



Артур Гранди

Grand Time

Артур Гранди

Grand Time

http://www.litres.ru/pages/biblio_book/?art=70005007

SelfPub; 2024

Аннотация

Основной идеей книги является убежденность автора, что богатыми должны быть все и что деньги должны служить людям. Испытав на себе падения и взлеты, он открыл формулу исцеления существующей финансовой системы, в основе которой лежит оцененный человеческий ресурс. Проходя все жизненные испытания, постоянно задавался вопросом: для чего ему это надо. Находил ответы и складывал все составляющие формулы в течение 25 лет. Для читателя создает условия погружения в новую жизнь. Приводит примеры и доказательства работы формулы в разных сферах. Дает простые объяснения, как все люди могут разбогатеть без реформ, вмешательства государств, капиталовложений. Из шести лет проживания в США два года исследовал фонды Кремниевой Долины. Узнал изнутри политику инвесторов и страх инвестиционных фондов потерять мировое влияние в сфере финансов. Сложил недостающую часть формулы и изложил простым языком. Именно с этой целью написал книгу, объясняя выгоду для инвесторов, государств и простых людей.

Содержание

Вступление	4
Погружение	9
Избавление от лжи	15
Стоимость жизни	23
Как я пришел к идее, что деньги должны служить людям	26
Деньги и Банки	36
Стоимость бонуса	41
Обеспечение бонуса временем	48
Начало внедрения формулы	56
Конец ознакомительного фрагмента.	58

Артур Гранди

Grand Time

Вступление

Мы создаем все рукотворное на нашей планете. Но какова наша ценность?

Кто задумывался над тем, что мир недостаточно справедлив к нам, простым людям? Кто оказывался в ситуации, когда деньги или их отсутствие отнимали мечту? Когда умному ребенку, достойному учиться в самом престижном университете, пришлось устроиться на работу, чтобы помогать родителям. Когда разное социальное положение мешало развитию отношений двух любящих сердец. Когда не было возможности заплатить за дорогостоящее лечение...

Можно перечислять очень много ситуаций, с которыми мы сталкиваемся в повседневной жизни. Лично мне и моим близким приходилось встречаться с такого рода испытаниями неоднократно. С каждым разом я все ближе подходил к разгадке, как восстановить справедливость, пока наконец не нашел решение для устранения происходящего в финансовой системе беспредела – без революций, без отъема у бога-

тых в пользу бедных, без инфляции. Нормальным, абсолютно объяснимым и выгодным для всех путем.

Да, путь, о котором пойдет речь, одинаково выгоден и для богатых, и для бедных. Я нашел способ оценить и оплатить время и труд каждого человека по достоинству. Сверх того, что мы имеем сейчас.

Скоро во всех сферах жизни произойдут перемены. Через двадцать-тридцать лет мир полностью изменится, и новые поколения не будут понимать, *что такое* быть бедным. Человека будут уважать не за количество денег, а просто за то, что он есть и за то, что он несет миру. Все люди, независимо от национальности, расы, вероисповедания, возраста и состояния здоровья станут богатыми или очень богатыми. Что это значит? А то, что если кто-то захочет быть *очень богатым*, он сможет дойти до своей цели; если же для человека первостепенны другие ценности, он будет *просто богат*, но при этом тоже сможет позволить себе все, что захочет.

Моя книга не только для тех, кто, так же как и я, считает, что богатыми должны быть все. Даже если ты пока не понимаешь, о чем идет речь, то по мере чтения книги тебе станет понятно: *деньги должны служить всем людям, в независимости от того, где мы с тобой работаем и как много мы работаем.*

Неважно, где живет человек, как он выглядит, какое у него образование и какие предпочтения – денег будет достаточно у каждого. Это произойдет. Уже происходит!

Нежелание иметь деньги можно сравнить с нежеланием жить. Если человек живет, у него есть жизнь. Если человек живет, у него есть деньги. Он может не иметь денег, только если сам от них отказывается. Во всех остальных случаях в мире не будет людей, которые нуждаются в средствах, чтобы купить еду, воду, крышу над головой – все то, что необходимо для жизни. Как это произойдет, я объясню простым и понятным языком.

Мы самодостаточны. Внимательно прочитав книгу, каждый получит возможность стать богатым на практике. Однако, есть один важный нюанс: тебе вовсе необязательно соглашаться со всем сказанным. Гораздо лучше ставить под сомнение все, что кажется нереальным, перечитывать снова, применять полученную информацию в своей жизни, пока не придет полное осознание возможности стать богатым, возможности спасти существующую финансовую систему от полного разрушения и вывести ее на новый уровень, где деньги будут служить людям, а не наоборот.

У читателя может сложиться впечатление, что такая по-

требность есть только у бедных и весь финансовый мир – мир капиталистов и нефтяных магнатов – будет препятствовать обогащению простых людей. Смею развеять твои сомнения.

Люди, находящиеся на вершине существующей финансовой пирамиды, ждут такого лекарства с еще большим нетерпением. Ждут ли они буквально? Наверное, нет. Их больше интересуют лично накопленные капиталы. Но они сильнее нас подвержены страху падения финансовой пирамиды. Они прекрасно понимают, что, если все оставить по-старому, крах неминуемо произойдет. К тому же, простые богатые люди станут тратить больше, а значит – приносить больше доходов во все сферы, принадлежащие тем самым магнатам.

Сначала давай признаем один факт: *мы все являемся рабами*. Даже самые богатые люди на Земле. Просто рабовладельческий строй принял другую форму. Средний класс менее подвержен рабству, а мы, нищетолюбцы, (я имею в виду людей с недостатком денег, живущих от зарплаты до зарплаты или с полным их отсутствием, к коим отношу и себя по причине своего характера и отношения к деньгам), как ни странно, зависим от денег меньше всего. Я обосную утверждение относительно рабства в одной из следующих глав, чтобы тебе стало понятно, о чем я говорю. Отсутствие денег говорит прежде всего о несогласии человека с несправедливо-

стью существующей финансовой системы. На подсознательном уровне мы понимаем, что так быть не должно. А как должно, ты узнаешь, прочитав всю книгу.

Погружение

В книге пойдет речь о формуле, созданной для исцеления существующей финансовой системы. Формула достаточно проста, но для ее осознания

потребуется время. Те, кому не терпится, смогут найти формулу в конце книги. Но я ответственно заявляю: чтобы ее понять и тем более применять на практике, придется вернуться в начало и глубоко погрузиться в каждую главу. Написанное в этой книге, основано на личной практике. Все факты приводятся из опыта; имена и названия компаний – настоящие, и за каждым высказыванием лежит моя ответственность. Проще говоря, я отвечаю за базар. Опыт девяностых прошел не зря, став практическим материалом для применения.

Теперь по порядку. Хочу отметить, что не имею ученых степеней в области финансов. Все свои достижения я приобретал путем проб и ошибок на протяжении многих лет жизни. Если кто-то из читателей заглянет в мой профиль в соцсетях и увидит там владельца футбольного клуба «Ривьера» города Сочи, не удивляйтесь, это я. Если кто-то узнает на фото столяра, установившего у него дома окно, (надеюсь, оно служит тебе и по сей день) это тоже я. Тех, кто узрел во мне сантехника из Чикаго, прошу простить меня за мой английский. А может вы вспомните владельца одной из самых

быстроразвивающихся в Чикаго компаний *Grand Comfort*, годовой оборот которой вырос со ста тысяч до двух миллионов долларов за два года моего участия? Или генерального директора строительной корпорации «СочиГрандСтрой»? А еще – таксиста... Надеюсь, вам понравилась поездка под тихое звучание Моцарта. Владелец бесплатной газеты-ежедневника «Сочинский Бульвар» тиражом в сто тысяч экземпляров, сооснователь фонда *Grand Time* в штате Делавэр, финансирующего стартапы, развивающие рынок отсроченной прибыли...

Это далеко не все мои перевоплощения. Они часто сопровождались очень болезненными эмоциями, несогласием и поиском нужного эликсира для восстановления разрушающейся на глазах финансовой системы. Многократные падения и взлеты дали мне очень много практических знаний в области финансов. И кто, как не я, может предоставить полную характеристику происходящего беспредела в финансовом мире и самое главное – помочь ввести нужную пропорцию прививки для его выздоровления?

