art=69176494
SelfPub; 2023

Аннотация

Эта маленькая книжка, которую вы держите в руках, приведет вас к великим результатам, если вы будете выполнять все те действия которые я постарался изложить в данной книге. Это имба которая уведет вас из парадигмы нулевой или минусовой торговли. Данную книгу я решил написать и дать возможность другим людям которые меня окружают, и берут у меня консультации поделиться своими знаниями и опытом. Книга предназначен для тех кто знаком с торговой системой, знает методы технического анализа, понимает что такое хороший сигнал что бы совершить хорошую сделку. Вы владеете терминалами и умеете выставлять заявки и управлять позицией. После изучения, данного материалы ваш результат не останется прежним даже если количество сделок 35% в плюс и 65% в минус, он обязательно станет положительным. Данный метод является с основополагающим принципом успешной торговли на любом рынке: моекс, форекс, криптобиржи, и любом инструменте или

акционной сетке, фьючерсных контрактов, облигаций или иных деривативов.

Содержание

Кредитно-долговая яма	5
Конец ознакомительного фрагмента.	20

Дмитрий Чадалин

Трейдинг и математика фьючерсный Фиртуоз

Кредитно долговая яма

Возможно, вам интересно узнать, как выбраться из стандартного триггера долговой ямы, когда зарплатного фонда не хватает на погашение кредитов. В него я попадал несколько раз причем с такими суммами, которые превышали мой доход в десятки или сотни раз.

Почему же так происходит, почему я наступал на одни и те же грабли. Давайте я расскажу немного о своей истории чтобы у вас сложилась полная картина.

После армии, когда я уволился из рядов вооруженных сил, это были жестокие 90 годы, а точнее 1994 я вернулся домой к родителям на свою родину в прекрасный город космонавтики Калуга.

Мои родители обычные рабочие, мама швея, папа часовщик. Моя семья – это такая же, как и большинство семей, которые живут по средствам, которые предоставляет жизнь. Наверно им так удобнее было жить в этом мире в этом городе, где в целом тихо и спокойно, без суеты ты проживаешь и

не думаешь, что можно как-то лучше.

Но к сожалению или, к счастью, я так не мог, меня всегда раздражало то, чем я жил, хотелось, чтобы мы ездили на машине в деревню, а не стояли в очереди на автобус, потом толпа заносила нас в него, при этом можно было на первый и вовсе не сесть так как народу было так много на остановке что на ней даже не хватало места.

А далее почти 3 часа езды на электричках с 2 пересадками, в ужасных условиях, где основную часть ты стоишь в тамбуре, который прокуренный так что невозможно дышать. От станции, где находилась деревня нужно было пройти еще 10 км. И иногда появлялась спасительная попутка, но в большинстве случаев приходилось ходить пешком. Обратная дорога была еще хуже так как мы набирали несколько сумок и рюкзаков с деревенской едой и перли их эти 10 км. Но как говориться своя ноша нас не тянула, так как с едой в те времена была полная беда.

Но воистину не смотря на все эти тяготы деревенская обстановка природа, воздух, придавало столько энергии что мы всегда возвращались туда, потому что – это была отдушина от городской суеты и рутины.

Порой мы скучаем по этой деревне, которая находилась в Брянской области и называлась Речицей.

Все детство я проводил, находясь рядом с бабушкой, помогая ей по хозяйству – таскал воду из колодца, кормил скотину и убирался за ней, пас коров, следил за огородом, в об-

щем обычная деревенская жизнь, а по ночам гулял с местными аборигенами, сидел у костра где пели песни под гитару.

Я всегда старался ей помогать, бабушка была настоящим фермером, старой закалки, и во времена войны, когда немцы оккупировали эту деревню, она побывала в конструкционном лагере. Пожалуй, ее судьбе никто завидовать не будет.

Ее график жизни меня всегда удивлял, она ложилась спать в 18 часов вечера, а просыпалась в 4 утра. Но в этом была необходимость, так как весь двор был населен различными видами домашнего скота, начиная от коровы, заканчивая курами, свиньями и баранами. Кроме того, был большой огород он назывался “овощником”, который требовал воистину колоссальных затрат времени, и очень большое поле, где выращивали картофель.

