

Дэйв Томпсон

**В 10 РАЗ БОЛЬШЕ  
ДЕНЕГ ДЛЯ ВАС**

Тренинг позволит Вам получать  
в 10 Раз больше денег  
|Владельцам Бизнеса|

Дэйв Томпсон

**В 10 раз больше денег для  
Вас. Тренинг позволит Вам  
получать в 10 раз больше  
денег [Владельцам Бизнеса]**

«Издательские решения»

**Томпсон Д.**

В 10 раз больше денег для Вас. Тренинг позволит Вам получать в 10 раз больше денег [Владельцам Бизнеса] / Д. Томпсон — «Издательские решения»,

ISBN 978-5-44-850768-7

Данная книга — практический тренинг для владельцев бизнеса. И пусть Вас не удивляет небольшой размер данного материала — все дело в практике. Вы итак достаточно знаете. Знания — это не то, что отделяет успешного владельца бизнеса от неуспешного. То, что отделяет, — это внедрение. Системность мышления. Большинство бизнесов не становятся превосходными, потому что у них слишком сложная операционка. Упростите операционку. Проведите работу — все станет проще и будет приносить большой доход.

ISBN 978-5-44-850768-7

© Томпсон Д.  
© Издательские решения

## Содержание

|   |    |
|---|----|
| Заполни книгу сразу   | 6  |
| Поздравляю!   | 7  |
| Хорошая Новость для ТЕБЯ  | 8  |
| Не то, что надо   | 9  |
| То, что должно быть   | 10 |
| Задавайте себе один главный вопрос                                      | 11 |
| Измеряйте   | 12 |
| Делайте сразу только то, что приносит деньги больше всего               | 13 |
| Вы итак много знаете  | 14 |
| Чтобы зарабатывать больше – окружите себя теми, кто зарабатывает больше | 15 |
| Внедрение   | 16 |
| Практическая часть  | 17 |
| Рабочая тетрадь   | 17 |
| Конец ознакомительного фрагмента.                                       | 25 |

**В 10 раз больше денег для Вас  
Тренинг позволит Вам получать в 10  
раз больше денег [Владельцам Бизнеса]**

**Дэйв Томпсон**

© Дэйв Томпсон, 2017

ISBN 978-5-4485-0768-7

Создано в интеллектуальной издательской системе Ridero

## **Заполни книгу сразу**

Владелец \_\_\_\_\_

Бизнес \_\_\_\_\_

## **Поздравляю!**

Ты держишь в Руках тренинг Дейва Томпсона (мой тренинг)

для того чтобы улучшить свои показатели при работе клиентами.

Этот тренинг окупит себя сразу как ты применишь и **ВНЕДРИШЬ** на практике эти простые действия:

Дело в том, что **99%** времени работы почти все люди работают неэффективно и лишь **1%** – эффективно.

Я предлагаю тебе работать на эффективно все **100%** твоего времени и **Получать денег Больше УЖЕ** сегодня от

**ТВОЕЙ** работы.

**Больше** во много раз.

## **Хорошая Новость для ТЕБЯ**

Если ты применишь хотя бы 50% того что указано тут в тренинге ты будешь зарабатывать гораздо больше чем сейчас

По крайней мере, на 5000р в день больше,

На 100000 в месяц больше

И на 1.000.000 Больше в год.

Применяй эти знания на практике – в этом нет ничего сверхсложного или какой то тайны – просто большинство кто все это знает не делает это.

## **Не то, что надо**

Большинство владельцев компаний делают совершенно не то, что они должны делать.

Владельцы участвуют в бизнесе. Работают в нем.

Они очень много работают.

А между тем доказано, что если владелец бизнеса на 70—80% погружен в операционку то его бизнес – мертв.

## **То, что должно быть**

Работайте над бизнесом.

Это вовсе не означает что вам не надо работать внутри бизнесе. Надо. Надо работать много. А кроме того надо работать и над бизнесом.

То есть над отдачей от вашего дела.

## **Задавайте себе один главный вопрос**

Что мне надо сделать за этот месяц чтобы зарабатывать больше? Дело в том что большинство людей не задаются этим вопросом.

