

Дэйв Томпсон

**В 10 РАЗ БОЛЬШЕ
ДЕНЕГ ДЛЯ ВАС**

Тренинг позволит Вам получить
в 10 Раз больше денег
|Владельцам Бизнеса|

Дэйв Томпсон
**В 10 раз больше денег для
Вас. Тренинг позволит Вам
получать в 10 раз больше
денег [Владельцам Бизнеса]**

*http://www.litres.ru/pages/biblio_book/?art=23864365
ISBN 9785448507687*

Аннотация

Данная книга – практический тренинг для владельцев бизнеса. И пусть Вас не удивляет небольшой размер данного материала – все дело в практике. Вы итак достаточно знаете. Знания – это не то, что отделяет успешного владельца бизнеса от неуспешного. То, что отделяет, – это внедрение. Системность мышления. Большинство бизнесов не становятся превосходными, потому что у них слишком сложная операционка. Упростите операционку. Проведите работу – все станет проще и будет приносить большой доход.

Содержание

Заполни книгу сразу	5
Поздравляю!	6
Хорошая Новость для ТЕБЯ	7
Не то, что надо	8
То, что должно быть	9
Задавайте себе один главный вопрос	10
Измеряйте	11
Делайте сразу только то, что приносит деньги больше всего	12
Вы итак много знаете	13
Чтобы зарабатывать больше – окружите себя теми, кто зарабатывает больше	14
Внедрение	15
Практическая часть	17
Рабочая тетрадь	17
Конец ознакомительного фрагмента.	40

**В 10 раз больше
денег для Вас
Тренинг позволит Вам
получать в 10 раз больше
денег [Владельцам Бизнеса]**

Дэйв Томпсон

© Дэйв Томпсон, 2017

ISBN 978-5-4485-0768-7

Создано в интеллектуальной издательской системе Ridero

Заполни книгу сразу

Владелец _____

Бизнес _____

Поздравляю!

Ты держишь в Руках тренинг Дейва Томпсона (мой тренинг)

для того чтобы улучшить свои показатели при работе клиентами.

Этот тренинг окупит себя сразу как ты применишь и **ВНЕДРИШЬ** на практике эти простые действия:

Дело в том, что **99%** времени работы почти все люди работают неэффективно и лишь **1%** – эффективно.

Я предлагаю тебе работать на эффективно все **100%** твоего времени и Получать денег Больше **УЖЕ** сегодня от

ТВОЕЙ работы.

Больше во много раз.

Хорошая Новость для ТЕБЯ

Если ты применишь хотя бы 50% того что указано тут в тренинге ты будешь зарабатывать гораздо больше чем сейчас

По крайней мере, на 5000р в день больше,

На 100000 в месяц больше

И на 1.000.000 Больше в год.

Применяй эти знания на практике – в этом нет ничего сверхсложного или какой то тайны – просто большинство кто все это знает не делает это.

Не то, что надо

Большинство владельцев компаний делают совершенно не то, что они должны делать.

Владельцы участвуют в бизнесе. Работают в нем.

Они очень много работают.

А между тем доказано, что если владелец бизнеса на 70—80% погружен в операционку то его бизнес – мертв.

То, что должно быть

Работайте над бизнесом.

Это вовсе не означает что вам не надо работать внутри бизнесе. Надо. Надо работать много. А кроме того надо работать и над бизнесом.

То есть над отдачей от вашего дела.

Задавайте себе один главный вопрос

Что мне надо сделать за этот месяц чтобы зарабатывать больше? Дело в том что большинство людей не задаются этим вопросом.

Владельцы спрашивают себя по поводу качества обслуживания клиентов.

По поводу всего чего угодно, но не о том, насколько то или иное действие владельца бизнеса увеличивает его прибыль.

Спрашивайте себя по поводу того что вам принесет больше денег.

Измеряйте

Измеряйте все что важно для вашего бизнеса.

Все показатели вашего дела должны быть всецело измерены.