Чтобы установить доверие, я рассказываю в книге даже то, чего не знают самые близкие мне люди. Но и от читателя требую быть предельно открытым и честным, когда я задаю вопросы в доверительной беседе. Обращаюсь на «ты», как к самому себе. Книга не услышит и не передаст твою личную информацию кому-то другому, но *ты* себя слышишь. Чтение книги – диалог с самим собой.

Хочу обратить внимание читателя на то, что я часто упоминаю название существующего бонуса, созданного для доказательства работоспособности формулы. Бонус *Grand* прошу воспринимать как одну из возможностей практического применения формулы. Надеюсь, что после выхода формулы в свет, появятся альтернативные бонусы и других проектов. Я воспринимаю их не как конкурентов, а как соратников, которых будет поддерживать наш фонд *Grand Time*. Однако отмечу, что это будет происходить при условии соблюдения ими основных принципов формулы, созданной для исцеления существующей финансовой системы.

В этой главе мы поговорим о погружении. Начну с примера. В школе я не мог бегать на длинные дистанции. Для меня было огромным достижением даже просто прибежать к финишу. Наш физрук, Андрей Ардоваздович, неоднократно давал мне совет: «Попробуй бежать медленней, и тогда все получится». Самое интересное, что дыхания мне хватало, а вот желания понять простой смысл – нет. Каков же был мой восторг, когда спустя двадцать лет я вышел на стадион и пробежал одиннадцать километров на одном дыхании.

Если бы тогда, в школе, я прислушался к словам преподавателя и бежал медленнее, я смог бы значительно улучшить свои результаты! Эх, если бы я тогда захотел понять смысл слов учителя...

Благодаря этому детскому опыту, а впоследствии и общению с инвесторами в Кремниевой долине, я усвоил, что объ-

яснить даже самое простое порой бывает нелегко. И дело тут не в мозгах, а в желании услышать. Я просто не хотел. Я никогда не стремился стать бегуном.

Главное – быть готовым принять нужную информацию.

Информация, которая содержится в этой книге, необходима большей части населения планеты. Усвоив ее, каждый желающий сможет стать богатым и способствовать оздоровлению существующей финансовой системы. Не сомневаюсь, что как раз тут-то у людей желания понять хоть отбавляй, но есть другой фактор неприятия: страх перемен. А перемены я гарантирую каждому, кто начнет использовать на практике полученную информацию. Но не бойся – изменения будут в лучшую сторону! Для этого придется уделять себе хотя бы... пятнадцать минут в день, посвящая время любимому занятию.

Просто? Не торопись с выводами, а то будет как с моим бегом! Скорость не всегда приводит к финишу.

Сначала давай разберемся с существующей реальностью. Мы, разумные люди, живем на планете, где есть все для шикарной жизни на много поколений вперед. Технологии позволяют полностью обеспечить население планеты всем необходимым: жильем, продовольствием, техникой... Денег для этого обеспечения тоже более чем достаточно. Почему же тогда большая часть людей на земле бедствует? Ответ прост: финансовая система не готова к переменам, она полностью устарела, ее надо обновить. Для наступления периода изоби-

лия нужно всего лишь профинансировать «строительство» всех вышеперечисленных благ. Только мы с тобой не совсем готовы принимать дары. Кто нам это подарит?

На самом деле, здесь нет никакого секрета. В основе формулы заложен утвержденный опытом многотысячного сообщества фундамент: «раздавая – богатеем». Идея не нова – подобное уже происходило во времена становления американского доллара. Америка раздавала кредиты всем нуждающимся государствам под минимальные проценты, а в обмен получила популярность своей валюты. Вместе с популярностью пришли и рост стоимости, и звание мировой державы. Но нам нельзя наступать на эти грабли. Нельзя раздавать, а потом просто печатать новые деньги. И еще хуже – создавать соревнование между государствами. Подобная стратегия всегда приводит к войнам и гибели ни в чем не повинных людей, а это еще одно доказательство того, что мировая финансовая система себя изжила. Тогда как же нам использовать принцип «раздавая – богатеем»? Очень просто! В нашем случае раздавать будем мы, простые люди, которые поняли и осознали формулу.

Теперь позволь мне ответить на твой вопрос: «Где людям взять *столько*, чтобы еще и раздавать можно было?» Я уже говорил, что деньги должен иметь каждый, но не уточнял в подробностях, как это возможно. Ответ кроется в бонусах *Grand* (так мы называем нашу прививку для оздоровления существующей финансовой системы, то есть формулу). До-

быча бонусов *Grand* приносит удовольствие, так как человек, добывающий бонус, занимается любимым делом. Помнишь про пятнадцать минут в день? Можно и больше. Как я уже сказал выше, все проверялось на практике. Например, нравится тебе изучать английский, присоединяешься к специальной группе для изучения и получаешь бонусы за свои действия. Нет, ты не ослышался, и с глазами у тебя все в порядке – просто преподаватель тоже занимается любимым делом и добывает бонусы.

Ты интересуешься психологией? Можно найти и такую группу и начать добывать бонусы. Любишь зависать в соцсетях – и там добывай! Знаю, пока невозможно поверить, но это факт. Люди из мира финансов прекрасно все понимают, но страх перемен затмевает здравый смысл. *Страх – огромная сила для управления людьми, которой мы сами пользуемся и сами же попадаем в ловушку существующей финансовой системы.* Если точнее, в ловушку собственной лжи. Но о страхе позже. Сначала надо разобраться с избавлением от лжи.

Избавление от лжи

Ложь присутствует в нашей жизни повсюду. Она укоренилась в нас таким образом, что мы ее даже не замечаем и с трудом распознаем. Мы врем каждый день, живем в мире лжи и, самое главное, обманываем себя и верим, что счастливы.

Что мы имеем в виду, когда произносим слово «счастье»?

Счастье – определенное состояние, которое пребывает с нами в различных жизненных ситуациях и сопровождается бурными эмоциями, эйфорией, порханием бабочек, звучанием красивой мелодии, ощущением удовлетворения, самолюбием и желанием заразить своей радостью всех вокруг. В каких случаях мы переживаем такие эмоции? В самых разных, начиная от банального освобождения мочевого пузыря, когда долго приходилось воздерживаться, и заканчивая дорогостоящей покупкой, о которой мечтали многие годы. И не факт, что второй вариант принесет больше удовольствия, чем первый.

В качестве примера расскажу об одном случае, запомнившемся мне на всю жизнь. Сияющие глаза и радостные эмоции человека, которого я увидел в предпраздничной городской суете, буквально перевернули мое представление о счастье. Судя по потрепанному одеянию, неприятному запаху

и болезненной худобе, он не имел определенного места жительства. Бомжей можно встретить не во всех странах, но там где они есть, их принято не замечать. Это является одним из подтверждений всеобщего обмана. Мы часто уделяем больше внимания и заботы животным и растениям на своих клумбах, чем людям, которые погибают у нас на глазах. Я не только обращаю внимание, но и общаюсь с бездомными. В большинстве своем это люди с широким мировоззрением, личными убеждениями и собственной философией. Они в первую очередь *люди*, а потом уже бомжи. В суровой российской действительности начала двухтысячных, где счастливые лица можно было считать признаком глупости или отрешенности, тот человек не мог скрыть своей улыбки. Хотя он не имел крыши над головой, был голоден и не представлял, когда поест в следующий раз, его переполняло чувство счастья. Он точно знал, что сегодня ему удастся поспать на мягком матрасе, который он нашел на свалке и сейчас нес в свою берлогу.

Почему встреча с бездомным произвела на меня такое сильное впечатление? Да просто поймал себя на мысли, что сам я не являлся на тот момент счастливым человеком, хотя был абсолютно состоявшимся семьянином, успешным предпринимателем, лидером отрасли... Жаловаться вроде бы не на что. Но мое подсознание говорило: «ты можешь больше». А что я могу? Тогда я так и не смог в этом разобраться, мне еще предстояло пройти долгий путь.