Владельцы спрашивают себя по поводу качества обслуживания клиентов.

По поводу всего чего угодно, но не о том, насколько то или иное действие владельца бизнеса увеличивает его прибыль.

Спрашивайте себя по поводу того что вам принесет больше денег.

## **Измеряйте**

Измеряйте все что важно для вашего бизнеса.

Все показатели вашего дела должны быть всецело измерены.

Нельзя пускать все на самотек. Вы должны точно знать какие ваши действия приводят вас к прибыли.

Выясните что в наибольшей степени приносит вам деньги и сконцентрируйтесь именно на этом.

## **Делайте сразу только то, что приносит деньги больше всего**

Как только вы определите что приносит вам средства – делайте именно это и делайте максимально быстро.

## **Вы итак много знаете**

Большинство владельцев слишком много знают о своем бизнесе. Вы не должны знать так много.

Когда вы слишком много знаете – вы расплываетесь. У вас слишком размываются границы мышления.

Вы не должны слишком много знать – ваша задача – по максимуму применять свои знания.

## **Чтобы зарабатывать больше – окружите себя теми, кто зарабатывает больше**

Это самое важное. Как показывает опыт моих клиентов – в частности тех что больше всего зарабатывают и увеличивают свои доходы – они окружают себя наиболее богатыми и успешными людьми.

Чем успешнее и богаче ваше окружение – тем эффективнее у вас мышление и тем больше вы имеете в денежном выражении.

## Внедрение

Невероятно много успеха – это внедрение.

Если ты просто прочитал то что я тебе рассказал тут – что ж... это хорошо.

Чемпиона отличает внедрение.

Всё в этом мире очень легко.

Но внедрение и Действие – это все 200% успеха.

Без внедрения не будет ничего.

У тебя готовые технологии на руках – а есть возможность получить еще и полную систему действий – «велосипед» – только педели крути – деньги сами пойдут – но ты должен крутить педали.

p.s. крути педали – применяй это на практике и результаты не заставят себя ждать – в любом случае – пиши мне на почту.

Так ты сможешь иметь гораздо больше денег имея на руках систему действий и пользуясь ей по моей методике.

Удачи.