Нельзя пускать все на самотек. Вы должны точно знать какие ваши действия приводят вас к прибыли.

Выясните что в наибольшей степени приносит вам деньги и сконцентрируйтесь именно на этом.

Делайте сразу только то, что приносит деньги больше всего

Как только вы определите что приносит вам средства – делайте именно это и делайте максимально быстро.

Вы итак много знаете

Большинство владельцев слишком много знают о своем бизнесе. Вы не должны знать так много.

Когда вы слишком много знаете – вы расплываетесь. У вас слишком размываются границы мышления.

Вы не должны слишком много знать – ваша задача – по максимуму применять свои знания.

Чтобы зарабатывать больше – окружите себя теми, кто зарабатывает больше

Это самое важное. Как показывает опыт моих клиентов – в частности тех что больше всего зарабатывают и увеличивают свои доходы – они окружают себя наиболее богатыми и успешными людьми.

Чем успешнее и богаче ваше окружение – тем эффективнее у вас мышление и тем больше вы имеете в денежном выражении.

Внедрение

Невероятно много успеха – это внедрение.

Если ты просто прочитал то что я тебе рассказал тут – что ж... это хорошо.

Чемпиона отличает внедрение.

Всё в этом мире очень легко.

Но внедрение и Действие – это все 200% успеха.

Без внедрения не будет ничего.

У тебя готовые технологии на руках – а есть возможность получить еще и полную систему действий – «велосипед» – только педали крути – деньги сами пойдут – но ты должен крутить педали.

p.s. крути педали – применяй это на практике и результаты не заставят себя ждать – в любом случае – пиши мне на почту.

Так ты сможешь иметь гораздо больше денег имея на ру-

ках систему действий и пользуясь ей по моей методике.

Удачи.

Практическая часть

Рабочая тетрадь – задавайте себе приведенные вопросы и отвечайте на них письменно, прямо в книге