А вот другой пример. Один из объектов в городе Сочи военные не могли построить в течение пятнадцати лет из-за банальной причины, связанной с разрешительной документацией. Я знал про объект и взялся закончить строительство. Уже через десять месяцев мы возвели десятиэтажный домовставку на улице Тоннельной. Ты спросишь, как это удалось? Все просто: власти города мне доверяли и разрешили оформить документы непосредственно в процессе строительства. Люди обзавелись долгожданными квартирами, военные отчитались перед руководством, работники получили зарплаты, предприятие – прибыль, а я... я не смог уловить ощущение счастья. Скорее всего, оно возникало у меня много раз в процессе самого строительства, в каждом его моменте, а вот счастья, о котором принято говорить, как о некоем свершении, не случилось. Даже грустным казалось расставаться с таким долгожданным для всех событием, хотя это был просто очередной объект, введенный в эксплуатацию. Так за чем же мы гонимся? За деньгами, за славой, за властью! А как звучит: мы гонимся за счастьем, за мечтой! Очередной обман...

Люди очень часто не отделяют мечты от банальной погони за наживой. По моим личным наблюдениям, большинство людей выбирают себе профессии исключительно по трем принципам: богатство, слава, власть. Когда я представляю себя, например, врачом, то вижу глаза пациента, жизнь которого зависит от меня, и бросаюсь помогать ему. Друзья,

это про власть, и о ней мы поговорим в отдельной главе. Подобные высказывания я слышал даже от знаменитых докторов. В интервью они говорят о своей практике и приводят именно такие примеры. Другими словами, они наслаждаются моментом, когда чья-то жизнь находится в их руках. Как ни странно, *формула, призванная вылечить существующую финансовую систему, поможет нам увидеть реальность в чистом и честном виде. Она подарит возможность узнать себя настоящего.*

Если мы осознаем и возьмем ответственность за то, что мы – часть всеобщей лжи, тогда у нас появится больше шансов исправить существующую систему.

С самого раннего возраста нам приходится объяснять детям, что они «должны». Должны ходить в детский сад. Должны делать уроки. Должны быть послушными. Должны отдать долг родине, то есть убивать и, возможно, умирать за родину – доходит до маразма – и этому мы сами учим своих детей. Кому «должны» наши дети? Мы ломаем их индивидуальное мышление своим враньем. Радуемся, когда удастся убедить ребенка, что Дед Мороз настоящий. Признаюсь, я тоже пошел на поводу – поддался на уговоры Кристины (моей жены) и по сей день об этом жалею. Надеюсь, для Рафа и Оли осознание того, что Дед Мороз – обычный переодетый человек, не послужило поводом к тому, что мне нельзя доверять.

Мои дети могут спросить меня о чем угодно и получить честный ответ. Будучи в шестом классе, Раф задал мне во-

прос про наркотики, они в школе как раз проходили эту тему. Заметив мою глубокую осведомленность, он поинтересовался напрямую: «Папа, а ты был наркоманом?» Да уж, как говорится, поймал врасплох! Мне пришлось нелегко. Раф и сейчас с улыбкой вспоминает, как его папа вдруг превратился в оправдывающегося ребенка. Однако я нашел в себе силы и признался: «Да, я был конченным наркоманом». Эта информация показалась моему сыну недостаточной. Дальше он стал выпытывать, чем я кололся, как часто и как вообще смог стать нормальным членом общества после такого прошлого. Он также узнал, что многих из моих юношеских друзей, к несчастью, уже нет на этом свете. Ты можешь спросить, зачем я рассказал такие подробности своей жизни ребенку. Максимальная честность со своими близкими – один из моих основных принципов. Кстати, именно честность помогла мне после такого прошлого стать уважаемым человеком, которым гордятся мои дети.

Когда я пробивал свой путь к успеху, мне было необходимо доверие заказчиков. Объекты, которые я строил, стоили сотни миллионов, и все знали о моем запятнанном прошлом. Я просто был честен с людьми, и они мне доверяли.

Как формула поможет избавиться от лжи? Как всегда, очень просто. *Получая бонусы за действия, мир, не только финансовый, станет исцеляться. Каждый из нас начнет чувствовать свою индивидуальную востребованность. Уйдет страх потерять работу. Цепной реакцией будут затрону-*

ты все сферы деятельности и, соответственно, стремление говорить правду превратится в норму. Мы придем в нормальное состояние и научимся жить в мире, который создан для нас. Прежде всего будем честны с собой. Перестанем игнорировать бедных и объяснять своим детям, что «у бомжа есть выбор, он сам решил стать таким». С оздоровлением системы выбор действительно появится у каждого желающего изменить свою жизнь.

Задумайся о том, что мы обсуждаем. Мы пронизаны враньем во всех жизненных сферах, и это уже воспринимается как норма. Любой сотрудник продуктового магазина в большей или меньшей степени понимает, что товары на полках часто являются отравой. Как такое происходит? Выращивая картошку, фермер в погоне за прибылью добавляет химикаты для увеличения количества урожая, и работники фермерского хозяйства тоже об этом знают – получается, что в обмане участвуют все звенья цепи. Затем картошку отвозят на завод по производству чипсов, и снова масса людей участвует в общественном вранье: при отгрузке, при взвешивании, при махинациях с бензином во время перевозки – на всем возможном. Сколько людей, потворствующих лжи, мы уже затронули? Поехали дальше! Завод по производству чипсов изготавливает из килограмма картошки пять килограммов чипсов. Химикаты делают картошку, жаренную в домашних условиях, безвкусной, а вот чипсы с завода отчего-то пахнут урожаем домашнего хозяйства. А все потому, что к соучаст-

никам обмана присоединились еще и химики. А также биологи с усилителями вкуса, вызывающими привыкание; маркетологи с красочными упаковками из токсичных материалов, загрязняющих планету... Продолжать?

Думаю, что читатель уже догадался: подобным образом можно разложить на составляющие любую сферу деятельности. А как тебе дорогие магазины с экологически чистыми продуктами? Насчет «чистых» можно поспорить, но суть в другом: получается, что человек без достаточного капитала должен есть дерьмо! И самое интересное, что этот беспредел финансируем мы, простые люди. Друзья, так быть не должно!

Каждый имеет право есть чистые и полезные продукты. Продукты должны быть в изобилии, как и все необходимое для жизни любого человека на планете. Это вполне выполнимая задача, и она будет решена вместе с оздоровлением существующей финансовой системы. *Старая система забыла оценить человеческий ресурс.* Если нет нас, не будет ни чипсов, ни ферм, ни заводов, ни магазинов. Некому будет финансировать производство и работать. А значит, не будет *ничего.*

В фундаменте нашего бонуса заложено правило: «раздавая – богатеем». Оцененный человеческий ресурс вливается в старую систему маленькими порциями, вступая с ней во взаимоотношения, обновляя ее, и таким образом постепенно добавляется отсутствующий ингредиент: *оцененный чело-*

веческий ресурс.

Стоимость жизни

Согласен, название этой главы может вызвать много вопросов и критики, но только по одной-единственной причине – умирающая финансовая система в данном вопросе некомпетентна и громко заявляет: «Человеческая жизнь бесценна». Все верно, в существующей системе жизнь человека не измеряется деньгами, а вот его труд – очень даже! То есть «живите, как хотите, мы заплатим только за труд». Так? Это в корне неправильно. Принято считать, что деньги – основа экономики, но ведь за все платим именно мы. Только не своими деньгами, мы же «бесценны». Деньги даются нам временно, чтобы потом мы принесли их обратно. Жизнь бесценна, но за деньги можно выпустить преступника на свободу, а нет средств – сиди в тюрьме. Прошу прощения, опять завелся. Ты можешь подумать, что я часто повторяюсь, а все потому, что эти простые истины мне приходилось объяснять сотни раз. Но каждый раз все заканчивалось словами: «Я просто тебя не понимаю». И в этом никто не виноват – мы пронизаны ересью под названием: «Человек бесценен!»

Бесценен. Однако он оценивает животных, природные ресурсы, воду, участки земли, а о себе забыл? Вот для этого и создана формула исцеления существующей финансовой системы – она честно и четко может измерить стоимость всего человеческого ресурса и каждого человека индивидуально.

После такой оценки происходит чудо: занимаясь любимым делом, мы добываем свои бонусы. Они именно *наши*, так как рождаются только благодаря нашим действиям. Нам никто их не дает. Мы богатеем, раздавая. То есть покупая на бонусы товары и услуги.