## **Практическая часть**

### **Рабочая тетрадь – задавайте себе приведенные вопросы и отвечайте на них письменно, прямо в книге**

Что сделать в этом месяце, что принесет мне больше денег \_\_\_\_\_

Что сделано сегодня \_\_\_\_\_

Кто уже делал то что я только собираюсь сделать \_\_\_\_\_

Как я могу воспользоваться опытом того кто уже сделал \_\_\_\_\_

Что сделать в этом месяце, что принесет мне больше денег \_\_\_\_\_

Что сделано сегодня \_\_\_\_\_

Кто уже делал то что я только собираюсь сделать \_\_\_\_\_

Как я могу воспользоваться опытом того кто уже сделал \_\_\_\_\_

Что сделать в этом месяце, что принесет мне больше денег \_\_\_\_\_

Что сделано сегодня \_\_\_\_\_

Кто уже делал то что я только собираюсь сделать \_\_\_\_\_

Как я могу воспользоваться опытом того кто уже сделал \_\_\_\_\_

Что сделать в этом месяце, что принесет мне больше денег \_\_\_\_\_

Что сделано сегодня \_\_\_\_\_

Кто уже делал то что я только собираюсь сделать \_\_\_\_\_

Как я могу воспользоваться опытом того кто уже сделал \_\_\_\_\_

Что сделать в этом месяце, что принесет мне больше денег \_\_\_\_\_

Что сделано сегодня \_\_\_\_\_

Кто уже делал то что я только собираюсь сделать \_\_\_\_\_

Как я могу воспользоваться опытом того кто уже сделал \_\_\_\_\_

Что сделать в этом месяце, что принесет мне больше денег \_\_\_\_\_

Что сделано сегодня \_\_\_\_\_

Кто уже делал то что я только собираюсь сделать \_\_\_\_\_

Как я могу воспользоваться опытом того кто уже сделал \_\_\_\_\_

Что сделать в этом месяце, что принесет мне больше денег \_\_\_\_\_

Что сделано сегодня \_\_\_\_\_

Кто уже делал то что я только собираюсь сделать \_\_\_\_\_

Как я могу воспользоваться опытом того кто уже сделал \_\_\_\_\_

Что сделать в этом месяце, что принесет мне больше денег \_\_\_\_\_

Что сделано сегодня \_\_\_\_\_

Кто уже делал то что я только собираюсь сделать \_\_\_\_\_

Как я могу воспользоваться опытом того кто уже сделал \_\_\_\_\_

Что сделать в этом месяце, что принесет мне больше денег \_\_\_\_\_

Что сделано сегодня \_\_\_\_\_

Кто уже делал то что я только собираюсь сделать \_\_\_\_\_

Как я могу воспользоваться опытом того кто уже сделал \_\_\_\_\_

Что сделать в этом месяце, что принесет мне больше денег \_\_\_\_\_

Что сделано сегодня \_\_\_\_\_

Кто уже делал то что я только собираюсь сделать \_\_\_\_\_

Как я могу воспользоваться опытом того кто уже сделал \_\_\_\_\_

Что сделать в этом месяце, что принесет мне больше денег \_\_\_\_\_

Что сделано сегодня \_\_\_\_\_

Кто уже делал то что я только собираюсь сделать \_\_\_\_\_

Как я могу воспользоваться опытом того кто уже сделал \_\_\_\_\_

Что сделать в этом месяце, что принесет мне больше денег \_\_\_\_\_

Что сделано сегодня \_\_\_\_\_

Кто уже делал то что я только собираюсь сделать \_\_\_\_\_

Как я могу воспользоваться опытом того кто уже сделал \_\_\_\_\_

Что сделать в этом месяце, что принесет мне больше денег \_\_\_\_\_

Что сделано сегодня \_\_\_\_\_

Кто уже делал то что я только собираюсь сделать \_\_\_\_\_

Как я могу воспользоваться опытом того кто уже сделал \_\_\_\_\_

Что сделать в этом месяце, что принесет мне больше денег \_\_\_\_\_

Что сделано сегодня \_\_\_\_\_

Кто уже делал то что я только собираюсь сделать \_\_\_\_\_

Как я могу воспользоваться опытом того кто уже сделал \_\_\_\_\_

Что сделать в этом месяце, что принесет мне больше денег \_\_\_\_\_

Что сделано сегодня \_\_\_\_\_

Кто уже делал то что я только собираюсь сделать \_\_\_\_\_

Как я могу воспользоваться опытом того кто уже сделал \_\_\_\_\_

Что сделать в этом месяце, что принесет мне больше денег \_\_\_\_\_

Что сделано сегодня \_\_\_\_\_

Кто уже делал то что я только собираюсь сделать \_\_\_\_\_