Все это позволяло прокормить в те времена большую семью, так как деревня была далеко от нормальной цивилизации и купить хороших жизненных продуктов просто было негде. Автомагазин приезжал один раз в неделю, где покупались мешками батоны с хлебом, крупа, макароны и подобная долгохранящаяся еда. Но также был небольшой магазин с продуктами первой необходимости.

Это была самобытная традиционная деревня со своими особенностями. Но меня и моих родителей всегда она притягивала своей потрясающей природой и восхитительным воздухом, который я помню всю жизнь.

И я всегда задумывался о более комфортных условиях,

мне не хотелось коптиться в электричках и находится в давках автобуса или троллейбуса которые ходили как переполненные бочки.

Я хотел, чтобы в нашей семье был личный автомобиль, и задумывался об этом каждый раз, когда мы куда-то собирались ехать.

Денег всегда не хватало, и мне казалось, что это нормальная экономическая ситуация. Потому что в те времена, возможно, по-другому и не получилось бы.

Армия дала мне закалку на всю жизнь, тогда мне казалось, что это самый сложный этап моей жизни который мне пришлось пройти. И ничего противнее и ужасного уже не может случиться.

Но долг я отдал родине и теперь мои мысли устремились в рутину повседневной жизни. Но мысли мыслями, а жить надо было на что-то. Обратившись напрямую в различные профильные производства, я везде получал отказы. Основной отказ был очень мне не понятен, все как один заявляли, что у вас нет нужного опыта поэтому мы не можем взять вас на нашу работу. Целый год я потратил на поиски работы, но везде получал один и тот же ответ. По рекомендации я обратился в службу занятости в ожидании получить хоть какую-нибудь работу. Но тот уровень заработной платы, который мне предлагали был не сопоставим даже на тот момент с моим уровнем бедности.

Я всегда занимался спортом, каждый день я ездил на тре-

нировки в переполненных троллейбуса в большой давке. Но меня это не смущало мне нравилось заниматься спортом, и я всегда поддерживал себя в прекрасной физической форме, ездил на соревнования по дзюдо и рукопашному бою.

Однажды в троллейбусе ко мне подошел человек и спросил ты чем занимаешься? И по выходу он оставил мне телефон и предложил мне работу, а для этого я должен был ему позвонить.

На следующий день я с нетерпением набрал ему. Его звали Ильдар, и он пригласил меня в свой офис. В те далекие 90 года бандитизм процветал на всех уровнях. И я оказался в компании по охране торговых точек и павильонов. Задача была достаточно простая охранять, тренироваться, в случае разборок приходиться и договариваться на разном уровне вплоть до физической.

Так прошло несколько лет пока не сменился режим правления в государстве и это организация перешла в юридическую форму ведения бизнеса в ЧОП. Но я решил не останавливаться на этом, и мой отец помог мне переключиться по знакомству в другую сферу.

Далее я устроился по контракту в МВД, где получил профильное образование в институте, так прошло еще много лет. Но вот мое сознание тянулось к лучшему, и я решил отправиться в чудный город столицу, где перспективы были намного радужнее тех, что сулила мне моя родина.

В последствии я перешел работать в крупную автомобиль-

ную компанию и продолжил свой путь от обычного ученика механика и до рос до технического директора автомобильного центра. Далее перешел работать ведущим специалистом в дистрибьюторскую компанию Соллерс. Где увидел целый бизнес-процесс, который впоследствии я смог построить на продаже запасных частей оптом по аналогии.

У меня получилась компания, которая выросла в крупный склад запасных частей. Так прошло еще несколько лет и так как в России всегда есть экономические американские горки, конкуренция стала зашкаливать. Пришлось снижать цену на запасные части что привело впоследствии к кассовому разрыву, который составлял более 10 000 000 рублей. Но закрыть бизнес я не имел право так как в компании работало несколько человек. Это был штат транспортных средств на доставку по точкам, менеджеров по продажам, коммерческого директора, программиста, а также складских рабочих. Поэтому я был ответственен за них и не мог никак смириться с мыслью их бросить или оставить.

Но судьба говорила мне что нужно закрывать бизнес чтобы не увеличивать долги. И первое действие и оно будет ключевым в любой ситуации, когда вы сталкиваетесь с такими, да и любыми долгами.