В связи с вышесказанным мне вспомнилась традиция моей семьи, которая, вероятно, сохранилась еще со времен язычников. Моя бабушка, а потом и мама, надевали браслет на руку всем младенцам в нашем роду с самого момента рождения. Бабушка утверждала, что таким образом малыш защищен от сглаза и болезней. Через сорок дней браслет можно было снять и передать младенца под охрану высших сил. Она также говорила, что камешки на браслете иногда приходилось вставлять заново, так как они периодически ломались, беря на себя весь негатив. Бабушка даже знала, какой камешек остался еще с рождения моего отца (ему на руку браслет надевала моя прабабушка).

Зачем я рассказал эту историю? Скоро у всех детей появятся браслеты, с помощью которых они начнут добывать бонусы просто за то, что они есть! За то, что дышат, живут и растут. Конечно, за минуту жизни младенца формула начислит во много раз меньше, чем за минуту тяжелой работы, но такой расклад вполне справедлив. Подумай о том, сколько будут стоить эти бонусы, когда владелец начнет ими распоряжаться!

Похожие технологии уже существуют. Многие пользуют-

ся часами с функцией измерения пульса, контроля дыхания и движения. Функционал часов или браслета можно будет легко подключить к бонусному кошельку и добывать бонусы с момента рождения младенца. Уверен, что у читателя нового поколения даже не возникнет вопросов о неоцененной человеческой жизни. Ведь человеческая жизнь – самое дорогое, что есть на нашей планете. В новой системе она оценивается честными деньгами – бонусом *Grand*. *Люди – основа всей мировой экономики*. Цените себя, друзья, я уже начал.

Как я пришел к идее, что деньги должны служить людям

В моменты отчаяния многие люди опускают руки от собственного бессилия. Кажется, что весь мир настроен против. Стремительные перемены часто меняют наш круг общения и отдаляют от некогда родных и близких людей. Но есть те, кто не отчаивается, а кардинально меняет свою жизнь. Такие люди становятся успешными предпринимателями, учеными, спортсменами...

Я не могу отнести себя ни к одной из этих категорий. Мне всегда хотелось помогать другим, тем более своим близким. Показывать на собственном примере, двигать вперед и совместно приходить к результатам. Когда человек достигает высот, но теряет связь со своими близкими, по моему ощущению, он не может быть счастлив до конца. И это еще мягко сказано.

Во всех невзгодах я обвиняю только себя, получаю уроки и двигаюсь дальше. «Поехали дальше!» – моя любимая фраза. И в моменты отчаяния, в том числе. Думаю, ты уже догадываешься, что формула новой финансовой системы пришла ко мне именно благодаря пройденным жизненным урокам, передрягам и денежным потерям.

Накопленный опыт дорого мне обошелся. Его стоимость

измеряется временем. Когда я даю консультации желающим, люди выходят на другой уровень доходов или открывают в себе новые навыки. Знания подобного рода невозможно измерить, но благодарность я всегда получаю сверх гонорара.

К идее того, что деньги должны служить людям и должны быть у всех, я пришел в момент отчаяния и несогласия с Богом. Впервые я поругался с Ним, когда совсем Его не знал. Я стоял перед иконами святых и орал благим матом, обвиняя Всевышнего в несправедливости. Как сейчас помню этот момент: я кричал, что так быть не должно. «Какой же ты Бог, если не можешь сделать людей счастливыми?!» Мой пламенный спич сопровождался самыми отборными матерными словами.

Не призываю повторять мой опыт, но скажу, что с того самого момента и по сей день мы понимаем друг друга. Хотя Он направляет меня по жизни без объяснения причин, безмолвно, и каждый раз это происходит после очередного падения. Я всегда задаю Ему вопрос: «Для чего я попал в такую ситуацию?» Одно я понял наверняка – все, что происходит в нашей жизни, чему-то нас учит. Двигает человека к его предназначению и оберегает от ошибок. Любой неприятный опыт дается, чтобы извлечь из него урок.

Тут мне вспомнилась притча. Не смогу воспроизвести дословно, но суть донесу. После смерти человек встретился с Богом и задал Ему вопрос: «Почему Ты не помогал мне в трудных ситуациях?» В ответ Всевышний показал смертно-

му его жизненный путь, где рядом с одними следами виднелись другие – следы Бога. Внимательно присмотревшись, человек сказал: «А вот в этом промежутке времени мне было особенно плохо, и как раз здесь Твоих следов нет!» На что он получил ответ: «Тут нет твоих следов, потому что Я нес тебя на руках».

Именно так и происходит в нашей жизни. Вселенная всегда помогает каждому пройти свой жизненный путь. Апеллирую к скептикам и атеистам, которые любят спрашивать: «Почему дети преждевременно уходят из жизни?» Мы живем в материальном мире и на все наши вопросы хотим получать ответы, подтвержденные фактами. Но по сравнению с жизнью в целом в своих телах мы проводим очень короткий промежуток времени. По меркам Вселенной наш путь в материальном мире составляет лишь несколько секунд. Отвечая на вопрос скептиков, скажу: миссия безвременно ушедшего ребенка может состоять в том, чтобы его родные смогли вынести жизненный урок, который впоследствии даст возможность выполнить свое предназначение. *Любой человек, относящийся к смерти как к путешествию в новое, способен переносить знания в наш материальный мир и делать его лучше.*

Но давай вернемся к теме денег. На своем примере я четко осознал, что, находясь на тяжелой работе по двенадцать часов в день, я являюсь заложником сложившейся системы и должен ее поменять. Сейчас, спустя двадцать пять лет, сло-

во «поменять» уже не кажется мне корректным – вылечить, усовершенствовать, внести изменения, подходящие времени и людям.

Когда мне исполнилось двадцать четыре года, у меня уже была семья и годовалый сын. Я столкнулся с суровой реальностью и помню, с какими трудностями я обеспечивал их даже самым необходимым. Помню, какой стыд я испытывал перед женой, когда она тайком, чтобы не ранить мое самолюбие, подкидывала мне деньги, взятые у своих родителей. Мои родители тоже помогали чем могли: жильем, продуктами и оплатой коммунальных услуг. Но даже при опеке со всех сторон нам не хватало денег.

Именно тогда я понял самое главное: *мы все являемся рабами существующей финансовой системы*. Я твердо решил ее поменять и взять деньги под свой контроль. В то время я не обладал таким огромным опытом, каким могу поделиться с тобой сейчас, спустя двадцать пять лет, но твердая решимость, амбиции и уверенность в себе позволили мне, рабочему маленького подразделения в системе городского хозяйства города Сочи, в 1998 году открыть собственную фирму «СочиГрандСтрой». Через шесть лет моя компания уже управляла всем жилищно-коммунальным комплексом города и строила объекты по всему югу России. Оборот фирмы составлял полтора миллиарда рублей в год, а в штате работало более двух с половиной тысяч человек. Но, увы, я не был счастлив. Собственными достижениями гордился, а вот

идея поменять денежную систему, которая делает людей рабами, мне на тот момент казалась нереальной.

В те годы я продвигал и консультировал всех вокруг бесплатно. Инвестировал свое время и получал колоссальное удовлетворение от результатов.

Что же побуждает меня доносить людям информацию, которая, как я ранее полагал, понятна каждому, просто многие из нас никогда не задумывались и не придавали ей значения? Ответ прост: удовлетворение собственного эго, которое взлетит до небес и будет ликовать от восторга каждый день, до самой моей смерти. А как еще должен чувствовать себя человек, который видит своими глазами тысячи счастливых людей? Очень приятно осознавать свою причастность к исполнению желаний других.

За период деятельности в Сочи многие люди, бывшие до этого простыми рабочими или сантехниками, с моей подачи и с моей поддержкой становились депутатами, чиновниками, успешными предпринимателями, бизнесменами и богатыми людьми. Я смог осуществить даже невозможное: в течение пяти лет тарифы на текущий ремонт и содержание жилья в городе оставались неизменными. Я занимался благотворительностью и поднимал зарплаты. Но все это казалось каплей в море по сравнению с моей амбициозной целью. Затем началась депрессия, которая, как я потом понял, спустя десять лет помогла мне найти решение и продолжить путь. И в этот путь я отправился не один – у меня появились едино-

мышленники, которых с каждым днем становится больше и больше.

В период депрессии, которую я сейчас вспоминаю с благодарностью, я лишился всего. «Всего» – это значит бизнеса, так как кроме него у меня ничего и не было. Я даже не успел купить пары квартир для сдачи в аренду. При моих-то возможностях! Эту оплошность мне до сих пор напоминает жена, ведь она меня просила! Я говорил ей: «Не волнуйся, я успел приобрести песчано-гравийный карьер, который обеспечит нашу семью до пенсии». Увы, карьера мы тоже вскоре лишились.