Как я могу воспользоваться опытом того кто уже сделал \_\_\_\_\_

Что сделать в этом месяце, что принесет мне больше денег \_\_\_\_\_

Что сделано сегодня \_\_\_\_\_

Кто уже делал то что я только собираюсь сделать \_\_\_\_\_

Как я могу воспользоваться опытом того кто уже сделал \_\_\_\_\_

Что сделать в этом месяце, что принесет мне больше денег \_\_\_\_\_

Что сделано сегодня \_\_\_\_\_

Кто уже делал то что я только собираюсь сделать \_\_\_\_\_

Как я могу воспользоваться опытом того кто уже сделал \_\_\_\_\_

Что сделать в этом месяце, что принесет мне больше денег \_\_\_\_\_

Что сделано сегодня \_\_\_\_\_

Кто уже делал то что я только собираюсь сделать \_\_\_\_\_

Как я могу воспользоваться опытом того кто уже сделал \_\_\_\_\_

Что сделать в этом месяце, что принесет мне больше денег \_\_\_\_\_

Что сделано сегодня \_\_\_\_\_

Кто уже делал то что я только собираюсь сделать \_\_\_\_\_

Как я могу воспользоваться опытом того кто уже сделал \_\_\_\_\_

Что сделать в этом месяце, что принесет мне больше денег \_\_\_\_\_

Что сделано сегодня \_\_\_\_\_

Кто уже делал то что я только собираюсь сделать \_\_\_\_\_

Как я могу воспользоваться опытом того кто уже сделал \_\_\_\_\_

Что сделать в этом месяце, что принесет мне больше денег \_\_\_\_\_

Что сделано сегодня \_\_\_\_\_

Кто уже делал то что я только собираюсь сделать \_\_\_\_\_

Как я могу воспользоваться опытом того кто уже сделал \_\_\_\_\_

Что сделать в этом месяце, что принесет мне больше денег \_\_\_\_\_

Что сделано сегодня \_\_\_\_\_

Кто уже делал то что я только собираюсь сделать \_\_\_\_\_

Как я могу воспользоваться опытом того кто уже сделал \_\_\_\_\_

Что сделать в этом месяце, что принесет мне больше денег \_\_\_\_\_

Что сделано сегодня \_\_\_\_\_

Кто уже делал то что я только собираюсь сделать \_\_\_\_\_

Как я могу воспользоваться опытом того кто уже сделал \_\_\_\_\_

Что сделать в этом месяце, что принесет мне больше денег \_\_\_\_\_

Что сделано сегодня \_\_\_\_\_

Кто уже делал то что я только собираюсь сделать \_\_\_\_\_

Как я могу воспользоваться опытом того кто уже сделал \_\_\_\_\_

Что сделать в этом месяце, что принесет мне больше денег \_\_\_\_\_

Что сделано сегодня \_\_\_\_\_

Кто уже делал то что я только собираюсь сделать \_\_\_\_\_

Как я могу воспользоваться опытом того кто уже сделал \_\_\_\_\_

Что сделать в этом месяце, что принесет мне больше денег \_\_\_\_\_

Что сделано сегодня \_\_\_\_\_

Кто уже делал то что я только собираюсь сделать \_\_\_\_\_

Как я могу воспользоваться опытом того кто уже сделал \_\_\_\_\_

Что сделать в этом месяце, что принесет мне больше денег \_\_\_\_\_

Что сделано сегодня \_\_\_\_\_

Кто уже делал то что я только собираюсь сделать \_\_\_\_\_

Как я могу воспользоваться опытом того кто уже сделал \_\_\_\_\_

Что сделать в этом месяце, что принесет мне больше денег \_\_\_\_\_

Что сделано сегодня \_\_\_\_\_

Кто уже делал то что я только собираюсь сделать \_\_\_\_\_

Как я могу воспользоваться опытом того кто уже сделал \_\_\_\_\_

Что сделать в этом месяце, что принесет мне больше денег \_\_\_\_\_

Что сделано сегодня \_\_\_\_\_

Кто уже делал то что я только собираюсь сделать \_\_\_\_\_

Как я могу воспользоваться опытом того кто уже сделал \_\_\_\_\_

Что сделать в этом месяце, что принесет мне больше денег \_\_\_\_\_

Что сделано сегодня \_\_\_\_\_

Кто уже делал то что я только собираюсь сделать \_\_\_\_\_

Как я могу воспользоваться опытом того кто уже сделал \_\_\_\_\_

Что сделать в этом месяце, что принесет мне больше денег \_\_\_\_\_

Что сделано сегодня \_\_\_\_\_

Кто уже делал то что я только собираюсь сделать \_\_\_\_\_

Как я могу воспользоваться опытом того кто уже сделал \_\_\_\_\_