Долги необходимо зафиксировать какие бы они не были большими, для того чтобы они не росли. И это был не первый случай. До этого бизнеса я уже попал в такой триггер, когда я набрал кредитов столько что мне не хватало денег,

которые я заработал чтобы просто их полностью покрыть. Вот когда банки подали на меня в суд по неуплате и обеспечению кредитов, таким образом они их зафиксировали, это был подарок судьбы, но я очень сильно за это переживал.

Ну вот я попался снова в этот чудесный триггер и это было так быстро и неожиданно, что я даже не осознал, что уже в нем. Потому что это было немного по-другому, и работая в своем бизнесе я, даже не думая об этом как снова очутился в нем.

В этом случае зафиксировать долги для меня означало прекратить деятельность компании и рассказать кредиторам о своем убытке. Таким образом я зафиксировал убыток в 10 млн рублей. Меня тошнило от такой суммы, и я не знал куда себя деть, как отдать такой огромный долг, что вообще делать. Ведь у меня нет ни средств нет знаний как из этого выбраться, абсолютно ничего нет. Но долг больше не рос он зафиксирован. И это первый путь, первый пункт, но он особо важный, потому что для этого нужно набраться смелости. Быть очень честным перед собой, быть бесстрашным в какой-то мере.

Дальше пошли судебные тяжбы, различные формы угроз и все это необходимо выдержать иначе ничего не получится. Долги могут продолжать расти, а продолжения роста влечет еще больше усилий на их отработку.

Первое правило избавиться от долгов — это их зафиксиро-

вать. Юридически или словесно не важно как, но вы должны их зафиксировать.

Все что осталось от бизнеса –это автомобиль и куча неликвида. Второе что нужно сделать это сокращать их любым способом. Я распродал все что мог и сократил какую-то часть. Благо дело в текущей жизни есть масса агрегаторов с помощью, которых можно это сделать. Но основная часть так и повисла на моих плечах.

В последствии я работал в крупнейшей автомобильной компании на должности шеф тренера. Но той зарплаты хотя она была не маленькая все равно ее не хватало на закрытие долгов и нужно было на что-то жить.

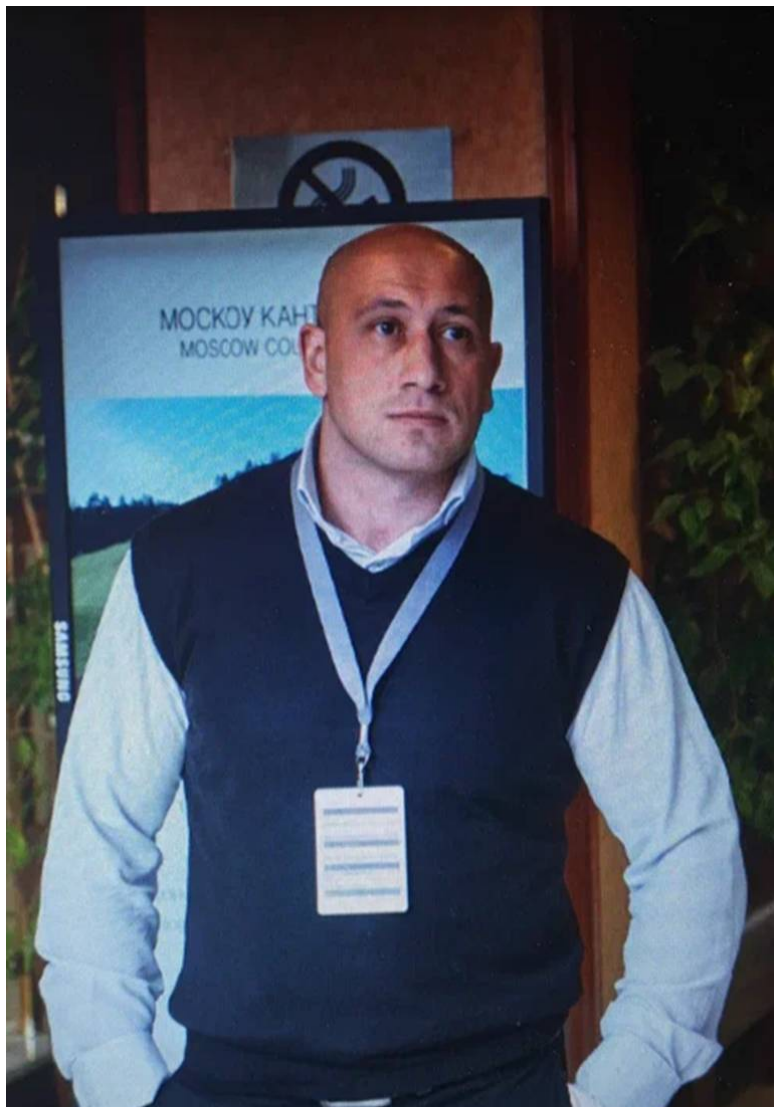
Мне не давали покоя эти долги, было такое впечатление что они становиться все больше, а те люди, которым я был должен пытались вернуть разными способами, в том числе оказывали психологическое и моральное давление.