Что сделать в этом месяце, что принесет мне больше денег _____

Что _____ сделано _____ сегодня

Кто уже делал то что я только собираюсь сделать _____

Как я могу воспользоваться опытом того кто уже делал _____

Что сделать в этом месяце, что принесет мне больше денег _____

Что

сделано

сегодня

Кто уже делал то что я только собираюсь сделать _____

Как я могу воспользоваться опытом того кто уже делал _____

Что сделать в этом месяце, что принесет мне больше денег _____

Что

сделано

сегодня

Кто уже делал то что я только собираюсь сделать _____

Как я могу воспользоваться опытом того кто уже делал _____

Что сделать в этом месяце, что принесет мне больше денег _____

Что

сделано

сегодня

Кто уже делал то что я только собираюсь сделать _____

Как я могу воспользоваться опытом того кто уже делал _____

Что сделать в этом месяце, что принесет мне больше денег _____

Что _____ сделано _____ сегодня _____

Кто уже делал то что я только собираюсь сделать _____

Как я могу воспользоваться опытом того кто уже делал _____

Что сделать в этом месяце, что принесет мне больше денег _____

Что _____ сделано _____ сегодня _____

Кто уже делал то что я только собираюсь сделать _____

Как я могу воспользоваться опытом того кто уже сделал _____

Что сделать в этом месяце, что принесет мне больше денег _____

Что _____ сделано _____ сегодня _____

Кто уже делал то что я только собираюсь сделать _____

Как я могу воспользоваться опытом того кто уже сделал _____

Что сделать в этом месяце, что принесет мне больше денег _____

Что _____ сделано _____ сегодня _____

Кто уже делал то что я только собираюсь сделать _____

Как я могу воспользоваться опытом того кто уже сделал _____

Что сделать в этом месяце, что принесет мне больше денег _____

Что _____ сделано _____ сегодня _____

Кто уже делал то что я только собираюсь сделать _____

Как я могу воспользоваться опытом того кто уже делал _____

Что сделать в этом месяце, что принесет мне больше денег _____

Что _____ сделано _____ сегодня _____

Кто уже делал то что я только собираюсь сделать _____

Как я могу воспользоваться опытом того кто уже делал _____

Что сделать в этом месяце, что принесет мне больше де-

Что

сделано

сегодня

Кто уже делал то что я только собираюсь сделать _____

Как я могу воспользоваться опытом того кто уже делал _____

Что сделать в этом месяце, что принесет мне больше денег _____

Что

сделано

сегодня

Кто уже делал то что я только собираюсь сделать _____

Как я могу воспользоваться опытом того кто уже делал _____

Что сделать в этом месяце, что принесет мне больше денег _____

Что

сделано

сегодня

Как я могу воспользоваться опытом того кто уже сделал _____

Что сделать в этом месяце, что принесет мне больше денег _____

Что _____ сделано _____ сегодня _____

Кто уже делал то что я только собираюсь сделать _____

Как я могу воспользоваться опытом того кто уже сделал _____

Что сделать в этом месяце, что принесет мне больше денег _____

Что _____ сделано _____ сегодня _____

Кто уже делал то что я только собираюсь сделать _____

Как я могу воспользоваться опытом того кто уже сделал _____

Что сделать в этом месяце, что принесет мне больше денег _____

Что _____ сделано _____ сегодня _____

Кто уже делал то что я только собираюсь сделать _____

Как я могу воспользоваться опытом того кто уже делал _____

Что сделать в этом месяце, что принесет мне больше денег _____

Что _____ сделано _____ сегодня _____

Кто уже делал то что я только собираюсь сделать _____

Как я могу воспользоваться опытом того кто уже делал _____

Что сделать в этом месяце, что принесет мне больше де-

Что

сделано

сегодня

Кто уже делал то что я только собираюсь сделать _____

Как я могу воспользоваться опытом того кто уже делал _____

Что сделать в этом месяце, что принесет мне больше денег _____

Что

сделано

сегодня

Кто уже делал то что я только собираюсь сделать _____

Как я могу воспользоваться опытом того кто уже делал _____

Что сделать в этом месяце, что принесет мне больше денег _____

Что

сделано

сегодня

Как я могу воспользоваться опытом того кто уже сделал _____

Что сделать в этом месяце, что принесет мне больше денег _____

Что _____ сделано _____ сегодня _____

Кто уже делал то что я только собираюсь сделать _____

Как я могу воспользоваться опытом того кто уже сделал _____

Что сделать в этом месяце, что принесет мне больше денег _____

Что _____ сделано _____ сегодня _____

Кто уже делал то что я только собираюсь сделать _____

Как я могу воспользоваться опытом того кто уже сделал _____

Что сделать в этом месяце, что принесет мне больше денег _____

Что _____ сделано _____ сегодня _____

Кто уже делал то что я только собираюсь сделать _____

Как я могу воспользоваться опытом того кто уже делал _____

Что сделать в этом месяце, что принесет мне больше денег _____

Что _____ сделано _____ сегодня _____

Кто уже делал то что я только собираюсь сделать _____

Как я могу воспользоваться опытом того кто уже делал _____

Что сделать в этом месяце, что принесет мне больше де-

Что

сделано

сегодня

Кто уже делал то что я только собираюсь сделать _____

Как я могу воспользоваться опытом того кто уже делал _____

Что сделать в этом месяце, что принесет мне больше денег _____

Что

сделано

сегодня

Кто уже делал то что я только собираюсь сделать _____

Как я могу воспользоваться опытом того кто уже делал _____

Что сделать в этом месяце, что принесет мне больше денег _____

Что

сделано

сегодня

Как я могу воспользоваться опытом того кто уже сделал _____

Что сделать в этом месяце, что принесет мне больше денег _____

Что _____ сделано _____ сегодня _____

Кто уже делал то что я только собираюсь сделать _____

Как я могу воспользоваться опытом того кто уже сделал _____

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.