Зато в тот непростой период я приобрел кое-что гораздо большее, можно даже сказать «несравнимо большее». Идея пришла через несогласие с существующей денежной системой, а знания, которыми я с удовольствием делюсь с тобой в книге, появлялись вместе с моим опытом, слезами и ошибками. *Эта книга – не только знания, а практическое пособие, которое можно использовать для получения результата.*

Давай разберемся, в чем состоит идея. Деньги нужны нам для взаиморасчетов и являются лишь инструментом в наших руках. Главное – они у нас есть. Но начнем по порядку. На протяжении многих десятилетий мы наблюдаем инфляцию валют практически всех государств. Это в первую очередь говорит о несовершенных рыночных механизмах; недоверии граждан к государственным деятелям, обеспечивающим ста-

бильность валют; недоверии к банкам, финансовым институтам, биржам и прочим составляющим финансового мира.

Как правило, недоверие зарождается у нас на подсознательном уровне. Основная масса людей не задумывается над этим, но, заходя в магазин за продуктами, покупает их каждый год по более высокой стоимости. Вместе с тем во многих странах зарабатывать становится все сложнее. Мы все стали наблюдателями и даже участниками медленного и стабильного разрушения мировой финансовой системы.

Как можно остановить ее падение, стабилизировать систему и дать возможность роста? Как одновременно поддержать мировую финансовую систему и значительно увеличить доходы простых людей?

Предвижу, что ты сейчас скажешь: «Да никак! Слишком глобальная задача». Но хорошая новость заключается в том, что мы уже запустили процесс! Неужели читатель мог предположить, что формула родилась без доказательств? В таком случае ее нельзя было бы применять на практике. А мы это уже сделали: каждый участник эксперимента осознает и видит результат в своем собственном кошельке.

Приведу отзыв одной из участниц: «Я попала в проект совершенно случайно. По истечении времени мои друзья и знакомые вдруг стали меня спрашивать, отчего я так помолодела, откуда появились энергия, юмор, жизнелюбие, к каким косметологам я хожу и сколько денег я получила в наследство. После вопроса: «А что все-таки с тобой произо-

шло?» – а в то время бонусы были просто цифрами у нас на сайте – участница ответила: «Я позволила себе мечтать» и добавила, что уже много лет не разрешала себе этого делать. «Я думала, что вся моя жизнь так и пройдет – в суете между работой, хозяйством и другими повседневными заботами. Когда я стала уделять себе пятнадцать минут в день, у меня чудесным образом стало появляться больше времени, и в итоге я позволила себе мечтать. Моя жизнь начала меняться, люди вокруг стали замечать мое настроение и сами потянулись ко мне с предложениями о новой работе, с приглашениями на мероприятия, с дружбой. Я осознала, что перестала быть посредственной, превратилась в яркую и востребованную личность».

Это факт: мы меняемся и меняется мир вокруг нас. *Когда мы правильными действиями добываем деньги для своего блага, то шаг за шагом исцеляем всю мировую финансовую систему.*

Один мой богатый знакомый как-то выдал поучительную фразу: «Всех денег не заработать». Наверное, он не знал простой истины: если все деньги будут в одних руках, они просто обесценятся. Деньги, не находящиеся в обороте, перестают пользоваться спросом, так как нет предложения. Стоимость таких денег равна нулю. Это похоже на ситуацию с государством, которое напечатало деньги, а в оборот выпустить забыло, и груда бумажных банкнот просто занимает место в хранилищах. Ничего не напоминает? Тогда напомню я: два

процента населения планеты владеют пятьюдесятью процентами всех денег. Моя книга ни в коей мере не призывает забирать у обеспеченных и раздавать бедным. Не призывает богатых запускать больше денег в оборот. К сожалению, они и не смогут этого сделать, так как сами являются заложниками финансовой системы. Если они развяжут свои кошельки, инфляция будет развиваться с еще большей скоростью, и в итоге мир придет к рецессии и разрушению финансовой системы гораздо быстрее. Теперь нам понятно: чем богаче человек, тем сложнее ему перестроиться на новый формат честной финансовой системы, как бы он этого ни желал.

Новая система построена таким образом, что без резких и масштабных действий в ней возможно постепенно обновить или вылечить старую, наполовину разрушенную систему. При этом переходе любой из нас выиграет. Как я уже упомянул, нам в первую очередь надо понять, что деньги, созданные для взаиморасчетов, должны быть у всех. Для этого каждое наше действие нужно правильно оценить. Мы от рождения и до смерти совершаем разные действия, за которые не получаем никаких бонусов, за исключением заработной платы. Тут, думаю, посыпятся вопросы: «Кто за это будет платить? И даже если такой дурак найдется, то как оценивать людские действия? А если даже и оценим, то как посчитать? Даже если все вышеперечисленное возможно, каким образом наши повседневные действия могут принести доход?»

Не торопись, давай по порядку. Один из моих несостоявшихся инвесторов как-то прочитал мне «умную» лекцию: «Человек должен получать деньги за выполненную работу, если результаты его труда потом можно будет продать дороже. То есть владельцу любого бизнеса выгодно меньше нам заплатить, чтобы больше заработать самому. Если сотруднику цеха по производству пирожков выдали зарплату, то собственник должен получить прибыль за минусом этой зарплаты. Да, но так работают правила умирающей финансовой системы. Даже самый щедрый владелец бизнеса не сможет оплатить все наши личные потребности, потому что тогда его собственная прибыль может сойти к нулю. Я не видел смысла переубеждать своего «инвестора» – я думал о том, *как переубедить нас всех*. Вернее, даже не переубедить, а показать очевидное – тогда и переубеждать никого не придется. К решению этой задачи я подходил в течение двадцати пяти лет и наконец открыл верную формулу, о которой идет речь в моей книге. Нам всегда надо помнить: *мы – самый ценный ресурс*. Все пирожки, дороги, театры возникают рукотворно. То есть создаются нами и за наш счет. С учетом этого и должна формироваться стоимость товаров и услуг. Теперь стало понятно, что *оценка человеческого ресурса от рождения и до смерти есть именно тот недостающий фактор, который лег в основу идеи формулы оздоровления существующей финансовой системы*.

Деньги и Банки

История возникновения денег абсолютно понятна и в наши дни выглядит логично. Что в древние времена, что сейчас – люди всегда использовали деньги для обмена товарами и услугами. Рыбак ловил рыбу и обменивал часть своей добычи на пшеницу, чтобы на его столе появился хлеб. Такие товарные отношения были крайне сложными, так как каждая сторона имела свое представление о стоимости рыбы и зерна. Фермер из соседнего села мог отсыпать за рыбу ведро пшеницы, а мог – миску. Когда деньги превратились в единицу измерения, стало проще и удобнее обмениваться товарами. И неважно, какие это были деньги: деревянные, железные, медные или золотые. Важно одно – для чего они были предназначены. Для удобного обмена товарами и услугами: у продавца есть товар, у покупателя – деньги, обменялись и разошлись.

В наши дни не хватает одного важного фактора – прозрачности. Полная открытость сделки обеспечивает полное доверие. Ценники, выставленные напоказ, тоже обеспечивали доверие. Можно было сравнить стоимость и качество товаров разных продавцов. Эта простая и незамысловатая система должна оставаться неизменной, понятной и прозрачной для всех людей и по сей день.

Когда мы приходим в банк для открытия счета, у нас спра-

шивают документы, удостоверяющие личность. Если мы их не предоставляем, счет не открывают. Это нормальное и естественное условие банка – знать наши данные. А мы имеем представление, что у банка есть в сейфе?

Прозрачность и открытость должна быть одинакова для обеих сторон любой сделки. Знатоки банковской сферы могут возражать и приводить вполне понятные аргументы: существует банковская отчетность, которую при желании можно изучить и понять, какими активами обладает тот или иной банк. Да, с этим не поспоришь, отчетность действительно есть, как и нормативы, которые позволяют банкам распоряжаться нашими деньгами, раздавая их под проценты. И ни для кого не секрет, что любой, даже самый крупный банк в мире рухнет в одночасье, если вкладчики решат вывести свои сбережения. Такие случаи мы нередко наблюдаем в наши дни. Как это происходит? Банк, согласно

нормативам, раздает деньги своим клиентам. Все по закону: клиенты прошли все ступени проверки, но в банке фактически отсутствуют суммы, выданные взаем. Это тоже соответствует нормам и правилам, только в час, когда сумма требований вкладчиков превышает лимиты, банк вынужден признать свою несостоятельность.