Коллекторы звонили в самый неподходящий момент, в выходные по вечерам, тем самым убивали жизненный настрой на прочь. Времена были очень непростые, но нужно было что-то делать. Денег на стартапы не было, ситуация было просто удручающая.

Спасибо моей семье, которая всегда меня поддерживала на все уровнях и не давала мне уйти в себя и как-то расслабиться.

В период пандемии я продолжал занимать хорошую руководящую должность в той же крупнейшей автомобильной

компании с неплохой заработной платой.



(Фото из личной коллекции)

Но так сложилась судьба. Один из моих прекрасных друзей уже обеспечивал себя практически одним трейдингом. Он показал свои результаты, и после этого не было сомнений в том, чтобы изучить данную сферу.

После личных и персональных встреч и погружения в данную тематику успех не заставил себя ждать. После того как доход от трейдинга стал перекрывать заработную плату в компании, я принял непростое решение покинуть компанию и перешел на торговлю ММВБ фьючерсными контрактами. Но как только я оставил работу, череда неудач застигла меня в середине этого пути. Основными трудностями оказалась психологическая устойчивость, смена фаз, рынка, и тотально я не мог правильно распределять депозит.

Все эти тонкости я постиг в течение одного года, погружившись в недра данной сферы очень глубоко, было изучено море профильной и непрофильной литературы, то, что находил, то и было смыслом для полного изучения. Перепробовав все торговые системы, делал постоянные тренировки и тестирование на истории, но в большей степени мне помогла чистейшая математика, в которую я сложил все полученные знания. И да, это был совершенный успех. К великому сожалению, самые ценные книги не переведены на русский язык. И основные ключевые знания я набрался как раз из за-

рубежной литературы, где по праву живут настоящие мастодонты трейдинга. Обладают исключительными знаниями, и они являются прародителями данного вида заработка.

Но за этим успехом я положил много колоссальных усилий и много потерянных средств, но я верил в то, что это обязательно должно принести плоды радости и счастья. На все это время я положил около двух лет. И теперь готов поделиться исключительными знаниями, которые не дадут вам идти по пути ошибок и пустой потере денежных средств.

Вы попадете из точки начального пути А в точку безубыточной торговли в точку В гораздо быстрее, чем было пройдено мной. Все необходимые знания структурированы воедино. На этом пути, когда вы будете рождаться как трейдер, есть не освоенная территория, которую вам предстоит пройти, но в этом случае у вас есть гид, который не даст попасть в ловушки и капканы, которые вам будут попадаться. Вы поймете, что все вопросы, которые у вас будут появляться или еще не появились, уже решены и на них есть все ответы и есть лучшие решения.



(Фото из личной коллекции)

Не покупайте курсы, покупайте правильные действия у тех, кто прошел тот путь, который вы хотите обойти как можно быстрее без аналогичных потерь.

Кроме трейдинга я продолжаю заниматься спортом для поддержки и тонуса тела. По вечерам практикую йогу глубокого сознания (Крийя-йога). Это помогает очистить сознание от избытка идущей информации от СМИ и жизненных аспектов. А также быть в балансе с миром и окружающими меня людьми. Иногда занимаюсь аранжировкой и сочинением музыки и песен. В окружении моей семьи возле открытого костра иногда отлично проводим вечера под гитару.



(Фото из личной коллекции)

Обучением я занялся, потому что трейдинг дает массу свободного времени, при этом я могу быть полезным тем людям, которые впоследствии становятся моими друзьями, так как находится много общего интересного. В дополнении мой опыт может дать людям то, что они хотели получить. Ведь сейчас, попав на мою страничку, вы находитесь именно на том пути, который привел ко мне. А значит, он есть правильный.

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.