

ТОМ БАТЛЕР-БОУДОН



**КАК ОБРЕСТИ
УВЕРЕННОСТЬ И СИЛУ
В ОБЩЕНИИ С ЛЮДЬМИ**



Лэс Гиблин

ОБЗОР

Том Батлер-Боудон
Как обрести уверенность и
силу в общении с людьми.
Лэс Гиблин (обзор)
Серия «10-минутное чтение»

Текст предоставлен правообладателем

http://www.litres.ru/pages/biblio_book/?art=19931138

*Том Батлер-Боудон Как обрести уверенность и силу в общении с людьми. Лэс Гиблин (обзор): Эксмо; Москва; 2011
ISBN 978-5-699-55689-2*

Аннотация

Книга «Как обрести уверенность и силу в общении с людьми» в формате 10-минутного чтения: обзоры лучших книг, только самое важное и полезное. Лэс Гиблин был признан Лучшим продавцом 1965 года, работал над совершенствованием навыков межличностного общения во многих крупнейших американских компаниях и сотнях клубов по продажам и маркетингу, а его книга «Искусство общения с людьми» стала бестселлером. ЦИТАТА: «Человеческие отношения – это умение взаимодействовать с людьми таким образом, чтобы не задевать их эго. И это единственный способ ужиться с людьми, который всегда приносит истинный успех и истинное удовлетворение».

Том Батлер-Боудон

Как обрести уверенность и

силу в общении с людьми.

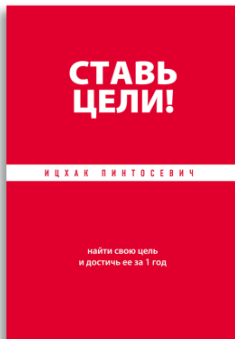
Лэс Гиблин (обзор)

©Tom Butler-Bowdon 2004. First published by Nicholas Brealey Publishing, in 2004. This translation is published by arrangement with Nicholas Brealey Publishing

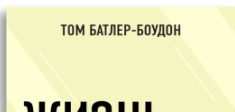
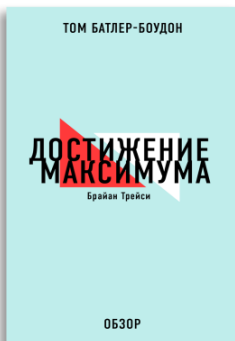
©Виязова О.О., перевод, 2011

Оформление. ООО "Издательство "Эксмо", 2011

ЧИТАЙТЕ УСПЕШНЫЕ КНИГИ -
ПОГРУЖАЙТЕСЬ В УСПЕХ!



ЕЩЁ БОЛЬШЕ ОБЗОРОВ ЛУЧШИХ КНИГ



Ставь цели! Найти свою цель и достичь ее за 1 год

В книге даны четкие алгоритмы постановки цели; эффективные стратегии и инструменты для достижения результата; полезные советы по преодолению препятствий на пути к цели; понятные рекомендации, как найти гениальную бизнес-идею и свою нишу в бизнесе.

Самооценка. Повышай свою уверенность!

Чтение этой книги займет не более 30 минут. За это время вы получите максимум информации о том, как объективно оценить психологический тип личности (свой и чужой) и использовать эти знания в работе и личной жизни.

Достижение максимума

Брайан Трейси – один из ведущих специалистов по мотивации в мире – объединил практически все накопленные знания на тему "методики успеха" в своей книге «Достижение максимума».

Семь навыков высокоэффективных людей

Первый шаг на пути к успеху – это хороший характер. Второй – открытость новым перспективам. Третий – ваша постоянная деятельность обязательно должна быть подчинена высоким целям, вы должны понимать: ты пожнешь, что посеял. Автор книги Стивен Кови – один из самых влиятельных

американцев, обладатель нескольких почетных докторских степеней, основатель "Центра лидерства Кови".

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.