Что сделать в этом месяце, что принесет мне больше денег \_\_\_\_\_

Что сделано сегодня \_\_\_\_\_

Кто уже делал то что я только собираюсь сделать \_\_\_\_\_

Как я могу воспользоваться опытом того кто уже сделал \_\_\_\_\_

Что сделать в этом месяце, что принесет мне больше денег \_\_\_\_\_

Что сделано сегодня \_\_\_\_\_

Кто уже делал то что я только собираюсь сделать \_\_\_\_\_

Как я могу воспользоваться опытом того кто уже сделал \_\_\_\_\_

Что сделать в этом месяце, что принесет мне больше денег \_\_\_\_\_

Что сделано сегодня \_\_\_\_\_

Кто уже делал то что я только собираюсь сделать \_\_\_\_\_

Как я могу воспользоваться опытом того кто уже сделал \_\_\_\_\_

Что сделать в этом месяце, что принесет мне больше денег \_\_\_\_\_

Что сделано сегодня \_\_\_\_\_

Кто уже делал то что я только собираюсь сделать \_\_\_\_\_

Как я могу воспользоваться опытом того кто уже сделал \_\_\_\_\_

Что сделать в этом месяце, что принесет мне больше денег \_\_\_\_\_

Что сделано сегодня \_\_\_\_\_

Кто уже делал то что я только собираюсь сделать \_\_\_\_\_

Как я могу воспользоваться опытом того кто уже делал \_\_\_\_\_

Что сделать в этом месяце, что принесет мне больше денег \_\_\_\_\_

Что сделано сегодня \_\_\_\_\_

Кто уже делал то что я только собираюсь сделать \_\_\_\_\_

Как я могу воспользоваться опытом того кто уже делал \_\_\_\_\_

Что сделать в этом месяце, что принесет мне больше денег \_\_\_\_\_

Что сделано сегодня \_\_\_\_\_

Кто уже делал то что я только собираюсь сделать \_\_\_\_\_

Как я могу воспользоваться опытом того кто уже делал \_\_\_\_\_

Что сделать в этом месяце, что принесет мне больше денег \_\_\_\_\_

Что сделано сегодня \_\_\_\_\_

Кто уже делал то что я только собираюсь сделать \_\_\_\_\_

Как я могу воспользоваться опытом того кто уже делал \_\_\_\_\_

Что сделать в этом месяце, что принесет мне больше денег \_\_\_\_\_

Что сделано сегодня \_\_\_\_\_

Кто уже делал то что я только собираюсь сделать \_\_\_\_\_

Как я могу воспользоваться опытом того кто уже делал \_\_\_\_\_

Что сделать в этом месяце, что принесет мне больше денег \_\_\_\_\_

Что сделано сегодня \_\_\_\_\_

Кто уже делал то что я только собираюсь сделать \_\_\_\_\_

Как я могу воспользоваться опытом того кто уже сделал \_\_\_\_\_

Что сделать в этом месяце, что принесет мне больше денег \_\_\_\_\_

Что сделано сегодня \_\_\_\_\_

Кто уже делал то что я только собираюсь сделать \_\_\_\_\_

Как я могу воспользоваться опытом того кто уже сделал \_\_\_\_\_

Что сделать в этом месяце, что принесет мне больше денег \_\_\_\_\_

Что сделано сегодня \_\_\_\_\_

Кто уже делал то что я только собираюсь сделать \_\_\_\_\_

Как я могу воспользоваться опытом того кто уже сделал \_\_\_\_\_

Что сделать в этом месяце, что принесет мне больше денег \_\_\_\_\_

Что сделано сегодня \_\_\_\_\_

Кто уже делал то что я только собираюсь сделать \_\_\_\_\_

Как я могу воспользоваться опытом того кто уже сделал \_\_\_\_\_

Что сделать в этом месяце, что принесет мне больше денег \_\_\_\_\_

Что сделано сегодня \_\_\_\_\_

Кто уже делал то что я только собираюсь сделать \_\_\_\_\_

Как я могу воспользоваться опытом того кто уже сделал \_\_\_\_\_

Что сделать в этом месяце, что принесет мне больше денег \_\_\_\_\_

Что сделано сегодня \_\_\_\_\_

Кто уже делал то что я только собираюсь сделать \_\_\_\_\_

Как я могу воспользоваться опытом того кто уже сделал \_\_\_\_\_

Что сделать в этом месяце, что принесет мне больше денег \_\_\_\_\_

Что сделано сегодня \_\_\_\_\_

Кто уже делал то что я только собираюсь сделать \_\_\_\_\_

Как я могу воспользоваться опытом того кто уже сделал \_\_\_\_\_

## **Конец ознакомительного фрагмента.**

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.