В моей практике был печальный опыт, когда я оставил людей без зарплаты. Очередная ситуация, заставившая меня страдать, дала еще одну подсказку для составления формулы исцеления существующей финансовой системы. Накану-

не зарплаты перед праздничными выходными у всех обычно приподнятое настроение и грандиозные планы. Люди готовятся к празднику, покупают подарки и, как обычно, это приводит к лишним расходам. Масштаб моего предприятия позволял выбирать, в каком банке открывать счет, и местные управляющие банков города Сочи конкурировали между собой за такие существенные привилегии. Но и зарплаты сотрудников такого большого предприятия составляли значительную сумму. В день, когда один из крупных заказчиков с нами не рассчитался вовремя, я обратился в банк за кредитом, и оказалось, что по формальным причинам он не сможет нам помочь. Это как раз говорит о том самом односторонне выгодном знакомстве: мы перед банками открыты, они даже распоряжаются нашими деньгами; а вот нам приходится лишь принимать или не принимать их условия. Как вскоре выяснилось, тот банк находился на грани банкротства. Тогда я был вынужден продать единственный личный актив – песчано-гравийный карьер. Все вырученные деньги я внес в кассу для выдачи зарплаты людям, но даже этого оказалось недостаточно. Пришлось заложить дом, где жили мои родители. Кстати, во время процедуры банкротства того самого «*МежПромБанка*» через суд арестовали мой дом и пустили его с молотка, не покрыв даже всей суммы задолженности. Вот так может обернуться слепое доверие к существующей финансовой системе. Но, как я уже говорил, иметь столь яркие жизненные уроки – большое везение: они по-

могли мне в продвижении к моей главной цели.

Спустя много лет, находясь в Америке, я год прожил в той самой Кремниевой долине, которую принято считать центром финансовой системы. И в процессе многих встреч с представителями фондов сложил недостающие действия формулы, призванной исцелить существующую систему.

Хорошая новость заключается в том, что формула абсолютно прозрачна. Все просто, как в самые древние времена. Любой житель планеты в любое время может заглянуть в хранилище, то есть в общественную базу данных, и увидеть все бонусы, имеющиеся в мире с момента первого добытого. Также можно узнать, сколько бонусов находится на счетах их владельцев – только без указания имен людей. Можно получить информацию о количестве бонусов, добываемых за час, за день, за неделю; о том, сколько бонусов будет добыто через день, через год и даже через сто лет. Можно увидеть динамику добычи бонусов и динамику роста их стоимости. В общем, доступ в хранилище открыт для каждого желающего. *Полная прозрачность системы обеспечивает полное доверие.*

Есть и еще одна хорошая новость для нас: в бонусном кошельке для любого пользователя открыта функция депозитного хранения. Как это работает? Ты выбираешь срок хранения, (например, один год) и система показывает, сколько бонусов можно будет получить через заданный промежуток времени в качестве благодарности. Не торопись крити-

ковать! Главное заключается в том, что все бонусы вместе с благодарностью остаются лежать на наших балансах в течение всего обозначенного срока просто как замороженный актив. Система абсолютно прозрачна и понятна, в том числе и для таких операций. Наши деньги не отдадут другим людям в кредит, они хранятся на наших счетах вместе с заранее подготовленными к выплате дивидендами. Такой расклад выгоден всем и увеличивает ликвидность бонуса.

Многие банкиры уже поняли, что без прозрачности системы банки не выживут. Именно поэтому они внедряют удобные приложения, сокращают раздутые штаты, и это только первые шаги к оздоровлению системы. Доверие придет тогда, когда открытость станет двусторонней. Мы будем пользоваться деньгами, уцелевшими после избавления от лжи с помощью внедрения бонусной системы. Как и в других главах, здесь мы вновь видим: *в долгосрочной перспективе правда может принести больше, чем ложь. И это самое главное!*

Стоимость бонуса

«Сколько мне заплатят?» – вопрос, который постоянно задают люди. Кто-то в большей степени, кто-то в меньшей. Со мной случаются обратные ситуации: я могу забыть о том, что нужно договориться об оплате с моими работодателями. Это большая редкость – встретить специалиста, который загорается идеей настолько, что забывает обсудить стоимость своих услуг. Но именно таким людям сам я обычно плачу сверх заявленного, так как это мастера своего дела. Они создают шедевры, и деньги являются для них бонусом, полученным за любимое увлечение. Тут прошу заметить: речь идет не о нашем бонусе, созданном для исцеления существующей финансовой системы, хотя наш работает по такому же принципу. Мы добываем его сверх зарплат, сверх обычного вознаграждения, в свободное время занимаясь любимым делом, воспитывая детей, работая по дому. Каждый ищет и выбирает свое направление. Получает бонусы за действия, тем самым внося свой вклад в исцеление существующей системы – в ней появляется фундамент в виде оцененного человеческого ресурса. Как происходит оценка труда и формируется стоимость бонуса?

Рыночные механизмы сохранились в современном мире с тех самых времен, когда появились ценники. В условиях рынка стоимость регулируется на основе спроса и предложе-

ния. Приходя на рынок за помидорами, наши предки могли видеть на прилавках предложения всех продавцов. Они сравнивали цены и качество, уговаривали продавца сделать скидку и в итоге покупали максимально качественный товар по минимальной стоимости. Не нуждаясь в изменениях, эта простая и прозрачная система живет и по сей день. Мы сами формируем цены на рынке, и либо покупаем помидоры, либо ищем другой вариант, подходящий нам по финансам и качеству.

Бонус *Grand*, как любая валюта, товар или услуга, оценивается рынком. То есть нами. Помнишь? Без нас нет ни рынков, ни валют – ничего нет! Стоимость любой денежной единицы на рынке зависит от спроса. Оцениваем именно мы с тобой. Брокеры, трейдеры, банкиры – все эти люди есть среди нас. А теперь вопрос: как ты думаешь, почему практически все валюты подвержены инфляции? Правильно, мы перестаем их ценить, понимая истинную стоимость, пусть даже подсознательно. Еще вопрос: для тебя будет представлять ценность бонус, подкрепленный твоими собственными действиями и принадлежащий лично тебе? Полагаю, ответ очевиден: ты оценишь его по достоинству!

Случай из моего детства как раз подходит для этой главы. Мне было восемь лет, когда родители отправили меня на летние каникулы к бабушке Азе. На самом деле ее звали Нвард, но все близкие предпочитали имя Аза. Я упросил бабушку отправиться в деревню к ее сестре, так как любил проводить

время с Димой. Хоть он и приходится мне дядей, разница в нашем возрасте составляет всего два года. Ерчан, так звали его маму, как раз собиралась на рынок продавать сыр, приготовленный из молока собственной коровы. Мы с Димой поехали ей помочь. Ерчан была суеверной и предупредила нас, что если не продаст весь сыр до вечера, то больше нас с собой на рынок не возьмет. Каково же было ее удивление, когда, даже не успев выложить сыр на прилавок, она продала его по большей стоимости, нежели планировала. Чудеса? Нет. Это нормальная ситуация в рыночных отношениях: в тот день продавцов сыра приехало мало, и спрос на сыр поднялся. Когда мы появились, у нас купили весь товар оптом. Таким образом мы выручили больше денег, чем ожидали, ведь покупатели были готовы купить сыр по более высокой цене.

То же самое происходит и с бонусом *Grand* – его стоимость можно написать для смеха, чтобы читатель, открыв книгу через десять лет, смог вычислить процент его роста. Или прослезиться от упущенной выгоды, если начал добывать бонус гораздо позже. Я намеренно не сопоставляю стоимость бонуса с другими валютами – любой читатель сможет посчитать сам, сравнив цены на товары и услуги, которыми обмениваются участники эксперимента. Например, в данный момент в разных направлениях мы добываем до десяти тысяч бонусов *Grand* в неделю, и на это уходит около двадцати часов занятий любимым делом в свободное время. За десять тысяч можно купить женскую сумку, настенные

часы, вымыть машину, пройти курс английского языка...

Интерес к сравнению стоимости бонуса с другими валютами проявляют люди, торгующие этими валютами. Они уже давно отслеживают стоимость бонуса *Grand* на биржах, изучают графики его цены, активности и другие показатели ликвидности, чтобы делать ставки и торговать. В этой главе важно понять, как формируется стоимость. Именно тем самым древним инструментом – рыночным механизмом за счет спроса покупателей и предложений продавцов. То есть из всех «помидоров», предложенных на рынке, покупатель должен выбрать наши бонусы. Правильнее будет сказать, у покупателей должны быть бонусы в кошельках, а у продавцов – желание и возможность получить их за свой товар.

Значительную роль в стоимости товаров и услуг занимает реклама. Думаю, что этой сфере я посвящу отдельную главу. Вспомни, например, историю про корову, которая щипала траву на лугах. Чтобы не болело вымя, перед удоем ей делали массаж, и это напрямую влияло на стоимость молока или сыра. В наши дни реклама товара приобрела большое влияние на рынках всех видов: от продажи помидоров до выборов президента. Хорошая новость заключается в том, что бонусная система находится на начальном этапе своего развития. Это означает, что с каждым следующим этапом бонус будет приобретать большую популярность за счет добавления программ в разные сферы деятельности для возможности добычи бонусов. Добавление товаров и услуг в магазине

бонусного кошелька также будет влиять на развитие популярности бонусной системы и, соответственно, на стоимость самого бонуса с помощью следующих инструментов:



Система депозитного хранения.



Получение бонусов за привлечение активных пользователей.



Обеспечение бонусов временем (ограниченный объем добычи).



Обмен бонусов на товары и услуги.



Вложение бонусов в прибыльный бизнес, обеспеченный алгоритмами бонусного кошелька.

Тут предвкушаю вопрос отдельной категории людей, которые обычно говорят: «Я все равно не понимаю, сколько стоит бонус?» На самом деле они прекрасно понимают, но подвержены страху перемен и находятся в легком шоке и недоумении, потому что не верят в то, что все так просто и что время перемен уже наступило. Это объяснимо: люди не готовы бросать привычную, пусть даже каторжную работу и с головой уходить в другую – ведь начинать приходится с нуля. Но и здесь у меня есть две хорошие новости. Первая: бросать ничего не надо! Вторая же заключается в том, что

осваивать любимое дело можно постепенно, в свободное от работы время, и только после уверенности в стабильности нового заработка уходить с каторжной работы.

А теперь отвечу по существу. Настоящая стоимость бонуса оценивается по одному критерию – среднее количество добычи в минуту. В бонусном кошельке есть шкала «стоимость добычи». На ней отражается среднее время, за которое можно добыть один бонус *Grand*. Существуют ограничения, и больше десяти миллионов в сутки добыть не получится. Соответственно, если в сутки бонусы добывали десять миллионов человек, значит, в среднем каждый мог добыть по одному бонусу. Другой показатель поможет отследить, сколько бонусов было добыто за прошедшую минуту всеми пользователями. Также можно узнать, сколько пользователей одновременно добывают бонусы в эту самую минуту. Если семь тысяч пользователей в среднем одновременно добывают семь тысяч бонусов, то стоимость добычи для одного пользователя составляет один бонус в минуту. Конечно, показатель очень усреднен, так как существует двадцать уровней сложности. Естественно, что младенец за минуту может добыть кратно меньше человека, занимающегося физическим трудом. Эти абсолютно понятные показатели дают возможность правильной оценки рыночной стоимости без воздействия на стоимость рекламных механизмов. Исходя из показателей, думающий инвестор способен определить, в какой момент лучше покупать бонус. Важно понимать еще

один факт: нам выгодно начинать добывать бонусы как можно скорее, так как с течением времени стоимость добычи будет зависеть от количества добывающих, а нас, как известно, с каждым днем становится все больше. Эта новость хороша во всех смыслах, ведь вместе со сложностью добычи будет расти спрос. Если сейчас можно добыть один бонус в минуту, а через месяц – 0,1 бонуса в минуту, то это вовсе не означает, что через месяц за 0,1 бонуса нельзя купить тот же товар, что сегодня за один бонус. Например, при десяти миллионах добытчиков в минуту один человек сможет добывать приблизительно 0,00069 бонуса.

Спрос, как известно, поднимает стоимость.

Обеспечение бонуса временем

От рождения и до смерти каждый из нас имеет ресурс, который никто не может забрать – время. Время как раз и является обеспечением бонуса, добываемого человеком.

Думаю, читатель давно уже ждет формулу, о которой идет речь в этой книге. Но наберись терпения! Все по порядку.

Вот уже пять с лишним лет я веду прямые эфиры в сообществе *Grand Time*. Время от времени подписчики спрашивают меня, когда я напишу книгу. Да, я действительно высказывал подобное намерение и даже проговаривал примерное содержание своей будущей книги, но по какой-то причине писать ее не начинал. Как будто не хватало чего-то очень важного! И вдруг, в один момент, в моей голове все сложилось – я сел и начал транслировать свои мысли на бумагу. Невозможно передать словами тот восторг и эмоциональный всплеск, который я чувствовал в процессе написания. Что скажешь? Мистика? Нет, просто пришло время. Вот и в книге наступил тот самый момент, когда я могу раскрыть тебе следующую фундаментальную часть формулы – обеспечение бонуса.

Как мы знаем, деньги должны быть чем-то обеспечены. В нынешней финансовой системе лучшим обеспечением принято считать золото. Однако здесь существуют некоторые нюансы. Во-первых, многие страны, в том числе Америка,

приняли закон, позволяющий печатать деньги без обеспечения золотом. Во-вторых, золото – природный ресурс, который имеет волатильность (изменение стоимости), а значит, в свою очередь влияет на изменение стоимости обеспечиваемых им валют. В-третьих, существует опасность обесценивания золота – спрос на него может упасть, и в этом случае его стоимость сравняется, например, со стоимостью меди или других цветных металлов. Думаю, не надо объяснять, что стоимость зависит от рынка потребителей: если потребитель снижает активность, то цена идет вниз. На самом деле, ресурс в виде золота нельзя считать стопроцентным обеспечением, не говоря уже о том, что мы с тобой его не видели, даже когда оно служило официальным обеспечивающим активом. Золото лежало в сейфах, банках и государственных хранилищах, а нас лишь информировали о его наличии.

В нашей формуле, как ты мог догадаться по названию главы, обеспечением является время. Понимаю очередное недоумение материалистов и считаю его в чем-то оправданным – все мы в большей или меньшей степени материалисты, так как и сами состоим из материи. А время нельзя потрогать, положить в сейф, дать в долг или взять его у молодых, чтобы отдать пожилым. Не для того, конечно, чтобы прожить дольше – это уже из области других цивилизаций. Но время является одним из самых ценных ресурсов, данных нам в пожизненное владение. Оно стабильно; его можно измерить; им владеют все люди в равной степени от рожде-

ния до смерти.

«Время – деньги». Эти слова – не просто афоризм, они имеют практическое значение. Давай представим часы, которые с каждым шагом секундной стрелки выкидывают из волшебного отверстия золотой слиток. Хотел бы такие? Существует утверждение, что все желаемое у нас уже есть, только мы не всегда можем его увидеть. Это я про время! Вот уже миллионы лет каждый день оно отсчитывает нашей с тобой планете одинаковое количество минут. Формула, призванная исцелить существующую финансовую систему, переводит время в материальное состояние. Бонусы появляются в общественном хранилище именно в соответствии со временем. То есть каждые сутки наше с тобой общее время переходит в материальное состояние. Занимаясь любимым делом, можно добывать бонусы и точно знать, сколько их будет даже через тысячу лет.

Что ценнее: время или золото? Давай по порядку. Стоимость золота формируется рынком на основании спроса и предложения. Золото принято считать дефицитным товаром по причине небольшого количества месторождений. Не возьмусь оспаривать, но кто точно знает, сколько их всего? А сколько драгоценного металла находится в самих месторождениях? Даже геологи не обладают точными сведениями, они могут знать лишь приблизительное количество залежей золота. Людям же предлагают просто поверить в то, что золото – дефицитный товар.

Теперь рассмотрим бонус, подкрепленный временем. Мы точно знаем, какое их количество рождается в сутки. В общественном хранилище можно увидеть, сколько людей добывают материализованное время (бонус *Grand* или любой другой бонус, созданный по формуле). Заглянув в общественное хранилище, можно убедиться в спросе на бонус. Как известно, рынок формирует стоимость на основании спроса и предложения. А рынок, как и все рукотворное в мире, создаем мы, люди. В случае с золотом стоимость формируется посредством непроверенной нами информации, а в случае с бонусом – посредством информации, открытой и доступной каждому.

Кроме всего перечисленного мы в любой момент можем увидеть среднюю стоимость добычи. Она измеряется не деньгами, а временем. Как всегда – очень легко. Если добытчиков за сутки в среднем один миллион, значит, они могли добыть по десять бонусов, так как в сутки рождается десять миллионов бонусов. Если в следующие сутки количество добытчиков растет, – например, их становится два миллиона – то, соответственно, стоимость добычи увеличивается вдвое, и за тот же промежуток времени можно добыть в два раза меньше, то есть в среднем по пять бонусов на человека. Конечно, здесь мы имеем дело с усредненными показателями, так как за ношение браслета просто во время прогулки добывается меньше бонусов, чем за физический труд. Однако этот показатель точный и обновляется каждую минуту.

Помнишь часы с волшебным отверстием, из которого сыплется золото? Это реальность, а золото в нашем случае – измеряемый актив в виде бонуса, который оценивается по достоинству. Мы можем его добывать и пользоваться им для покупок товаров и услуг, тем самым укрепляя существующую финансовую систему.

Расскажу об одном мистическом случае, произошедшем со мной в 2014 году. Я просматривал отчетную документацию, сидя в кресле за рабочим столом арендованной квартиры в Москве. Вдруг меня осенила непонятная и необъяснимая на тот момент мысль: «Что если поменять формат времени с двадцати четырех часов в сутки на десять?! Бред какой-то!» – подумал я, но все же дал развитие этой посетившей меня идее. В принципе, большая часть мира уже давно пользуется десятичной системой измерения. Метры, литры, килограммы и прочие расчетные единицы вошли в нашу жизнь и являются вполне успешной заменой фитов, баррелей, пудов... и так можно перечислять очень долго. А время осталось в своем старом формате и никто, как я тогда думал, не догадался его изменить – просто разделить сутки на десять частей. Позже я узнал из интернета, что в 1793 году десятичное время внедрили во Франции, но в 1795 пришедшие к власти новые политики его отменили. Скажу честно, меня это особо не интересовало. Я думал о другом: какими эмоциями и вибрациями в моем теле сопровождалось принятие данной информации. Я даже не шелохнулся, когда

порывом ветра из приоткрытого окна сдуло бумаги с моего стола. Я чувствовал телом и душой, что эта информация мне нужна, но для чего, понял только через восемь лет. Вот так бывает. Просто пришло время открыть формулу исцеления существующей финансовой системы. Меня и сейчас не интересует, я ли ее открыл или кто-то еще задолго до меня. Мне важно донести информацию о ее существовании.

Итак, мы усвоили, что деньги принадлежат нам, поскольку мы являемся человеческим ресурсом, потребляющим и покупающим за деньги товары и услуги. Также усвоили, что в старой системе этого не учли, и поэтому сейчас она находится в критическом состоянии. Мы поняли, что исцелить старую систему можно путем постепенного внедрения в нее человеческого ресурса, для учета которого мы вводим в систему бонусы, обеспеченные временем. Приведу пример. В сутках, как известно, двадцать четыре часа. Не двадцать три и не двадцать пять, а именно двадцать четыре. То есть время – стабильный ресурс, данный человечеству для расчета.

Каждый человек располагает своим личным временем от рождения и до смерти. А все человечество располагает общим временем, то есть двадцатью четырьмя часами в сутках. Именно общественное время формула переводит в бонусы для разделения их между нами в соответствии с нашими ежедневными делами. Интересно, что когда я рассказывал об этом, финансовые «гении» теряли дар речи. Впрочем, их реакция понятна: страх перемен усиливается, когда люди

осознают неизбежность краха системы, ставшей для них такой привычной. Объяснять, что наша формула призвана исцелить систему, было уже неуместно.

На прямых эфирах я часто говорил о готовности провести дебаты с любым ученым, который способен привести хоть один аргумент против обеспечения валюты временем, и до сих пор такого человека не нашлось. После выхода книги я ограничу свое присутствие в информационном пространстве до минимума, ведь все ответы можно найти здесь.

Предвижу, что у тебя есть вопросы. Как поделить бонусы, обеспеченные временем, на всех людей? Каким образом внедрить бонусы в существующую систему?

Позволь мне сначала пояснить, как происходит обеспечение бонуса *Grand* временем и в какой именно пропорции. Формула делит сутки на десять миллионов равных частей, и бонус *Grand* является одной частью из десяти миллионов. Так как в сутках всего двадцать четыре часа, бонусов не может быть меньше или больше десяти миллионов. Вот где пригодилась десятичная система измерения!

Мы с тобой уже обсудили, как добывать бонусы, занимаясь любимым делом, во благо себе или человечеству. Для этого созданный нами фонд *Grand Time* внедряет бонусную систему в программы, способные измерять количество и качество наших действий для начисления бонуса. Кроме того, к бонусной системе присоединятся тысячи существующих программ, в которых ежедневно работают миллионы людей.

Мы также поняли, что бонус, являясь исцеляющим снадобьем, будет постепенно внедряться в экономику. А быстрое внедрение может ускорить разрушение больной системы вместо ее исцеления.

Думаю, ты заметил, что я регулярно повторяю уже написанное в предыдущих главах. Объясню для чего. Из поколения в поколение передавалась ложная информация, и она так укоренилась в нашем сознании, что на усвоение новой уйдет еще много времени. Но мы знаем о лекарстве, каждый день внедряем его и постепенно исцеляем существующую систему. Теперь у нас есть книга, которая раскроет секреты эликсира и научит пользоваться им ежедневно. Каждый, кто дочитал до этих строк, уже начал понимать работу формулы. В последующих главах ты узнаешь, как формула будет менять мир в разных сферах нашей жизни: в медицине, в образовании, в технологиях будущего...

Начало внедрения формулы

Первое, с чего я начал – и это было правильно! – рассказывал в социальных сетях, как мы можем изменить мировую финансовую систему. Второе, собирал людей, проводил презентации... Сайт работал и очень быстро набирал обороты. Что же произошло потом?

Я позволил себе сделать оценку нашей честной валюты раньше времени. Мне хотелось быстрее показать результаты тем, кто поверил в мою систему; тем, кто со мной вместе стоял у истоков. И с этого момента вдруг начали происходить неприятные ситуации. Программисты, на которых я потратил больше миллиона долларов, не смогли создать простейшую платформу. Не по причине своей глупости и вовсе не потому, что мне не хватало квалификации – просто Создатель не позволял сделать следующий шаг.

В очередной раз обсуждая, как изменить нашу презентацию, не меняя стратегии, мы с Рафом пришли к выводу: нас опять вела Вселенная, не давая войти в фонды старой системы с нашей новой формулой. Как в той притче – «несла на руках». Как бы мы ни гнули свою линию, на каждом собрании акционеров инвесторы вставляли палки нам в колеса. Наверное, тебе интересно узнать, откуда взялись деньги на создание фонда и впоследствии фондов во всех регионах для финансирования такого масштабного проекта как исцеление

мировой финансовой системы. Расскажу чуть позже.

Несколько факторов побудило меня написать эту книгу. Первый – я ни до кого не мог донести свои мысли. Меня воспринимали как мечтателя, афериста, инопланетянина или еще какого-то непонятного персонажа, от которого нужно держаться подальше, чтобы не заразиться бредовыми идеями. Когда я начинал рассказывать о формуле людям из мира финансов, меня обрывали на первых фразах. Как бы я ни выражался и с чего бы ни начинал, все заканчивалось в первые же минуты. Страх перемен – выше разума.

Если я объяснял своим знакомым, то они слушали из приличия. Им было неудобно меня прерывать, но в их глазах я видел удивление и непонимание. Нанятые мною работники тоже не проявляли интереса, слушая лишь из уважения. На их лицах я читал: «Заканчивай быстрее свои речи, у нас есть дела поважнее...»

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «Литрес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на Литрес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.